

Деловой ОБЕСЕДНИК

информационно-аналитическое издание

№24 август 2012



**Сельское хозяйство:
беда и победы**

**Звонкая монета как
объект инвестиций
Увлечение может стать
прибыльным бизнесом**

**ЭХ, ДОРОГИ!
Как превратить
Кыргызстан
в страну с развитой
дорожной сетью?**

**Нанотехнологии
в Кыргызстане:
реальность
или фантастика?**

**Арген МАЛАБАЕВ:
Эффективное служение Родине**



ТОО БУЛАГЫНАН АЛЫНГАН
100% ТАБИГЫЙ СУУ



ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН

MOUNTAIN WATER

Baytik

ПЕРВОЗДАННЫЙ ПРИРОДНЫЙ ВКУС

Samsung
GALAXY S III

Поделись рекордом с близкими!



Buddy photo share & Best photo

Samsung представляет самый ожидаемый смартфон 2012 года – Galaxy S III с его уникальными функциями. Он сделан для вас, опережает ваши мысли, угадывает желания, думает как вы и действует также.

SAMSUNG



WORLDWIDE PARTNER



Дорогие читатели!

Август имеет в истории нашей страны особое значение. Больше двадцати лет назад, 31 августа 1991 года, Кыргызстан обрел независимость. Эти годы были временем как заметных успехов, так и серьезных упущений. Однако, несмотря ни на что, республика продолжает свой путь в будущее. Надеемся, что этот путь будет гладким и приведет Кыргызстан к достойному уровню экономического и социального развития.

Развитие страны, в свою очередь, немыслимо без хороших дорог. Их строительству в последнее время уделяется немало внимания. Всерьез обсуждается и проект железнодорожной магистрали Китай–Кыргызстан–Узбекистан.

Большое значение для экономики продолжают иметь инвестиции. Как привлечь новых инвесторов и не лишиться доверия тех, кто уже не первый год работает в республике? Важное влияние на инвестиционную привлекательность Кыргызстана окажет судьба золоторудного месторождения «Кумтор».

Помимо Дня независимости, в августе республика отмечает еще ряд праздников. Являясь не общенародными, а профессиональными, они тем не менее служат хорошим поводом для того, чтобы поговорить, например, о перспективах развития угольной отрасли и строительного сектора. Проблем в этих сферах немало, однако радует, что есть люди, которые готовы придать им второе дыхание и вывести их на новый уровень.

Не следует забывать и про то, что август – это начало уборки зерновых. Как складывается ситуация на полях республики? Сможет ли Кыргызстан обеспечить себя собственным зерном? И что нужно сделать для обеспечения продовольственной безопасности?

Вопросов, как всегда, много. И давать на них ответы – наша задача. Оставайтесь с «Деловым собеседником» и будьте в курсе деловой жизни страны!

С уважением, Лола ЮНУСОВА

Одежда для фотосессии предоставлена центром имиджа и красоты «Айым style»

- День воздушно-десантных войск (ВДВ)
- День железнодорожника Кыргызстана
- Международный день «Врачи мира за мир»
- Международный день офтальмологии
- Международный день коренных народов мира
- День строителя Кыргызстана
- День сотрудника уголовно-исполнительной системы Кыргызстана
- Международный день левшей
- День археолога
- Орозо Айт – праздник разговения
- Всемирный день гуманитарной помощи
- Международный день памяти жертв работорговли и ее ликвидации
- День внутренних войск МВД Кыргызстана
- День шахтера Кыргызстана
- День архивиста Кыргызстана
- День независимости Кыргызстана

август 2012

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

Журнал «Деловой собеседник»
Свидетельство о регистрации
Министерство юстиции КР
серия № 1584

РЕДАКЦИЯ

Генеральный директор
Лола Юнусова

Редактор
Сергей Кожемякин

Корреспонденты:
Ислам Жолдошев
Ирина Байрамукова
Галина Лулева
Елена Мешкова
Музафар Турсунов
Бермет Касымбек кызы
Златослова Поволоцкая
Марина Андрейчук
Иван Янушкевич
Дарья Недашковская
Кристина Михайлова

Отдел рекламы
Инна Орлова

Отдел распространения
Саида Юнусова

Дизайн, верстка
Елена Елфимова

Фотограф
Татьяна Казаченко

ИЗДАТЕЛЬ

Информационное
агентство UNIPress
г. Бишкек, ул. Ибраимова, 24,
офис 507

телефоны:
+996 (312) 59 20 21
+996 (312) 59 16 17
+996 (312) 59 16 50

unipress-kg@yandex.ru

© UNIPress, 2012

Редакция не несет ответственности за
содержание рекламных материалов.
Позиция авторов может не совпадать
с позицией редакции. Полная или
частичная перепечатка опубликованных
в журнале материалов только по
согласованию с редакцией.

Отпечатано в типографии
ООО «Из Басма»

В НОМЕРЕ:

СОБЕСЕДНИК

- 6** Арген Малабаев:
Эффективное управление – служение Родине

СТРАНА

- 8** Развитие страны – общее дело
10 Жумадил ЭГЕМБЕРДИЕВ: «Нужно беречь нашу страну!»
12 Эх, дороги! Как превратить Кыргызстан в страну
с развитой дорожной сетью?
16 Хорошие дороги – богатая страна
18 Экстрим поневоле
Как жить в столице и не стать жертвой ДТП?
20 Фирмы-фантомы
Законодательство республики о банкротстве
требует радикального пересмотра
22 Сельское хозяйство: беды и победы
24 Виновата засуха
Хватит ли кыргызстанцам пшеницы?
26 Халал-индустрия: что за вывеской?

ЭКОНОМИКА

- 28** Звонкая монета как объект инвестиций
Увлечение может стать прибыльным бизнесом
34 Кумтор: борьба за справедливость, политические
спекуляции или очередной передел собственности?
38 Китай – энергетический партнер Кыргызстана
40 Кыргызстан и Курдистан. Курс на сближение
42 Тактика делового общения
Как правильно вести переговоры?
45 Методика убеждения
46 Почему существуют инвестиции?
47 Эксперты из Японии: малый и средний бизнес является
одним из факторов динамичного развития экономики
48 Курс на эффективность
Кыргызстан намерен развивать культуру
корпоративного управления
50 «ВТО – КГ»
Принципы «зеленой экономики» в Кыргызстане

ТЕХНОМИР

- 52** Нанотехнологии в Кыргызстане: реальность или фантастика?
54 Beeline – «Бизнес года»
56 Богатство, которое мы не используем
Запасы угля могут превратить Кыргызстан
в промышленного лидера региона

ЖИЗНЬ

- 58** Жилищные сертификаты: опасения беспочвенны
60 Учение – свет
Как сделать его общедоступным и ярким?
62 DECOR Profi: дай волю фантазии!
64 Кызыл-Туу: процветание на основе традиций

Арген МАЛАБАЕВ: Эффективное управление – служение Родине



В наши дни представить рост экономики без развития коммуникационных систем практически невозможно. Одно из важных мест в этой отрасли занимают железные дороги. 5 августа в Кыргызстане отмечался День железнодорожника. В каком состоянии находятся кыргызские железные дороги? Насколько реальны перспективы строительства новых? На эти и другие вопросы любезно согласился ответить генеральный директор ГП «Кыргыз Темир Жолдору» Арген Джумабекович МАЛАБАЕВ.

– Арген Джумабекович, в последнее время все чаще и чаще обсуждается тема строительства железной дороги Китай–Кыргызстан–Узбекистан. Какова роль развития коммуникационных систем, в частности железных дорог, в подъеме экономики?

– Реализация проекта строительства железной дороги Китай–Кыргызстан–Узбекистан будет иметь общий положительный социально-экономический эффект в развитии экономики Кыргызстана и окажет значительное содействие расширению оказываемых транспортных услуг населению, а также развитию и совершенствованию транспортной инфраструктуры и транзитного потенциала. По плану, будет сформирована новая железнодорожная транспортная сеть, соответствующая необходимым требованиям, достигнут определенный уровень обеспечения потребностей экономики и населения в услугах по перевозке грузов и пассажиров. Вся железнодорожная отрасль перейдет на качественно новый уровень функционирования. Также за счет создания благоприятного инвестиционного климата будут обновлены долгосрочные активы железнодорожного комплекса, внедрены прогрессивные технологии организации труда. Повышение конкурентоспособ-

ности национальной железнодорожной отрасли позволит сфокусировать внешнеэкономические и торговые интересы соседних государств на ее использовании. В итоге повышение эффективности железнодорожных перевозок позволит сделать ее конкурентоспособным элементом экономики страны. Значительно снизится транспортная составляющая себестоимости продукции и услуг, повысится конкурентоспособность отечественного экспорта.

Также новая железная дорога позволит раскрыть высокий экономический потенциал природных ресурсов, расположенных вдоль трассы, прежде всего месторождений полезных ископаемых, разработка которых затруднена в связи с неразвитостью имеющейся транспортной инфраструктуры. Другим немаловажным эффектом от реализации проекта является создание новых рабочих мест и повышение занятости местного населения. В период строительства железнодорожной линии на территории Кыргызстана будет создано около 10 тысяч рабочих мест. По окончании строительства непосредственно на железнодорожной линии будет трудоустроено около 2 тысяч человек, а второстепенная занятость, вызванная эксплуатацией железнодорожной дороги и ростом перевозок, составит около 7 тысяч человек.

Мы очень надеемся, что новая железнодорожная линия, маршрут которой совпадает с Великим Шелковым путем, откроет новые возможности для развития регионального туризма. Это должно отразиться на росте пассажирских перевозок до 250 тысяч человек в год. Населению республики будет предложен новый относительно дешевый способ путешествий как внутри страны, так и за ее пределы.

– После распада СССР все экономические связи были разорваны и многие компании закрылись. Каким образом удалось сохранить государственное предприятие? Каких усилий это стоило?

– При разделении системы бывшего Министерства путей сообщения СССР на железные дороги стран СНГ Кыргызская железная дорога получила в пользование устаревшие основные фонды и изношенный подвижной состав. Фактически полное отсутствие как частных инвестиций, так и государ-

ственной финансовой поддержки в течение десятилетий повлекло за собой значительный износ и старение производственных фондов. Вплоть до недавнего времени вложение ограниченных собственных средств компании направлялось на текущее поддержание работоспособности инфраструктуры и подвижного состава для обеспечения безопасного уровня железнодорожных перевозок.

– Нередко можно услышать, что государство – неэффективный управленец. В противовес этому ваше предприятие доказывает обратное. Что было принято вами, чтобы достичь таких показателей?

– Знаете, я бы не сказал, что государство неэффективный управленец. Мы ведь добились значительных результатов в решении стратегической задачи, а именно в восстановлении и ремонте парка железнодорожной техники, обеспечении содержания и ремонта железнодорожных путей и развитии инфраструктуры.

Например, на имеющейся производственной базе создано два вагоноремонтных завода, на которых проводится капитально-восстановительный ремонт пассажирских вагонов. Это дает возможность продлить срок службы вагона до 15 лет. На базе грузового вагоноремонтного завода выполняется ремонт вагонов с продлением сроков службы на 5 лет. Все виды ремонта соответствуют требованиям, установленным на территории стран-участниц СНГ. Методика капитально-восстановительного ремонта, применяемая кыргызскими специалистами, основана на технологии российских ремонтных заводов. Прорабатывается вопрос строительства цеха ремонта тепловозов уровня ТР-3, не проводимого ранее на собственной производственной базе.

Также в прошлом году состоялось открытие механического цеха – уникального производственного объекта, выступающего одним из примеров импортозамещения запасных частей и деталей, поставляемых как для нужд железной дороги, так и других промышленных предприятий республики. Знаковым событием, оказывающим непосредственное влияние на эффективную и безопасную работу отрасли, выступает и решение о проведении капитального ремонта железнодорожного пути с переходом на новые методы работы. Замена деревянных шпал на железобетонные с использованием немецких креплений позволит нашей железной дороге увеличить межремонтный период. Также благодаря долговечности железобетонных шпал получится поднять участковую скорость движения поездов до 70–80 километров в час, тем самым обеспечить повышенную безопасность, проходимость и скорость следования грузовых и пассажирских поездов.

В качестве примера я могу привести итоги работы железной дороги за 6 месяцев этого года. Они свидетельствуют о стабильном росте железнодорожных перевозок в сравнении с аналогичным периодом 2010 и 2011 годов. Так, Кыргызской железной дорогой за первые полгода 2012 года перевезено грузов в объеме 2 975,6 млн. тонн, или 115,2% к соответствующему периоду 2011 года. При этом грузооборот составил 388,2 млн. тн-км, или 109% к отчету 2011 года. Рост достигнут за счет перевозки грузов железной дорогой. Таким образом, прибытие грузов сложилось на уровне 119,4% к аналогичному периоду прошлого года. Также за 6 месяцев перевезено 264 923 пассажира, в том числе по линии межгосударственного сообщения – 87 580 человек. На сегодняшний день функционируют следующие маршруты: Бишкек–Москва, Бишкек–Екатеринбург, Бишкек–Новокузнецк, Бишкек–Новосибирск. Курсируют прицепные вагоны по направлению Волгоград, Челябинск, Саратов, Курган, Пенза.

Итого, в результате проведенной работы за 6 месяцев 2012 года балансовая прибыль ГП НК «КТЖ» сложилась в сумме 349 783 тыс. сомов (2011 год – 49 364 тыс. сомов). А в бюджет за этот период перечислено налогов в объеме 177 037 тыс. сомов, что на 47 320 тыс. сомов больше, чем в 2011 году. Рост составил 136,5%. Социальному фонду за 6 месяцев 2012 года перечислено 114 464 тыс. сомов, что на 15 800 тыс. сомов больше аналогичных показателей прошлого года, рост составил 116 %.

– Несмотря на все достижения, у вас немало критиков. В чем причина того, что вас все время пытаются обвинить в неэффективной работе?

– Полагаю, что ответ прост. Показатели работы и достижений в период моего правления в сравнении с теми временами, когда работали эти самые критики, говорят сами за себя. Мне не стоит что-либо добавлять. Кроме того, так называемые критики – это бывшие сотрудники, уволенные за злостные нарушения. В их отношении возбуждались уголовные дела. Судебные процессы проведены не в их пользу вплоть до Верховного суда. Так что Бог им судья.

– Для проверки вашей деятельности неоднократно создаются комиссии, но они не выявляют каких-либо нарушений. Тем не менее вы под пристальным вниманием ваших оппонентов. Насколько это тяжело? Не мешает ли это вашей работе? Как вы с этим справляетесь?

– Откровенно говоря, оппоненты пытаются сделать из мухи слона. В то же время своими действиями пытаюсь собственных «слонов» превратить в муху. Вы спросите, о чем это я? За более чем два года работы мы прошли все мыслимые и немыслимые виды проверок. Все это время мы пытались доказать и доказали, что работаем честно и открыто, и ни одна комиссия, в каком бы она составе ни была, не нашла нарушений за период руководства мною данным предприятием. Все обвинения так называемых оппонентов разбиты вдребезги официальными заключениями всех комиссий, которые неоднократно бывали на нашем предприятии. Но, к сожалению, эти оппоненты не видят и не желают видеть и признавать официальные заключения. В итоге убеждаешься в истинности древней мудрости: караван идет, собаки лают.

– Арген Джумабекович, есть ли у вас жизненный девиз?

– В разных ситуациях, в зависимости от возраста и степени ответственности, человеческие жизненные девизы меняются, в чем мне также пришлось убедиться. Если раньше у меня был амбициозный девиз добиться всего и стать кем-то, то, достигнув определенного положения, когда ты отвечаешь за многотысячный коллектив, за будущее своей страны и за судьбы детей, девиз получается другой. Сейчас мой девиз «За процветающее будущее Кыргызстана». Мне и моим детям, а также моим коллегам и друзьям жить в благословленном Кыргызстане, и в том, насколько он будет развит и прекрасен, должна быть и моя доля участия, выраженная в честном служении Родине.

Беседавал Ислам ЖОЛДОШЕВ

Фото: Татьяна Казаченко





Развитие страны – общее дело

Миллиарды сомов каждый год вливают в экономику Кыргызстана соотечественники, живущие за рубежом. Ни для кого не секрет, что наши земляки делают немало для развития страны: разрабатывают бизнес-проекты, привлекают инвестиции, посылают деньги своим семьям и в целом способствуют положительному имиджу страны. А еще они создают сообщества и ассоциации, этим сохраняя традиции и язык. Причем точное количество наших граждан за рубежом назвать сложно. Их немало. В одних только Соединенных Штатах проживают около 15 тысяч кыргызстанцев. Не говоря уже о России, где наших соотечественников на несколько порядков больше.

Соотечественники, живущие за рубежом, могут и хотят прийти на помощь родному государству. Именно эта идея стала центральной на состоявшемся в Бишкеке 2-3 августа форуме «Мекендештер» («Соотечественники»). Он был организован фондом «Инициатива Розы Отунбаевой» при поддержке правительства. Форум проходил на правительственном уровне в государственной резиденции с участием премьер-министра Омурбека Бабанова, руководителя аппарата президента Жантора Сатыбалдиева, спикера и депутатов Жогорку Кенеша, министров и представителей посольств.

Свыше 200 успешных соотечественников из 18 стран мира прибыли на родину, чтобы поделиться опытом, знаниями, идеями и презентовать уникальные проекты, которые помогут вывести страну из кризиса. Приехали те, у кого болит душа за свою страну, те, кто наблюдает за ней со стороны, кто сумел встать на ноги на чужбине и открыть свое дело. Это врачи, преподаватели знаменитых университетов, бизнесмены и банкиры, режиссеры, талантливые музыканты и артисты. Именно они – интеллектуальный ресурс страны – в перспективе могут стать управленческой основой государства.

Но до форума этот ресурс оставался без внимания, тогда как многие страны мира давно и активно ведут работу с диаспорами

за рубежом. Этим опытом поделились министр по делам индийцев за рубежом в правительстве Индии Парвиз Деван и представитель Россотрудничества Лидия Дьяченко. Соотечественники черпают знания и опыт за рубежом, и у большинства есть намерения вернуться. Опасаются они только одного – приехав на историческую родину, остаться невостребованными.

Это первый форум, который стал единой площадкой для обсуждения стратегии развития страны с участием соотечественников, правительства, международных экспертов и местных представителей бизнеса, медицины, науки и образования. Два дня дебатов и дискуссий были посвящены острым вопросам экономики и бизнеса, здравоохранения и образования, культуры и туризма, а также национальному строительству. Одним из главных вопросов стало привлечение инвестиций. Основной целью организаторов стало восстановление прерванных отношений и создание устойчивых связей с соотечественниками, живущими за границей, чтобы вместе с ними обсуждать и решать самые главные для страны задачи.



«Это первый такого рода разговор, когда правительство делится с соотечественниками своими планами, как обустроить страну, – отметила Роза Отунбаева на открытии форума. – От десятков наших людей за рубежом я слышала, что каждый свой день они начинают с новостных лент кыргызских информагентств. Помогают словом и делом своей родной школе, селу, городу. Ищут полезные проекты. Думают и живут заботами о родине».

Премьер-министр Омурбек Бабанов рассказал соотечественникам о нынешнем состоянии страны, о проводимых реформах и внедряемых проектах. Безвизовый режим для нескольких десятков государств, новая форма правления, антикоррупционные операции – все это, безусловно, не может не радовать наших земляков. Омурбек Бабанов обрисовал страну своей мечты – страну, которой восхищаются. И отметил, что это невозможно достичь без участия соотечественников.

За все время проведения форума соотечественники активно участвовали в его работе, предлагая собственные проекты, озвучивая свои планы. Так, Талгат Албанов, живущий в Канаде, предложил создать в нашей стране юридическую фирму, которая могла бы отстаивать интересы государства в судах международного уровня. И

он, по его собственным словам, готов помочь в ее создании, тем более что в Кыргызстане есть кадры очень высокого класса. Соотечественник из Германии – хирург Бакыт Кобегенов заявил, что нужно модернизировать систему здравоохранения. Сейчас он ведет работу над проектом создания клиники европейского стандарта в Кыргызстане. Прозвучало на форуме очень много ценных идей, было представлено множество проектов, которые будут рассматриваться правительством. Участники договорились, что проведение форума «Мекендештер» станет традиционным. Теперь соотечественники будут собираться каждые два года.

Нет сомнений, что у Кыргызстана большое будущее. У нас есть богатые природные ресурсы, стратегическое географическое расположение и, самое главное, молодые образованные кадры. Как отметила на форуме исследователь аналитического центра «Полис Азия» Эльмира Ногойбаева, мы недооцениваем свои конкурентные возможности. Самое время укреплять страну экономически, строить, привлекать инвестиции, привносить и внедрять передовые технологии и опыт, искать свою нишу в мировой экономике. И делать это нужно совместными усилиями.

Текст: Бермет КАСЫМБЕК кызы
Фото Татьяна Казаченко



Жумадил ЭГЕМБЕРДИЕВ: «Нужно беречь нашу страну!»

Одними из участников прошедшего 2-3 августа форума «Мекендештер» были руководители компании «Шоро». В этом году ей исполнилось ровно 20 лет. Все это время компания демонстрирует пример успешного и одновременно социально ответственного бизнеса. У «Шоро» можно и нужно учиться – менеджменту, маркетингу, постоянному курсу на модернизацию. О том, какие идеи были озвучены на форуме, а также о настоящем и будущем компании мы поговорили с генеральным директором ЗАО «Шоро» Жумадилом ЭГЕМБЕРДИЕВЫМ.

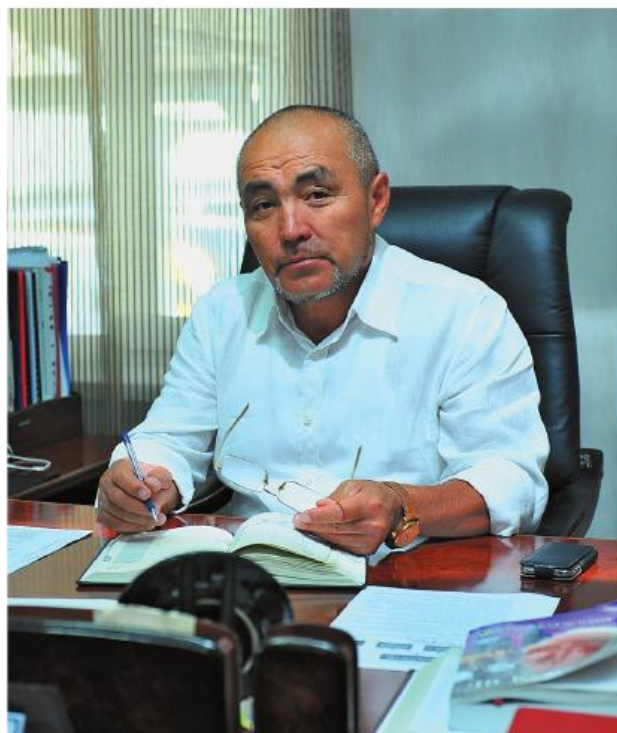
«СОЗДАЙТЕ УСЛОВИЯ, И СООТЕЧЕСТВЕННИКИ ВЕРНУТСЯ!»

– Жумадил Бердигулович, вы являлись одним из участников форума «Мекендештер». Какие впечатления остались у вас после этого мероприятия? Должны ли подобные форумы проводиться регулярно?

– Идея проведения форума – очень правильная, так как собравшиеся люди – как кыргызстанцы, работающие за рубежом, так и местные бизнесмены – искренне желают жить в процветающем Кыргызстане. Это элита в лучшем понимании слова – предприниматели, работники медицины, культуры, которым небезразличны происходящие в стране события. И они готовы приложить усилия к тому, чтобы страна развивалась. Форум «Мекендештер» стал стартовой площадкой для обсуждения назревших проблем и проектов. И наша компания, как участник данного форума, озвучила свое мнение о перспективах развития и бизнес-среды, и государства в целом. Как бы то ни было, большинство жителей Кыргызстана так или иначе связаны с производством сельхозпродукции, им очень важно иметь рынки сбыта. Барьеров на этом пути быть не должно. Захотел – и отправил мясо, фрукты, молочную продукцию в любой город Казахстана или России. С этой точки зрения вступление в Таможенный союз будет очень выгодно нашей стране. И эта выгода перекрывает все возможные минусы.

В свою очередь, меня часто спрашивают: почему «Шоро» не отправляет свою продукцию за рубеж? А вы посмотрите, что творится на пограничных постах! Это позор и унижение, как для отдельных граждан Кыргызстана, так и для всей нашей страны! Поэтому мы ждем, когда исчезнут эти барьеры, а условия станут равноправными и справедливыми. И это задача правительства. Для того оно и существует, чтобы решать эти вопросы. А мое дело – производство и переработка. Каждый должен заниматься своим делом.

– Сам собой напрашивается следующий вопрос: как реанимировать экономику Кыргызстана? Чего не хватает отечественным бизнесменам и чиновникам, чтобы страна процветала, а люди не уезжали в поисках заработка за рубеж?



– В первую очередь нужна стабильность. Обнадуживает, что начало этому положено. Избрана парламентская форма правления, что тоже хорошо. Но реформы, к сожалению, не продвигаются. Нужно как следует бороться с коррупцией, реформировать силовые структуры. В общем, убирать барьеры, мешающие бизнесу развиваться. Велосипед изобретать не нужно. Изучайте опыт других стран, смотрите, как это делается в Сингапуре, Грузии, Монголии. И вот вам готовые рецепты реформ. Сейчас я читаю книгу по истории Сингапура. Ли Куан Ю – вот какой правитель нужен Кыргызстану! Огромные впечатления остались у меня и от недавней поездки в Японию. Чистота на улицах, вежливость, трудолюбие – всему этому нам тоже нужно учиться. Больше говорить и больше действовать. И тогда люди перестанут уезжать из Кыргызстана. Ведь сейчас люди просто вынуждены эмигрировать. Если здесь им чинят препятствия, не дают развивать свое дело, они пытаются найти свой кусочек счастья за рубежом. Надеюсь, что наши соотечественники все-таки возвратятся и помогут развитию своей страны. Многие спрашивают: как же привлечь людей, которые преуспели за рубежом, обратно в страну, работать в пользу государства и вкладывать свою лепту в развитие Кыргызстана? Объявите открытый и прозрачный конкурс на министерские должности, победить в котором сможет действительно достойный и умный человек! И люди начнут возвращаться, они поверят в будущее своей страны! Создайте условия. Вот что главное. И тогда к нам придут не только наши соотечественники, но и инвесторы со всего мира.

«НУЖНО ПОСТОЯННО УЧИТЬСЯ И НЕ СТОЯТЬ НА МЕСТЕ»

– Компания «Шоро» является примером успешного бизнеса. Сейчас, спустя 20 лет после ее образования, скажите: в чем заключается главный секрет ее успеха? Что это – счастливые стечение обстоятельств или итог планомерной работы?

– Здесь нужно выделить несколько этапов. Первоначально мы сумели выйти на рынок, когда там, по сути, никого не было. Вспомните это время! Перестройка, пустые

прилавки. Мы сумели, как говорится, воспользоваться моментом и стали выпускать уникальный продукт, основанный на традициях наших предков. Это было ключевым фактором успеха. А затем главной задачей стало удержать позиции, выстоять в конкурентной борьбе. В этом нам помогли модернизация и автоматизация производства, применение инновационных методов, а также грамотный менеджмент, не уступающий менеджменту в ведущих западных компаниях. Кроме того, важно ставить перед собой цель и, работая, двигаться к ней. Труд, неустанный труд обеспечивает успех. Вот почему наши конкуренты, появляясь, также быстро исчезали с рынка. Они хотели моментальной прибыли, думали, что это легкий бизнес. Ошиблись.

| – Не могу не согласиться с тем, что отличительная черта «Шоро» – это постоянно появляющиеся новые идеи. Кто разрабатывает новые бренды? Откуда черпаете вдохновение?

– Для этого есть специальная команда, состоящая из опытных, креативно мыслящих людей. Все вопросы решаются коллективно. Но и руководство играет важную роль, подбрасывая команде свои идеи.

| – Какими качествами, в таком случае, должен обладать руководитель, чтобы подчиненные работали как одна команда – сплоченно и продуктивно?

– Руководитель должен быть примером. Причем не на словах, а в конкретных делах. Твои поступки должны быть примером для подражания. Сказал – сделал. Обещал – сделал! Тогда тебя будут уважать подчиненные. Вопрос управления персоналом меня интересовал всегда. Как огромные корпорации могут так слаженно работать? Чтобы набраться опыта, я постоянно читаю, участвую в тренингах и семинарах, езжу за границу. И, конечно, внедряю полученные знания в производство. Нужно постоянно учиться, а не стоять на месте. Кроме того, важно учить сотрудников компании. С этой целью мы регулярно организовываем для них поездки в зарубежные страны. Смотрите, учитесь!

| – Известно, что компания «Шоро» широко использует автоматизацию труда. Это позволяет поднять эффективность производственного процесса?

– Конечно. Каждый год мы обновляем оборудование, инвестируем в него огромные средства. Компания стремится заменить физический труд людей работой машин. Например, в первые годы у нас стоял полуавтомат по розливу воды. Его производительность составляла 60–70 тонн в сутки, при этом там работало больше ста человек. Сегодня оборудование позволяет разливать по 200 тонн в сутки, и работают лишь 15 человек. Разница огромная!

«МЫ НЕСЕМ СОЦИАЛЬНУЮ НАГРУЗКУ»

| – В нашей стране стало традицией, когда успешный бизнесмен рано или поздно решает идти в политику. У вас подобных мыслей не возникало?

– А зачем мне идти в политику? У меня есть любимая работа, любимое дело, в котором я разбираюсь. Каждый должен заниматься своим делом. Многие этого не понимают, но зачем лезть в политику и с трибун говорить о развитии страны, если можно трудиться ради ее развития молча? Например, качественно выполняя свою работу. Мне много раз предлагали идти в политику. Спрашиваю: «Зачем?». В ответ слышу одни несуразности.

Вкладывая в оборудование, в модернизацию, направляя всю силу, материальные средства на производство национальных напитков, я внесу намного больший вклад в социальное благосостояние! Я несу социальную нагрузку. Мой бизнес – социально ответственный, мы создаем рабочие места, платим налоги. Мы помогаем выжить десяткам тысяч людей во всех регионах страны.



Свой выбор я сделал уже давно и в политику идти не собираюсь. Даже если мне предложат миллион долларов. Другое дело – реальные проекты. Как, например, форум «Мекендештер» и другие различные форумы, объединенные одной идеей, стремлением и т.д. Такие мероприятия, обсуждения, возможные решения социальных проблем, улучшение бизнес среды я поддерживаю обеими руками.

| – Кто же в таком случае должен управлять страной?

– У нас очень много умных людей, отличных менеджеров. Нужно только их найти, привлечь к управлению. Для этого, повторю, нужно проводить открытый отбор по критериям опытности, знаний, честности. Политиков нужно воспитывать. И менять менталитет, отказываться от призывного протекционизма. Я верю, что у нас все получится. Я – оптимист.

«ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОСТО ОГРОМНЫЕ»

| – Какие планы есть у компании «Шоро»? Какими новинками порадуете в ближайшем (и не совсем ближайшем) будущем?

– Сейчас мы вплотную занимаемся снековым направлением – производством курута в различном ассортименте. Выпускаем эту продукцию довольно давно, но сейчас делаем ребрендинг – меняем упаковку, сам бренд нейминг. Это зимний продукт, то есть он хорошо продается не только в теплое время года, как, например, напитки. Кроме того, уже в этом году собираемся начать выпуск бозо с облепихой и бозо с медом. Проектов очень много, среди которых и долгосрочные.

| – В том числе выход на рынки других стран?

– Перспективы расширения рынков просто огромные. В первую очередь это касается России. В России люди понимают, что такое качественный, полезный для здоровья товар, и не жалеют ради него денег. Мы ждем улучшения условий, свободы перемещения нашей продукции. А российский рынок – это стартовая площадка для дальнейшего расширения. На азиатские, европейские страны, Америку. Ведь наша продукция целебная. Это жидкий хлеб. А хлеб не имеет национальной принадлежности.

| – Совсем скоро Кыргызстан будет праздновать День независимости. Что вы пожелаете кыргызстанцам в первую очередь?

– День независимости – это праздник свободы. А свобода – главное для человека. Поэтому надо ценить и этот праздник, и нашу независимость. Ведь в 1991 году мы стали суверенным государством, со своей территорией, гербом, флагом, Конституцией, культурой. Нужно беречь нашу страну! Желаю всем кыргызстанцам сплоченности, единства, здоровья и развития. Все будет хорошо!

Беседовал Сергей КОЖЕМЯКИН

Фото: Татьяна Казаченко

ЭХ, ДОРОГИ!

Как превратить Кыргызстан в страну с развитой дорожной сетью?

Без хороших дорог сплоченное и развитое государство существовать не может. Эта прописная истина в последнее время весьма актуальна для Кыргызстана. О состоянии дорожного строительства в республике корреспонденту «Делового собеседника» рассказал Кубанычбек МАМАЕВ. Занимая должность директора группы реализации инвестиционных проектов Министерства транспорта и коммуникаций, он работает в этом важнейшем для страны ведомстве уже 13 лет. А, следовательно, как никто другой знает о состоянии дорог Кыргызстана. Кстати, до недавнего времени Кубанычбек Мамаев курировал в качестве статс-секретаря министерства и такое важнейшее направление, как дорожное строительство.



СКОЛЬКО АВТОДОРОГ – СТОЛЬКО И ПРОБЛЕМ

На днях представители Минтранса во главе с главой ведомства Калкбеком Султановым посетили регионы, чтобы ознакомиться с ходом работ по ремонту ряда важнейших для республики дорог. В этом году министерство планирует сдать в эксплуатацию полностью несколько готовых участков по всем важнейшим реабилитируемым дорогам страны. Это 39-километровый участок дороги Бишкек – Нарын – Торугарт в Нарынской области, два участка протяженностью 107 км в Баткенской области и еще два – в Ошской области, протяженностью 67 и 136 км соответственно. К концу сентября они должны быть поставлены на гарантийное обслуживание в течение года, причем ответственность устанавливается двусторонняя – и заказчика, и подрядчика. Если в течение года выявятся дефекты, то их будут устранять, а гарантия на участки с дефектами продлевается еще на год. После этого все участники процесса составляют окончательный отчет о завершении проекта и баланс по выделенным и использованным средствам. При меньших, чем запланировано, затратах на экономленную сумму уменьшается размер внешнего долга страны.

Строительство 360-километровой дороги Ош – Баткен – Исфана нача-

лось в апреле 2010 г. Привлечение инвестиционных ресурсов для реабилитации и реконструкции участков этой дороги, в том числе участков в обход анклавов и территорий сопредельных государств, осуществляется на основе Закона «О приоритете Проекта реабилитации дороги Ош – Баткен – Исфана в КР». Финансируются проекты за счет средств грантов и кредитов от доноров, но участие в финансировании принимает и наше правительство.

Уже в сентябре этого года строители намерены сдать в эксплуатацию (с гарантией годового обслуживания подрядчиком) участок дороги со 123 км (около села Пульгон) до 220 км (район села Жаныжер). Этот отрезок дороги финансируется двумя донорами – Всемирным банком и Европейским банком реконструкции и развития. В дальнейшем планируется реконструкция дороги на перевале Ноокат (длиной 18 км), также рассматриваются вопросы строительства дорог в обход населенных пунктов Ноокат и Баткен. Это требуется из-за роста интенсивности движения. Понятно, что возведение новых объездных участков дороги потребует расходов, но они мало отличаются от стоимости работ на реабилитируемых участках, где надо демонтировать старое дорожное покрытие, заменять трубы, мосты и т.д.

– Уже достигнута договоренность с ВБ о привлечении консультантов

для подготовки полного технико-экономического обоснования (ТЭО) и последующего детального дизайна на обходные участки, после чего будем делать заявку на выполнение, – рассказывает Кубанычбек Мамаев. – Почему это должен делать иностранный консультант? По требованиям доноров ТЭО должно быть подготовлено по определенному формату, на английском языке. Но участвовать могут не только иностранные компании, приветствуется участие и местных. У нас такую работу могут сделать специалисты института «Дортранс-проект». Детальный проект необходимо представить на экологическую и государственную строительную экспертизу, а также согласовать с ГУБДД МВД республики.

По автодороге Бишкек – Нарын – Торугарт общей протяженностью 539 км реабилитация продолжается силами китайской компании «Чайна Роуд». Эта трасса определена в качестве одного из шести приоритетных и конкурентоспособных транспортных коридоров в Центральноазиатском регионе в рамках инициативы ЦАРЭС, причем четыре коридора проходят по территории республики. Эта дорога обеспечивает транзит движения через нашу территорию в направлении север – юг, соединяя китайский погранпункт «Торугарт» и кыргызско-казахский погранпункт «Акжол» (село Кордай) и является, без сомнения,

самой потенциально важной трассой между нашей республикой и КНР.

Напомним, что работы начались в апреле 2010 г., а закончить реабилитацию намечено в 2014 г. Дорожники продолжают работы в Боомском ущелье. Земляные работы здесь практически завершены. Идет, как выражаются строители, «нанесение слоев дорожной одежды», установка разделительного парапета. В этом году дорогу планируют довести до развилки трассы на 147-м км, ведущей в сторону села Кочкор, через перевал Кувакы. Идут работы и в районе Кочкора. Полным ходом восстанавливается дорога на трех участках – с 365 по 469 км, в сентябре дорожники намерены сдать первый из них, где уже нанесена разметка. Остальные два участка запланированы к сдаче в следующем году. Правда, есть задержки с большим мостом через реку Агбаши. Но и там уже работает подрядчик, мост будет восстановлен полностью, сдать его намечено также в 2013 г. Дополнительно дорожники восстанавливают две местные подъездные дороги к селу Агбаши. Их протяженность 10 км, причем 3 км из них будут сделаны за счет сэкономленных средств по контракту.

Что касается дороги Ош – Сарыташ – Иркештам в Ошской области, то там тоже не обходится без проблем. На сложном перевале Талдык уложен первый слой асфальта, приступают ко второму. Очень много задач решают строители по ходу работ в связи с близким расположением подземных вод, родниками, подвижной склонов. В начале октября этот участок строители намерены сдать на гарантийное обслуживание. Намечено сдать в сентябре и участок Сарыташ – Карамык. Проблем, конечно, много. В их числе и стихийные ситуации – обильные дожди, паводки, сели. Не учитывать эти факторы дорожники не могут.

КАЧЕСТВО ДОРОГ – ВОПРОС ДВУСТОРОННИЙ

Что касается качества дорожных работ, поясняет Кубанычбек Мамаев, «послерезабилитационный период предполагает обеспечение нормального ухода за дорогой. Ведь сделанное надо сохранять. Возьмем, к примеру, дорогу Бишкек – Ош, реабилитация которой завершилась 14 лет назад. Первый участок сдали в эксплуатацию в 1998 г., за это время она испытала как усиление нагрузки (как из-за возросшего грузопотока, так и из-за увеличения доли

большегрузных автомобилей), так и частичную деформацию по причине природных факторов (селей, землетрясений и прочее), потому наступает период капитального ремонта. По технологии, через каждые 5–6 лет надо восстанавливать верхнее покрытие – это средний ремонт. Но, к сожалению, такие работы не делаются. Чтобы продлить срок службы дороги, за ней надо ухаживать ежедневно, т.к. это линейный объект, который 24 часа в сутки находится под динамической нагрузкой. Кто должен ухаживать за дорогой? Минтранс положено ежегодно при формировании госбюджета представлять в Минфин смету расходов на дорожное обслуживание. Но эти сметы не финансируются в полной мере из-за дефицита бюджета страны. Учтите, что немалых затрат требует и восстановление термопластовой (со светоотражающими шариками) дорожной разметки, также обеспечивающей безопасность на дорогах. Она остается на дорожном покрытии максимум три года. Но в данном случае с момента начала эксплуатации стратегической трассы Бишкек – Ош прошло 14 лет, разметка стерлась, а воз и ныне там».

ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА: ВОПРОСОВ МНОГО – ОТВЕТОВ ПОКА НЕТ

Вот уже много лет в Кыргызстане идет разговор о железной дороге, которая через нашу территорию соединила бы Китай и Европу. Напомним, что речь идет о примерно 250-кило-

метровом участке, который свяжет узбекский участок железной дороги в районе Андижана с КНР.

В начале 2000-х гг. в республике была образована госдирекция по возведению этой стратегической дороги. Были налажены контакты с китайской стороной, специалисты которой в 2002 г. подготовили предТЭО, рассмотренное и рекомендованное к дальнейшей реализации. Также был предложен ряд маршрутов. Но сейчас, при рассмотрении проекта, стало очевидно, что вопрос отработан не до конца. Для начала финансирования должны быть утверждены два основных документа – ТЭО и детальный дизайн, составлена полная проектно-сметная документация на каждую трубу, мост, туннель и выведены все инженерные оценки.

Преимущества железной дороги для республики очевидны. Это масштабный транзит товаров, приобретение статуса страны с выходом к морям и портам, увеличение числа рабочих мест для населения, большие вливания в бюджет от таможенных пошлин стран – участниц транзита и, как результат, обретение вожденной экономической стабильности.

Но немало и нерешенных пока еще вопросов. Среди них поиск доноров для столь масштабного строительства, расчет полного ТЭО, детального дизайна, проведение предварительных экспертиз по определению рисков для страны, в том числе экологических, экономических и финансовых. >





Как пояснил Кубанычбек Мамаев, «для продвижения проекта требуется составить полное, всеобъемлющее ТЭО. Нынешнее руководство Минтранса пришло к выводу, что следует изучить ранее предложенные варианты трассы и оставить, если это возможно, новые. Если раньше рассматривалось несколько механизмов финансирования, то в этом году президент Алмазбек Атамбаев дал жесткое указание: запретить предоставление ресурсов под инвестиции. Этот вопрос рассматриваться не будет вообще. Не будет принят во внимание и второй механизм – получение льготных или иных кредитов под гарантии правительства. В апреле об этом был составлен соответствующий документ за подписью премьер-министра Омурбека Бабанова».

Какие же остаются пути реализации проекта возведения железной дороги? Среди возможных механизмов: концессионное соглашение в чистом виде, когда концессионер при наступлении оговоренного с правительством срока должен полностью вернуть взятый ранее в использование объект в том виде, в каком он был принят в концессию. Либо речь может идти о концессионном соглашении о строительстве, владении и эксплуатации объекта.

– Это нормальные механизмы, применяемые во всем мире, – поясняет Мамаев. – Поэтому министр транспорта обратился через Всемирный банк в Тростовый фонд содействия торговле, в результате

чего Кыргызстану выделили почти миллион (980 тысяч) долларов в виде гранта для оказания помощи правительству при составлении полного ТЭО по этой дороге. Функция Всемирного банка ограничивается оказанием помощи по определению экономических, социальных, экологических и финансовых последствий, рисков при строительстве этой дороги и подписании концессионного соглашения. А поиск инвестора и механизмов финансирования – не прерогатива ВБ. У нас в стране нет экспертов, способных готовить проекты такого масштаба. Есть, конечно, известные финансовые, экологические эксперты, но, к сожалению, они не входят в список ВБ. Социальные, экологические, экономические, финансовые риски проекта очень большие, суммы финансирования огромные, поэтому нужно все учесть. Следует все рассматривать и с точки зрения безопасности страны. В функции консультанта Всемирного банка входят обязанности по оказанию содействия и помощи в выборе направлений трассы, наиболее оптимальных вариантов, критериев оценки маршрутов (первый из которых – удобство и легкость строительства). К примеру, специалисты считают более приемлемым некоторое удлинение трассы вместо возведения десятков дорогостоящих туннелей, как было предложено в предТЭО.

В ходе вертолетного облета представители Министерства и коммуникаций вместе с консультантами

ВБ осмотрели возможные варианты маршрутов.

– Предварительно в министерстве рассматривались способы удешевления проекта. Одним из них является вариант прокладки дороги вдоль населенных пунктов и рек, чтобы не строить новые дорожные виадуки, мосты и тоннели. Мы рассмотрели вариант перехода от Акталы и Казармана через перевалы Сарыкыр, Калдама и Кугарт. Теперь будем сравнивать варианты по критериям меньшей сложности и капиталоемкости для строительства, – подчеркнул Кубанычбек Мамаев.

Немаловажным вопросом является и определение выгод для населения: будет ли эта дорога способствовать развитию областей? Какие выгоды почувствует от железной дороги местное население регионов, по которым пройдет трасса? Будут ли созданы безопасные условия для перемещения пассажиров и товаров? Станет ли трасса способствовать соединению севера и юга республики? До сих пор экономическая и финансовая оценка в чистом виде отсутствуют.

– Вопросов много – ответов пока нет, – говорит эксперт. – Мы изучили предТЭО, там утверждается, что Кыргызстан будет получать доходы от транзита. Но если трасса пройдет по нашей территории, надо определить и выгоды/невыгоды для местного населения. Надо, чтобы дорога позволила поднять экономику. Наш президент в своем выступлении сказал: «Со строительством дороги следует ожидать бурный рост экономики. Проект должен создать условия для развития регионов».

Резюмируя вышесказанное, можно сказать, что, к сожалению, пока о конкретных сроках начала строительства говорить рано. Не решен вопрос с выбором маршрута, нет полного ТЭО – его страна получит в мае 2013 г., после чего местные специалисты приступят к детальному дизайну. Это займет полтора-два года, затем предстоит еще провести и разные экспертизы.

– Вокруг строительства этой дороги много споров. Есть и противники. Я же уверен: строить надо! Кыргызстан – горная тупиковая страна, не имеющая выхода к морю, надо менять ситуацию, повышать транзитный потенциал, – убежден Кубанычбек Мамаев. ♦

Текст: Елена МЕШКОВА

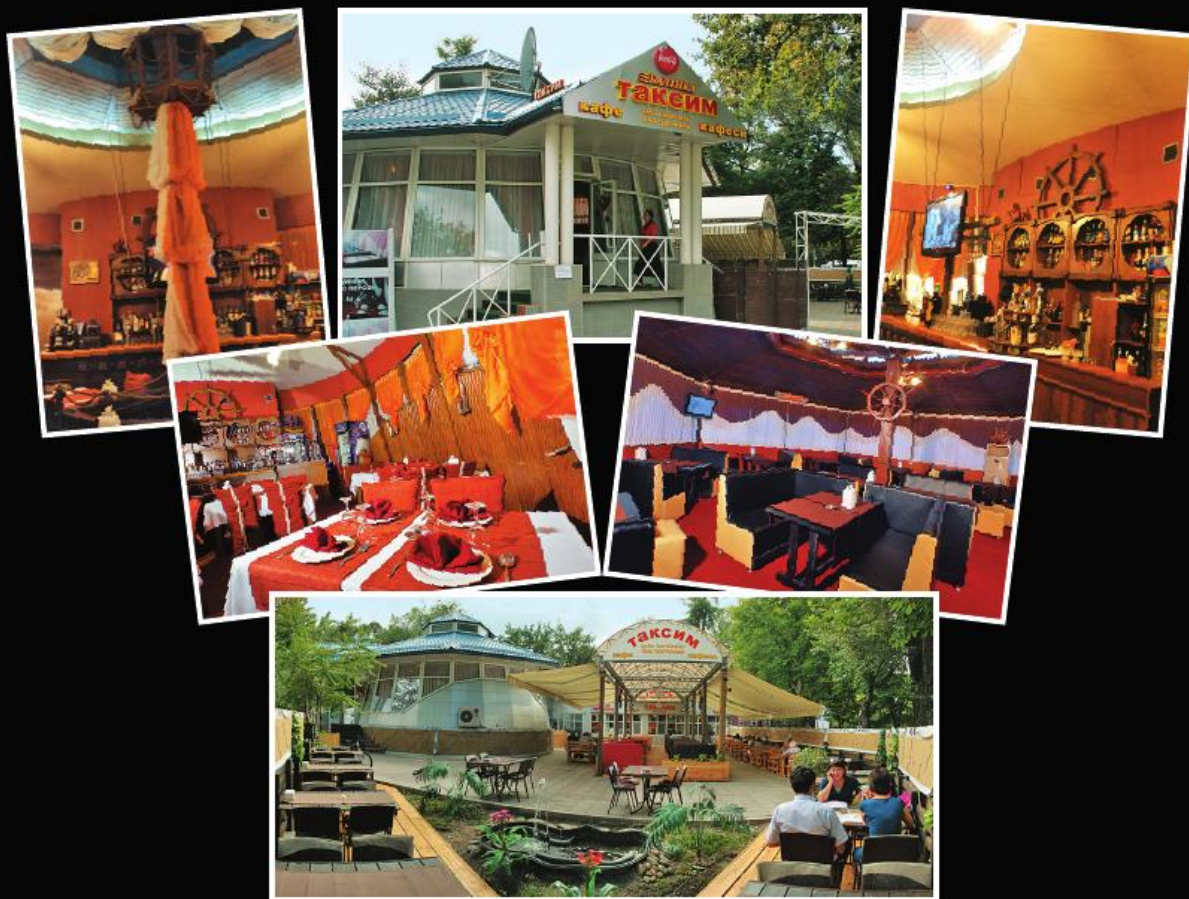
Фото: из личного архива Кубанычбека Мамаева, Владимир Шестопалов

ТАКСИМ



БАЛТИКА

USTA KARDEŞLER
БИР ТУУГАНДАР



Изысканные блюда турецкой, национальной и европейской кухни
Большой ассортимент экзотических напитков



Принимаем заказы на корпоративные вечера
Летняя площадка на 250 человек
5 банкетных залов – от 20 до 60 человек



Кальян, элитный турецкий табак

24
часа

ХОРОШИЕ ДОРОГИ – БОГАТАЯ СТРАНА



ДОРОГА КАК ЗАЛОГ РАЗВИТИЯ

Дороги – кровеносные сосуды страны. Это не просто образное высказывание, а реальность. Особенно в условиях Кыргызстана. Будучи горной страной, наша республика связывается в единое целое благодаря дорогам. Причем важнейшее значение имеют дороги автомобильные. Именно по ним доставляются грузы и перемещаются люди даже в самые отдаленные уголки страны. В связи с этим строительство новых магистралей и реабилитация уже существующих чрезвычайно важны для развития Кыргызстана. Одним из крупнейших проектов, осуществляемых в настоящее время, является реабилитация автомобильной дороги Ош – Сары-Таш – Иркештам, которая должна завершиться уже в сентябре этого года.

Данная трасса относится к транспортному коридору Центральная Азия – Средиземноморье – Восточная Азия. Полноценный ввод в эксплуатацию дороги международного значения приведет к экономическому росту и расширению местной инфраструктуры и торговли, а также росту торговых отношений с соседними странами – Китаем, Казахстаном, Узбекистаном и Таджикистаном.

Транспортный коридор Ош – Сары-Таш – Иркештам проходит по горным районам Ошской области, на высоте от 3000 до 3800 м над уровнем моря. Главный транспортный коридор юга Кыргызстана находится на балансе Управления автомобильной дороги Ош – Сары-Таш – Иркештам при Министерстве транспорта и коммуникаций КР.

– Мы обслуживаем автомобильные дороги Ошской области общей протяженностью 2036 км. Из них 637 км с асфальтобетонным, 258 км – с черногравийным покрытием, 953 км – с гравийным покрытием, а 185 км – это грунтовые дороги, – говорит заместитель начальника по производству Управления Абдимиталип Эсенкулов. – На данный момент идет завершение реабилитации дороги Ош – Сары-Таш – Иркештам. Общая протяженность этой автодороги международного значения составляет 264 км. Завершение реабилитации закончится в сентябре этого года. Сейчас заканчиваются работы на участке между 124-м и 190-м километрами (перевал Талдык). Остальные участки уже готовы.

Заказчиком реабилитации дороги, по словам главного инженера Управления автодороги Ош – Сары-Таш – Иркештам Алтынбека Залова, является Министерство транспорта и коммуникаций КР в лице группы по реализации инвестиционных проектов во главе с Кубанычбеком Мамаевым. Подрядным исполнителем выступает китайская корпорация «Чайна роуд энд Бридж Корпорэйшн». А приемка реабилитированной дороги, согласно всем международным стандартам и требованиям, будет производиться независимой компанией, прошедшей тендер.

Следует отметить, что развитие разветвленного транспортного сообщения, в частности транспортного коридора Ош – Сары-Таш – Иркештам, является приоритетным пунктом во взаимоотношениях между Кыргызстаном и Китайской Народной Республикой. Вопросы налаживания тесных транспортных коммуникаций между двумя странами обсуждались еще в сентябре 2004 года во время визита тогдашнего премьера Госсовета КНР Вэнь Цзябао в Кыргызскую Республику. Тогда же начались переговоры о строительстве железной дороги, которая соединила бы три страны – Китай, Кыргызстан и Узбекистан.

СУРОВЫЕ КЛИМАТИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

Содержание дороги в надлежащем состоянии и поддержание бесперебойного режима движения обеспечивают три дорожно-эксплуатационных предприятия, распределенные на всем протяжении трассы. Дорога пересекает четыре перевала – Чыйырчык (2406 м), Талдык (3630 м), 40 лет Кыргызстана (3554 м) и Тон Мурун (3636 м). Это самые сложные участки дороги, особенно в зимнее время. Высокогорные условия диктуют автодорожникам требование постоянно быть на чеку. Прихоти природы приводят к различным чрезвычайным ситуациям. Основным бичом являются сели, разрушающие дорожное покрытие, и сопутствующие конструкции.

– В последние годы заметны климатические изменения. Осадки превышают все нормы. Стихия наносит ощутимый ущерб автодорогам. Например, сумма урона, нанесенного с апреля по июль этого года, оценивается в 20 миллионов сомов, – говорит Алтынбек Залов.



Во время нашей беседы поступила оперативная информация еще об одном сошедшем селе. Как признается Алтынбек Залов, мобильно и своевременно реагировать на чрезвычайные ситуации мешает нехватка специальной техники – грейдеров, асфальтоукладчиков, снегоборочной техники, погрузчиков и катков. Имеющаяся техника, оставшаяся еще с советских времен, морально устарела и постоянно находится в состоянии текущего ремонта.

| – Министерство транспорта и коммуникаций не обеспечивает вас современной техникой?

– По грантовому соглашению министерство получило технику, но до нас она пока еще не дошла. Но все равно на закупку специальной техники в достаточных количествах не хватает финансовых средств.

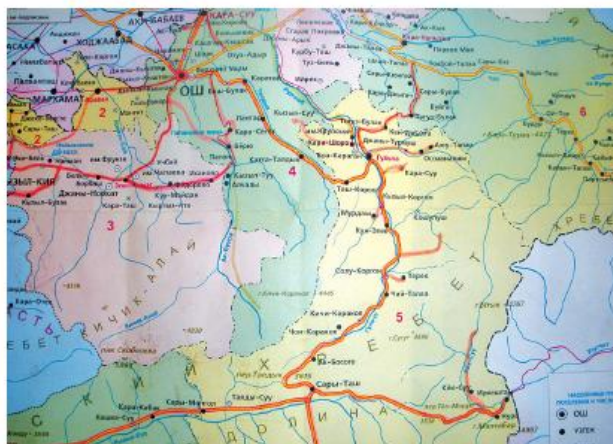
| – Неужели в ведомстве не понимают, что подобные «оправдания» быстро приведут в негодность жизненно важную дорогу?

– В принципе это решаемые вопросы. Действительно, без техники нам никак не обойтись. Мы не получили возмещения на ликвидацию последствий стихии. На данный момент работает правительственная комиссия по восстановлению ущерба. Если мы так и не получим финансовые средства, то ущерб увеличится многократно из-за дальнейшего разрушения полотна и придорожных конструкций дороги. Подобные вопросы необходимо решать своевременно, – объясняет Алтынбек Залов.

ПОТРЕБНОСТЬ В ИНВЕСТИРОВАНИИ

О значении автомобильных дорог для нужд Кыргызстана, которое сложно переоценить, говорит и Абдимиталип Эсенкулов:

– Президент страны дал указания рассмотреть вопрос о строительстве дороги, альтернативной автотрассе Бишкек – Ош, которая дополнительно связала бы север и юг страны. Дорога пройдет по марш-



риту Бишкек – Когой – Казарман – Джалал-Абад – Ош. Депутаты Жогорку Кенеша прорабатывают этот вопрос.

| – И насколько реально строительство этой дороги в сложных условиях Кыргызстана, являющегося горной страной?

– Вполне реально. В 2010 году я побывал в Японии. Это, как вы знаете, тоже горная страна. Однако там есть не только разветвленная сеть автомобильных, но и железных дорог. Так что если будут найдены финансы, внешние инвестиции, то этот ваш вопрос отпадет сам собой.

По его словам, на стадии окончательного рассмотрения в правительстве находится вопрос реабилитации дороги международного значения Ош – Баткен – Исфана. Уже составлен договор, и в октябре этого года начнутся реабилитационные работы. Кстати, 75 км этой дороги, до города Кызыл-Кия, находятся на балансе Управления автомобильной дороги Ош – Сары-Таш – Иркештам.

– Правительство и Жогорку Кенеш должны обратить самое серьезное внимание на состояние наших дорог. Мы теряем наши дороги. Нам необходимо увеличить финансирование этой сферы, ведь 95 % экономики Кыргызстана зависит от дорог, – подвел итог Абдимиталип Эсенкулов.

С ним невозможно не согласиться. Стабильное и поступательное развитие экономики (а, следовательно, спокойная социальная обстановка) напрямую связано с нормальным функционированием дорожной сети. Следовательно, руководство страны должно постоянно уделять этому вопросу повышенное внимание.

Текст: Музаффар ТУРСУНОВ
Фото автора



ЭКСТРИМ ПОНЕВОЛЕ Как жить в столице и не стать жертвой ДТП?

Испокон веков людям мешают жить дураки да плохие дороги. Сегодня, когда на дворе уже XXI век, ситуация не изменилась: и тех и других мы встречаем ежедневно. Что же нужно сделать, чтобы дороги Кыргызстана стали безопасными и комфортными как для пешеходов, так и для автомобилистов? Как показывает практика, этого можно добиться только совместными усилиями.

ТРЕВОЖНАЯ СТАТИСТИКА

По данным отдела учета, анализа и профилактики УБДД ГУВД Бишкека, около 75% дорожно-транспортных происшествий связаны с наездом на пешеходов, причем в 65% случаев виноваты сами пешеходы. Пытаясь перебежать дорогу в неположенном месте либо выскакивая на оживленную трассу, они раз за разом становятся жертвами ДТП. Впрочем, очень часто виновато отсутствие элементарной этики вождения.

Филипп Лотхольд уже почти месяц в Бишкеке, но никак не может привыкнуть к хаосу на дорогах: «Впечатление, что участники дорожного движения постоянно соревнуются друг с другом: никто дорогу не уступит. В итоге часто не можешь развернуться, выехать с парковки. О правилах вспоминают только в тех местах, где стоят инспекторы дорожного движения. Я бы не решился здесь машину



покупать: того и гляди, кто-то под колесами окажется. Ездил бы по своим делам на велосипеде или занялся бы спортивной ходьбой».

А вот бишкекчанин Александр Кулаков, будучи опытным велосипедистом, надежд зарубежного гостя не разделяет: «Нет никаких условий для велотранспорта: тротуары в ухабах и ямах, а ехать по обочине рискованно – несколько раз меня чуть не сбили автомашины, хоть я и «прижимался» к краю дороги как мог. Знаки не важны ни для автомобилистов, ни для пешеходов – те и другие просто неуправляемые. Водители высаживают пассажиров и на второй полосе дороги, и на перекрестках».

Сотрудница ГУБДД Елена Аильчиева анализирует и собирает всю информацию о дорожных происшествиях в республике. Особенно напряженная ситуация, по ее словам, в районе базаров, где царит настоящая анархия. Таксистов, мешающих парковке, невозможно выгнать с «насиженных» мест.

К вакханалии на наших столичных магистралях, где официально зарегистрировано более 160 тысяч транспортных средств, уже привыкли даже законопослушные граждане дальнего зарубежья. «Когда я 11 с половиной лет назад впервые приехал в Бишкек, то на улицах днем было столько машин, сколько теперь ночью. С одной стороны, система марш-

руток удобна горожанам – посадка и высадка осуществляется по любому их желанию, с другой – бусы очень переполнены, и пассажиры чувствуют себя некомфортно, – говорит Тобиас Шют. – Критическую ситуацию на дорогах создают владельцы дорогих иномарок, даже не утруждающие себя соблюдением требований ПДД, но зато уверенные в надежных связях и толстых кошельках любящих их родителей».

По-видимому, Тобиасу не знакомо исчерпывающее слово «беспредельщик». А еще он не знает, что правила дорожного движения нарушают иногда сами должностные лица и не несут за это ответственности.

СМЕРТЕЛЬНО-ОПАСНЫЕ ГОНКИ НА МАРШРУТКАХ

О техническом состоянии транспортных средств – отдельный разговор. «Маршрутки сегодня официально входят в категорию городского транспорта, а ведь появились они в постсоветское время только в городах постсоветских стран, на Западе такого транспортного сервиса нет. Большею частью эти машины собирались на заводах-изготовителях как грузовые авто и ввозились из-за рубежа как фургоны. Это обходилось его владельцу гораздо дешевле: и сам пассажирский бус, и его растаможка намного дороже грузового, – рассказывает водитель маршрутки с боль-

шим стажем Сергей Помаскин. – Когда я пригнал свой бус, то на месте поднял ему крышу, укомплектовал пассажирскими местами. Правда, власти разрешают устанавливать не больше 13 сидений, но я поставил 15. А что? Живые деньги!».

После развала СССР советские и венгерские автобусы, лишившись запчастей, были пущены на металлолом. В это трудное время маршрутки выручали муниципалитеты, а те взамен не запрещали использование грузового транспорта для пассажирских перевозок. Хоть и трансформированные под пассажирские, микроавтобусы однако далеко не всегда обеспечивают пассажирам комфортные условия. Кое-как приваренные и давно разболтавшиеся поручни и стойки, жесткие ненадежные сиденья... Кто-то уменьшает их количество, чтобы увеличить число стоячих мест, а кто-то, напротив, увеличивает: все зависит от маршрута и контингента пассажиров. Нынче, по официальным данным, в Бишкеке маршруток около 3 тысяч.

«Я решил на себе испытать все «прелести» повседневных перевозок и весь день ездил на маршрутках, – рассказывает Альфредас Забиета. – Я даже предположить не мог, насколько большой заряд адреналина мне будет обеспечен. Стоял в три погубели, чуть не задохнулся, был оглушен орущей музыкой, да еще и стал свидетелем, как какой-то пассажир кричал, что у него вытащили мобильник. В салоне антисанитария, обшивку свой срок давно отслужила, не уверен, что водители соблюдают все необходимые технические требования. Пользуясь услугами маршрутных такси, вы подвергаете себя огромному риску».

«В сфере перевозки пассажиров маршрутными автобусами проблем, требующих решения, превеликое множество, – признает начальник ГУБДД Талантбек Исаев. – Но что де-



лать? Охват городских территорий муниципальным транспортом не удовлетворяет потребности горожан на 100 процентов, а ездить всем надо. В этом году уже отмечено 1949 ДТП, из них 424 с участием детей, что на 9 процентов выше, чем в 2011 году (1792 случая). Погибли 324 взрослых и 43 ребенка. Нужна системная работа, профилактика дорожных происшествий».

УЛИЦЫ БИШКЕКА: ОСТАТЬСЯ В ЖИВЫХ

Отметим, что, согласно исследованиям Всемирного банка, Кыргызстан лидирует среди стран СНГ по количеству смертей в результате дорожно-транспортных происшествий. Этот печальный факт объясняет эксперт Бакытбек Садыбеков. По его словам, «погоня за заработком порождает гонки на дорогах. А ведь снижение скорости всего на 20 процентов значительно сокращает число ДТП. Кроме того, водители нарушают правила из-за безнаказанности».

Эксперт по государственному управлению Азамат Аттокуров предлагает упорядочить движение транспорта, ужесточив штрафы как для водителей, так и для нарушителей-пешеходов.

Согласен с этим предложением и Талантбек Исаев. «Штрафы надо увеличить минимум в 10 раз. В Кыргызстане они самые низкие в СНГ – за



превышение скорости всего 3 доллара, тогда как в Украине – 85 долларов, в Беларуси, Казахстане, Азербайджане – 100 долларов», – отмечает он.

Не так давно Японское агентство международного сотрудничества (JICA) провело анализ дорожной ситуации в Бишкеке. Выводы неутешительные: недостаточная разметка автодорог или ее полное отсутствие, несоответствующее всем стандартам состояние дорожного покрытия, несвоевременные ремонтные работы для поддержания в надлежащем состоянии дорожного полотна – все это превращает жизнь автомобилистов и пешеходов в настоящий экстрим.

По мнению японцев, если наладится состояние инфраструктуры, то и культура вождения улучшится. Ну а пока жизнь течет своим чередом. И нужно ей радоваться. Хотя бы потому, что вы пока не попали в аварию...

Текст: Ирина БАЙРАМУКОВА
Фото автора



ДЕТЕКТИВНАЯ & ОХРАННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

тел.: +996(312) 90-26-75
90-26-77
90-26-82
90-26-80

С НАМИ В БЕЗОПАСНОЕ БУДУЩЕЕ!

<http://www.ohrana.kg>

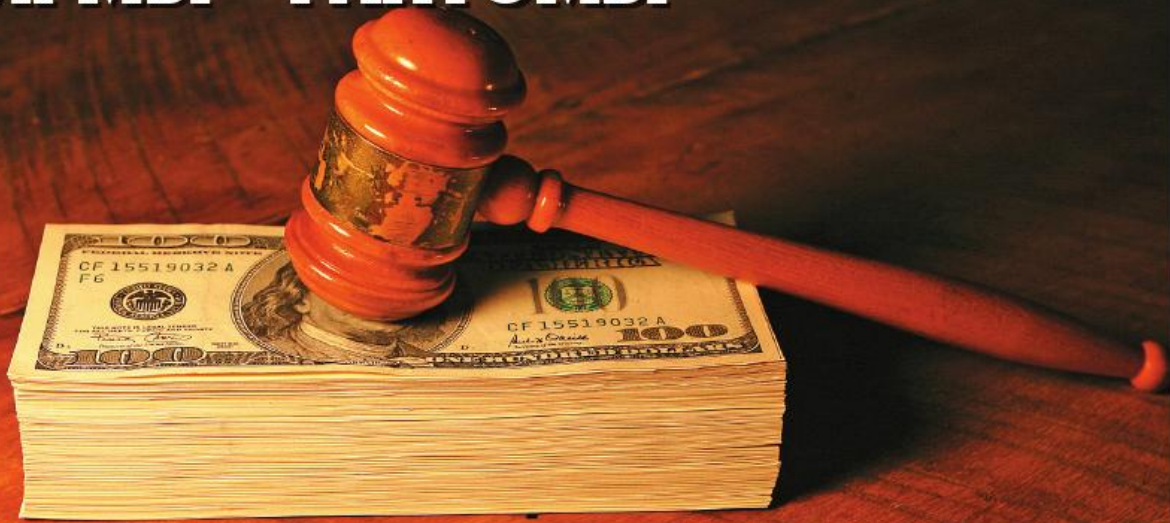
ДЕТЕКТИВНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- ★ Сбор информации по гражданским делам и для деловых переговоров
- ★ Изучение рынка и выявление ненадежных деловых партнеров
- ★ Поиск без вести пропавших граждан и утраченного гражданами или предприятиями имущества
- ★ Детектор лжи (полиграф)

ОХРАННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- ★ Охрана частных владений и предприятий
- ★ Охрана строительных площадок
- ★ Жизни и здоровья
- ★ Сопровождение ценных грузов
- ★ Обеспечение безопасности на переговорах, массовых мероприятиях и собраниях; вооруженное сопровождение частных лиц

ФИРМЫ – ФАНТОМЫ



Законодательство республики о банкротстве требует радикального пересмотра



Узаконенное воровство. Примерно так можно охарактеризовать положение, создавшееся вокруг Закона «О банкротстве (несостоятельности)». Напомним читателям, что данный документ был принят в 2002 году, то есть ровно 10 лет назад. Тогда основными неплательщиками налогов считались крупные предприятия – разорившиеся либо приостановившие свою деятельность в ходе процесса приватизации. Сегодня ситуация изменилась. Департамент по банкротству в основном имеет дело с малым и средним бизнесом – хозяйствующими субъектами, признанными судом «отсутствующими должниками».

Подобные компании-призраки давно прекратили свою деятельность. У них нет ни активов, ни денег. Местонахождение их руководителей установить не удастся. Между тем зарегистрированные в налоговой службе и Соцфонде предприятия никто не закрывал, они числятся «живыми». Ежемесячно подаются отчеты в налоговые инспекции с нулевым вариантом прибыли, а специальные администраторы, назначенные государством, не имеют права закрыть этот бизнес и призвать к ответу горе-руководителей, изобретающих хитроумные схемы увода средств за границу.

Из кредиторов в суды обращаются чаще всего Соцфонд и налоговики – с инициативой объявить безнадёжное предприятие банкротом

и назначить представителя, чтобы приступить к исполнению соответствующих процедур, предусмотренных законодательством. Назначаемые спецадминистраторы являются предпринимателями, имеющими лицензию. Они делают работу, которая оплачивается из фонда Департамента по делам банкротства, то есть государством из средств налогоплательщиков.

Возникает вопрос: если судебные дела не закрываются годами, а бумаги по отчетам лежат на боку фирм, неплатежеспособность которых очевидна, кочуют из года в год, зачем и без того небогатый бюджет страны тратит столь нерационально? Пускай инициаторы банкротства сами оплачивают работу спецадминистраторов. Это и логично, и справедливо.

По состоянию на начало этого года в процессе банкротства числились 294 должника, из них 80% отсутствуют, или же у компаний нет никаких ликвидных активов. Практика показывает, что в подавляющем большинстве случаев имущество и денежные средства в процессе банкротства так и не удается выявить. Обращение спецадминистраторов в органы, регистрирующие права собственности, а также в коммерческие банки с целью наложить арест на расчетные счета должников не дают результата.

Можно предположить, что налоговики и Соцфонд ведут непонятную игру в поддавки. Десятилетиями не получая никаких средств от неработающих предприятий, они продолжают из года в год начислять им пени и штрафы, демонстрируя

бурную деятельность. Классический тому пример – акционерная компания «Жибек Жолу» по выпуску детского питания. Она расположена в Джалал-Абадской области и «стоит на приколе» целых 15 лет. Технологии и оборудование предприятия морально и технически устарели. Если в свое время правительство потратило на их приобретение 1,5 миллиарда сомов, то сегодня им красная цена – 15 миллионов сомов.

Тем не менее никто из основных кредиторов не торопится инициировать банкротство. Очевидно, что существующие в нашей стране процедуры инициирования финансовой несостоятельности предприятий требуют незамедлительных реформ.

На очередном заседании межведомственной рабочей группы по внесению изменений и дополнений в нормативно-правовые акты, регулирующие процедуры банкротства, обсуждались насущные проблемы сокращения количества безнадежных должников, усиления ответственности руководителей предприятий-призраков, а также оплаты вознаграждения специальным администраторам. Ситуация действительно абсурдная: не получая налогов, не пополняя внебюджетными средствами различные фонды, государство при этом регулярно отстегивает энную сумму на ликвидацию «мертвых душ».

Члены комиссии собрались на этот раз в Министерстве экономики и антимонопольной политики. На заседание были приглашены представители гражданского общества, ряда министерств, НПО, предпринимателей.

– Ежегодно банкротами становятся около ста предприятий и фирм, – сообщил директор Департамента по делам банкротства Болсунбек Казаков. – Часто руководители этих предприятий являются иностранными гражданами, которые после развала бизнеса благополучно отбывают к себе на родину. Их невозможно привлечь к ответственности. Нам необходимо вести учет не банкротства, а предупреждать его, закрепив этот постулат на законодательном уровне.

Стремясь повысить международный рейтинг страны в категории «Легкость ведения бизнеса», наша страна перегнула палку. В Кыргызстане очень просто открыть предприятие.

Достаточно иметь на счету 100 сомов, зарегистрироваться в Минюсте тоже не проблема. Там хоть и проверяют информацию о будущем владельце компании, но даже не требуют предъявить паспорт. Достаточно показать копию документа, удостоверяющего личность.

При пересечении границы с соседним Казахстаном наши пограничники не интересуются, сколько «хвостов» оставил за собой иностранный



Согласно законодательству, должник считается отсутствующим, если он фактически прекратил свою деятельность, к тому же нет физических лиц – индивидуальных предпринимателей или членов советов директоров, правления – без которых предприятие не может функционировать. Еще один нюанс: розыск владельцев зарегистрированной собственности соответствующие службы обязаны вести не менее 6 месяцев.

предприниматель, кому должен, не заведено ли против него уголовное дело. Попробуй-ка проехать таким образом в Казахстан или Россию! Не получится. Там существуют «черные» списки должников: пока не погасишь долги кредиторам, за кордон никто не выпустит.

Говорят, что подобный список неблагоприятных предприятий и их руководителей есть в МВД, но таможенной службе он не известен. А между тем долги фирм-призраков продол-

жают накапливаться, а судебные исполнители не могут их погасить. Пытались увеличить уставный капитал вновь открываемого предприятия. Ничего не выиграли. Изобретатели хитроумных схем и здесь нашли выход. Не нарушая законодательства, переводят ликвидные активы на подставных лиц или себя, любимых, и уезжают за границу.

Болсунбек Казаков уверен: необходим анализ финансового и экономического состояния предприятия после его ликвидации как юридического лица, то есть деления на «хорошие» активы и убыточные. Тогда выяснится эффективность банкротства. Ведь в Департаменте по банкротству заинтересованы, чтобы предприятие выжило, продолжало работать, отчисляло налоги в казну и средства в Соцфонд.

– Больше внимания следует уделять профилактике, – подвел итог Казаков, – и меры эти должны носить комплексный характер. Необходимо также предусмотреть строгую ответственность должностных лиц.

Слова правильные. Только будут ли они воплощены в реальность? Будем на это надеяться.

Текст: Галина ЛУНЕВА

Фото из Интернета

Сельское хозяйство: беды и победы

В речах высокопоставленных чиновников, как, впрочем, и в газетных статьях, часто проходит мысль, что Кыргызстан – аграрная страна. Но соответствует ли это действительности? Среди аргументов – тот факт, что основная доля населения проживает в сельской местности. Однако, если изучить структуру ВВП страны и проанализировать, из чего он складывается, становится очевидным, что живем мы скорее в сервисном государстве. Доходы в страну в основном поступают от таможенных пошлин, торговли, перевозки грузов и пассажиров, а также налогов. Сельское же хозяйство находится в состоянии затяжного кризиса. Есть ли из него выход?

ПОМОЩЬ УВЕЛИЧИВАЕТСЯ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПАДАЕТ

Несмотря на частую смену режимов и правительств и, казалось бы, существенные меры государственной поддержки, в аграрном секторе страны продолжает падать эффективность производства. В прошлом году фермерам выделили кредитов на 650 миллионов сомов, а в этом еще больше – 700 миллионов. Миллиард сомов на первоначальный капитал для нового микрокредитного агентства «Ала-Тоо-Финанс» пожертвовал «Кумтор». Однако отдачи от этих займов практически никакой. В прошлом году рост производства в отрасли составил 2,3%, за 6 месяцев этого года – 1,1%, тогда как в 2009 году, даже без столь существенной государственной поддержки, этот показатель составлял свыше 7%.

Ежегодно снижается урожайность наших полей, племенное животноводство пребывает в зачаточном состоянии, продуктивность скота падает. Мизерное увеличение в растениеводстве обеспечивается за счет расширения посевных площадей. Подобный экстенсивный способ сельхозпроизводства никак не способствует росту производительности труда. Урожайность зерновых снизилась с 29 центнеров с гектара в 2009 году до 25 центнеров в прошлом.

В нынешнем году в связи с весенней засухой эксперты прогнозируют и вовсе получить не более 21 центнера с гектара на севере страны. А вот на юге, несмотря на то, что посевы несколько раз смывались обильными селями и паводками, ожидается неплохой урожай, выше запланированного.

Государство не оставляет дехкан без помощи. На приобретение качественного семенного материала выделено 32 миллиона сомов. Однако эффекта от этой помощи почти не видно. Кыргызстан, как и многие другие постсоветские страны, страдает иждивенчеством. Сколько ни давай фермерам – все уходит словно в бездонную бочку. А что, собственно, аграрии ждут от правительства? Задача исполнительной власти – создать надлежащие условия для работы фермеров. Этим она и занимается с самого начала года: инициирует новые законы, устраняет противоречия и коллизии в уже существующих. А дальше – сами шевелиться, ведь землю передали в частную собственность, и ее владельцы уплачивают минимальные налоги.



Министр сельского хозяйства Аскарбек Джаныбеков

ГЛАВНАЯ ФИГУРА – ФЕРМЕР

Беды нашего сельского хозяйства всем хорошо известны: низкая продуктивность и рентабельность, малоземельность и раздробленность хозяйств, нехватка долгосрочных низкопроцентных кредитов, техническая и технологическая отсталость, отсутствие современного маркетинга.

Исконно животноводческая держава, обладающая лучшими в Центральной Азии пастбищами, наша страна теряет привлекательность. Из-за тяжелой эпизоотической ситуации который год официально запрещен экспорт мяса.

Да и шерсть, прежде составлявшая важную статью экспорта, вдруг выпала из поля зрения как ненужное сырье. В республике построены два крупных предприятия, которые перерабатывают шерсть, делают нитки и ткани не хуже мировых образцов. И не надо тратить огромные деньги на импорт, можно наладить экспорт своей высококачественной продукции, а не сырья, и получать твердую валюту. Рынок этот безграничный, ведь человек всегда нуждается в одежде, особенно гигиенической, из натуральных нитей.

Когда-то в Кыргызстан завезли маток австралийского мериноса – 400 голов. Почему бы не размножить хорошую, имеющую спрос и перспективы на потребительском рынке породу? Мы должны форсировать создание племенных хозяйств, только ученые помогут фермерам получать солидные прибыли. Кстати, в сентябре в Чуйской долине планируется открыть первый в республике животноводческий комплекс с генетическим центром.

Новый глава Министерства сельского хозяйства Аскарбек Джаныбеков, вступивший в эту должность четыре месяца назад, ставку делает на системный подход к реформам в сельском хозяйстве.

– Необходимо поменять взаимоотношения фермер – государство. Не фермер для государства, а государство для фермера и переработчика, – говорит он.

Министр ухватил главное: чтобы не попадать впросак и не отдавать по бросовым ценам выращенное собственными руками (вспомним ситуацию с перепроизводством лука, картофеля и фасоли в прошлом году!), необходимо обеспечить производителя прежде всего информацией о состоянии потребительских рынков внутри страны и за ее пределами.

Во-вторых, нашего фермера необходимо обучать современным методам хозяйствования, так как он на сегодняшний день единоличник: сам себе и агроном, и маркетолог.

– Инновации, инвестиции и современный менеджмент – вот три инструмента, с помощью которых мы должны развивать аграрный сектор, в том числе переработку сырья, – уверен Аскарбек Сапарбекович. – Наше ведомство станет информационным и координирующим центром для всех работающих в агросекторе.

Задумок у министра много: активизировать переработку сырья. А чтобы комбинаты могли субсидировать необходимыми денежными средствами сельхозпроизводителей, надо снять с них часть несправедливых налогов. Ведь фермером уплачивается лишь земельный налог, а перерабатывающий комбинат вынужден платить и НДС, и налог с продаж, а также отчислять деньги в Соцфонд. Справедливости ради надо отметить, что переработчикам пошли навстречу, освободив их на три года от налога на добавленную стоимость.

ФРУКТЫ И ОВОЩИ ПОД ОБЛАКАМИ

Поднимем регионы – поднимем страну. Как часто на протяжении истории независимого Кыргызстана приходилось слышать из уст руководителей эти справедливые слова. Но время шло, а поток внутренней и внешней миграции не уменьшался. Как, впрочем, и бедность, которая прочно обосновалась в селах.

Правительство вновь и вновь особое внимание пытается уделять развитию глубинки. Примером успешного сельскохозяйственного проекта является выращивание овощей и фруктов в высокогорной Нарынской области. В Ат-Башинском и Кочкорском районах с их суровым климатом бродят «по горам и долам» не только «шуба да кафтан». Здесь фермеры выращивают в теплицах сладкий перец, лимоны, инжир, огурцы и помидоры. В этом убедился министр экономики и антимонопольной политики Темир Сариев, побывавший недавно в Нарынской области.

Чиновник встретился с сельчанами и увидел воочию, как реализуются программы по улучшению условий жизни людей в отдаленных регионах. В этом правительству активно помогают экономические инициативы Фонда Ага Хана и Европейского союза, направленные на развитие предпринимательства.

Темир Сариев осмотрел одну из десяти инновационных солнечных теплиц китайского типа, выстроенную жителем села Куланак Шайлообеком Исаевым. Энергия солнца позволяет фермеру снимать несколько урожаев в год и получать неплохую прибыль. У нарынцев появилась возможность разнообразить питание, покупая свежие овощи, не переплачивая перекупщикам.

Выходить на потребительские рынки помогают знания, поэтому нарынские фермеры усиленно занимаются маркетингом. Здесь, в самой высокогорной области республики, планируется создать пункт по переработке, где полеводы займутся классификацией, маркировкой и упаковкой овощей.

В селе Куланак Темир Сариев осмотрел ирригационный канал, возведенный совместными усилиями Фонда Ага Хана и местной

администрацией. Представитель Нарынского районного управления оросительной системы Анарбек Соокеев и инженер Фонда Токтобек Соодаев рассказали о проделанной работе: благодаря поливам удалось в разы повысить производительность и доходы более шести тысяч человек, проживающих на этой территории.

По их словам, возрождение отгонного животноводства повлечет за собой развитие кормовой базы. В растениеводстве основным направлением станет семеноводство, которое и предстоит модернизировать. Старый технический парк будет заменен новым через лизинговые компании, которые скоро откроются в каждом районе. В лизинг можно будет приобрести не только тракторы и комбайны, но и оборудование, и современные линии-конвейеры по переработке сельхозпродукции. Прорабатывается организация финансовой аренды с зарубежными партнерами.

НАДЕЖДА НА РАЗВИТИЕ?

Что касается экспорта, то в Кыргызстане на сегодняшний день нет технических регламентов по пищевым продуктам, их разработка займет немало времени.

– Поэтому на переходной период целесообразно воспользоваться и внедрить имеющийся в республике международный статус «халал-индустрии», – считает министр сельского хозяйства Аскарбек Джаныбеков.

Объективности ради заметим, что новый глава аграрного ведомства пришел на свою должность в разгар весенне-полевых работ. Апрельская засуха на севере страны, сели на юге требовали принятия чрезвычайных мер. Министерство сельского хозяйства и мелиорации было переведено на особый режим работы – с 8.30 до 20.30. А фактически работали до 22 ночи и позже, без выходных и праздников.

– Я благодарен коллективу, который поддержал мои начинания, и, несмотря на то, что у аграриев одна из самых низких заработных плат среди министерств, мои коллеги проделали огромную работу практически в авральном режиме, – признается Джаныбеков.

Кстати, у министра за плечами неплохой опыт руководства агропромышленными предприятиями. Конечно, история нашей страны показывает, что успешный бизнесмен – далеко не всегда хороший руководитель в масштабе всей страны. Здесь нужен менеджер государственного мышления. Как говорится, поживем – увидим.

Текст: Галина ЛУНЕВА

Фото: Кымбат Мусаев





ВИНОВАТА ЗАСУХА

Хватит ли кыргызстанцам пшеницы?

Какая ситуация с хлебом и мукой сложится в ближайшие месяцы? Не взлетят ли цены на продукты первой необходимости? Тревога кыргызстанцев вполне обоснована, ведь нынешний год выдался трудным. Засуха повлекла за собой ошутимое снижение сбора зерновых в Казахстане и России, у которых наша республика традиционно приобретает недостающие объемы продовольственной пшеницы. Однако паниковать не стоит, заверяют чиновники.

Эксперты подтверждают, что весна без дождей привела к снижению урожая практически во всех странах-экспортерах зерна. В связи с этим наметилась тенденция роста цен на пшеницу. Так, в июле стоимость казахстанской пшеницы третьего класса с содержанием клейковины 23% на станции Луговая составила 214 долларов за тонну, а пшеницы с клейковиной 27–30% – 226 долларов за тонну. Еще зимой зерно стоило гораздо дешевле. В феврале за пшеницу с содержанием 23% клейковины давали 169 долларов, с клейковиной свыше 27% – 185 долларов за тонну.

Рост цен напрямую сказывается на Кыргызстане. Поэтому правительство страны приняло решение выделить средства для государственной закупки казахстанской пшеницы в объеме до 100 тысяч тонн, что позволит принять срочные меры по адресной социальной защите малообеспеченных семей в случае дальнейшего роста цен. В ходе поездки премьер-министра Омурбека Бабанова в Москву была достигнута договоренность о поставках в Кыргызстан пшеницы в таком же объеме – до 100 тысяч тонн (частично на грантовой основе).

Заместитель министра экономики и антимонопольной политики Олег Панкратов между тем сообщил, что совместно с мукомольными предприятиями и местными органами власти рассматривается вопрос об организации сельскохозяйственных ярмарок. На них кыргызстанцы смогут приобрести муку, макаронные и хлебобулочные изделия напрямую от производителей, без посредников.

Еще одним шагом стала инициатива правительства по отмене апрельского постановления «Об установлении ставки сезонной ввозной (импортной) таможенной пошлины на муку пшеничную, ввозимую на таможенную территорию КР». Это позволит увеличить объемы импорта муки и будет способствовать снижению роста цен. Кроме того, кабинет министров готовит документы об упрощенном таможенном оформлении импорта зерна пшеницы и муки, что также повлияет на объемы ввоза продовольственной пшеницы и цену товара.

Олег Панкратов напомнил, что его ведомство совместно с Департаментом по развитию конкуренции постоянно проводят мониторинг цен на основные продукты питания по всем регионам республики, в том числе на зерно, муку,

хлеб и хлебобулочные изделия. Исследуется и мировой рынок зерновых культур. В случае значительного роста цен правительство разбронировывает часть зерна пшеницы с госматрезервов для поддержания социально уязвимых слоев населения.

Заместитель директора Департамента по развитию конкуренции при Министерстве экономики и антимонопольной политике Бакыт Исаев и заместитель председателя правления ОАО «Кыргызагропродкорпорация» Алмаз Тилекеев рассказали нам о сложившейся ситуации на международных рынках.

По их словам, мировой рынок пшеницы контролируется пятью крупнейшими экспортерами – США, Канадой, Австралией, Аргентиной и Европейским союзом. Суммарное производство пшеницы в этих странах составляет около 200 миллионов тонн в год. На экспорт направляется приблизительно 80 миллионов тонн зерна. Основной экспортер – Соединенные Штаты, чья доля в мировой торговле зерном составляет около 26%. В настоящее время из-за засухи, прокатившейся по многим регионам США, ее экспортный потенциал, по прогнозным данным, будет снижен на 5,1 миллиона тонн.

Засуха в России, также являющейся крупным импортером пшеницы, поразила 16 регионов, в том числе Краснодарский, Ставропольский край, Ростовскую и Волгоградскую области. Официальный прогноз сбора урожая пшеницы здесь скорректирован в 80–85 миллионов тонн, экспортный потенциал РФ может составить 20 миллионов.

В Казахстане в текущем году в связи с засушливыми погодными условиями валовой сбор зерна прогнозируется на уровне 14 миллионов тонн против рекордных 27 миллионов, собранных в прошлом году. Вместе с тем, согласно статистическим данным, по состоянию на 1 июля в стране в наличии имелись 9,8 миллиона тонн переходящих остатков зерна. Таким образом, общий объем зерна к распределению в РК составит 23,8 миллиона тонн, что достаточно для обеспечения внутренней потребности (8 миллионов тонн) и отгрузки на экспорт порядка 10 миллионов тонн зерна.

На внутреннем рынке Кыргызстана, по сообщению Минсельхоза, ожидается получить около 400 тысяч тонн пшеницы (в прошлом году сбор зерна пшеницы составил порядка 799,8 тысячи тонн).

Как известно, потребность республики в пшенице составляет около 1,1 миллиона тонн. При этом ежегодно в республику из соседнего Казахстана завозится от 300 до 500 тысяч тонн зерна продовольственной пшеницы, а пшеничной муки импортируется от 100 до 140 тысяч тонн.

– Все эти факторы вызвали относительное подорожание муки и хлеба. Однако поводов для паники нет, – уточняют в Министерстве экономики и антимонопольной политики.

– В соответствии с Законом «О конкуренции», если стоимость пшеницы в течение месяца поднимется на 20%, будет введено государственное регулирование цен на социально-значимые товары, – говорит Олег Панкратов и призывает не поднимать ажиотаж, не сеять панику: зерна продовольственной пшеницы в республике достаточно.

Текст: Галина ЛУНЕВА

Фото: Кымбат Мусаев



Продажа и обслуживание спецтехники

Самосвалы	Бульдозеры
Тягачи	Грейдеры
Цементовозы	Экскаваторы
Автокраны	Погрузчики
Асфальтоукладчики	



Кыргызская Республика, г. Бишкек, бул. Эркиндик, 73
Тел.: (+996 312) 89 29 88, (+996 312) 66 01 21 (доб. 207)
Факс: (+996 312) 6601 13, моб. тел.: (+996 551) 25 33 25

E-mail: kab_service@mail.ru

www.kabservice.kg



Религиозный бренд «халал», успевший стать популярным среди населения Кыргызстана, нашел применение не только в пищевой промышленности, но и в других сферах общественной жизни. Постепенно он «овладел» самыми далекими от религии областями рынка товаров и услуг. С чем связано подобное расширение сферы применения этого бренда и всегда ли «упаковка» соответствует «содержанию»?

Термин «халал» используется в исламе для того, что разрешено религией, – чаще по отношению к продуктам питания. Значок «халал» означает, что продукт соответствует требованиям шариата. В Кыргызстане торговый знак «халал» появился сравнительно недавно, в постсоветское время. Впрочем, даже за столь короткий промежуток времени «халал» в Кыргызстане претерпел значительные изменения. Если раньше он был применим преимущественно при продаже мяса, то сейчас этим брендом охвачена почти вся пищевая промышленность и множество других сфер. Торговый оборот данной продукции увеличивается изо дня в день.

По словам руководителя технического комитета по халал-стандартам Исламского центра Камчыбека Омурзакова, в Кыргызстане большинство граждан исповедуют ислам. Для мусульман всего мира марка «халал» является подтверждением соблюдения всех условий, предписанных шариатом. Прежде халал-продукция в нашей стране производилась по малайзийским стандартам. Однако, как уточнил начальник управления технического регулирования Министерства экономики и антимонопольной политики Бердимамат Адамбаев, позже малайзийский стандарт сертификации халал-продукции был

отменен и принят собственный, национальный стандарт. В отличие от малайзийской программы, которая была закреплена законодательно, национальный стандарт носит лишь рекомендательный характер. Государство регламентирует только технику безопасности при создании такой продукции, – отмечает Адамбаев.

ДУХОВНЫЙ СТАНДАРТ – КАМЕНЬ ПРЕТКНОВЕНИЯ

Проблемы сертификации халал-продуктов есть, и их не скрывают. Подтверждением тому служит недавно разгоревшийся скандал в Духовном управлении мусульман Кыргызстана (ДУМК) и в Исламском центре. Руководитель технического комитета по халал-стандартам Исламского центра Камчыбек Омурзаков обвинил верховного муфтия страны в том, что он незаконно выдает сертификаты предпринимателям, которые под маркой «халал» выпускают продукцию, не соответствующую данному стандарту.

Мнения по этому поводу разные. Одни считают, что халал-стандартами должен заниматься технический комитет при Исламском центре. Другие же, напротив, заявляют о том, что Исламский центр во главе с Камчыбеком Омурзаковым преследует свои собственные интересы.

«Идет конфликт интересов, Исламский центр хочет быть единственным органом по сертификации в республике и уполномоченным органом по проверке. Все это похоже на монополизацию», – считает Бердимамат Адамбаев.

Схожей точки зрения придерживаются и в ДУМК. «Бывший муфтий Мураталы Жуманов дал возможность выдавать Исламскому центру сертификаты, и на этом основании данный орган теперь говорит, что только он может их выдавать. Выдачей этих сертификатов могут заниматься любые соответствующие органы. К примеру, можно создать объединение предпринимателей, и оно сможет выдавать добровольно эти сертификаты», – объяснил пресс-секретарь ДУМК Максат Мамбеталиев.

Между тем сам руководитель Исламского центра подчеркивает, что «отныне все предприниматели, реализующие продукцию и услуги с маркировкой «халал», «мусульманский» и т.п., обязаны подтверждать соответствие своего предложения национальному стандарту у нас или убрать такую маркировку со своей продукции».

Религиовед Асан Саипов, в свою очередь, полагает, что проверкой продукции и выдачей сертификатов должны заниматься совместно ДУМК

и Исламский центр. При этом, по мнению эксперта, правительство должно разработать закон, чтобы предприниматели несли ответственность за производство продуктов, не соответствующих стандартам. «Власть просто обязана вмешаться в этот вопрос», – считает Саипов.

В то же время начальник управления технического регулирования Министерства экономики и антимонопольной политики Бердимамат Адамбаев отмечает, что решение этой проблемы связано с религиозными вопросами и государство не может вмешиваться в это дело. Что касается развития производства халал-продукции, то, по его мнению, необходимо лабораторное и документальное подтверждение. «Должна быть прозрачная система ее производства. Без этого невозможно развитие данной индустрии в Кыргызстане», – заявил Адамбаев.

ВСЕГДА ЛИ МОДНЫЙ ТРЕНД СООТВЕТСТВУЕТ СВОЕЙ ВЫВЕСКЕ?

Нередко случается, что покупатели вынуждены покупать поддельную продукцию со знаком «халал». Эту проблему в Министерстве экономики и антимонопольной политики не отрицают. «Проблема в производстве халал-продукции существует, и прежде всего в силу отсутствия в стране испытательной лаборатории, соответствующей требованиям международных халал-стандартов», – подчеркнул Адамбаев.



По словам представителей Исламского центра, «продукция целого ряда производителей колбас и мясных деликатесов с пометкой «халал», является не чем иным, как безответственным рекламным трюком в борьбе за прибыль». Необходимо, впрочем, уточнить, что у покупателя всегда есть право попросить у продавца сертификат, который удостоверяет, что товар действительно соответствует исламским стандартам.



СТАНДАРТ «ХАЛАЛ» – ДВИГАТЕЛЬ ТОРГОВЛИ

Сегодня халал-индустрия превратилась в одну из самых прибыльных и развивающихся отраслей во всем мире. И все же нельзя не отметить, что в последнее время предприниматели стали явно злоупотреблять доверчивостью потребителей.



По данным агентства Euromonitor International, торговля халал-товарами составляет одну пятую мирового рынка продуктов питания, а товарооборот данных продуктов на рынке пищевых товаров ежегодно возрастает на 500 миллионов долларов.

Как отмечает пресс-секретарь ДУМК Максат Мамбеталиев, «халал-индустрия содержит в себе много ступеней. Пищевая промышленность – это первая ступень. Далее следуют косметика, туризм, образование. Я могу просто сказать, что это торговый бренд, который популярен среди населения. О появлении качественной халал-индустрии говорить еще рано».

Халал-гостиницы, халал-сауны, халал-такси – не более чем реклам-



ный ход. Столь широкое использование бренда скорее является поводом для иронии, нежели тем, чем можно гордиться. В Кыргызстане даже появился анекдот на эту тему: «Чем отличается халал-такси от обычного?» – «В халал-такси водитель, обчислив клиента, обязательно произносит: «Да прости меня Аллах!». Нигде ведь не написано, каким должно быть халал-такси или детский сад. Так что перед бизнесменами открывается широкое поле для фантазии.

«Известно лишь одно, что в детских садах, в первую очередь, детям должна даваться халал-пища и соответствующее образование. Однако сотрудники, работающие в таких учреждениях, как правило, не всегда соблюдают нормы шариата. Особенных критериев для подборки персонала нет», – объясняет религиовед Асан Саипов.

Разработка стандарта «халал» – очень актуальный и серьезный вопрос для Кыргызстана. В настоящий момент потребитель фактически не защищен от покупки фальшивой халал-продукции. Точно определить факт соответствия товара требованиям шариата пока невозможно. Сделать это можно будет лишь тогда, когда в стране появится специальная лаборатория. А экономика страны не позволяет построить ее в ближайшие годы. В Министерстве экономики пока не существует даже проектов по ее строительству. А отсутствие лаборатории во многом отпугивает инвесторов, тем самым лишая казну огромных доходов.

Пока же в этой сфере царит несогласованность, а между различными заинтересованными сторонами происходят споры, жителям приходится отовариваться на свой страх и риск.

Текст: Иван ЯНУШКЕВИЧ

Фото из Интернета

Звонкая монета как объект инвестиций

Увлечение может стать прибыльным бизнесом

Что делать с деньгами, если, конечно, они у вас есть? Их можно потратить на развлечения и покупку различных вещей. Однако в этом случае финансовое благополучие будет временным, и скоро придется снова задуматься над вопросом: «Где найти деньги?». Чтобы этого не произошло, уже имеющиеся средства лучше заставить работать на вас. Но как? Вариантов несколько. Вложения в бизнес – один из наиболее распространенных способов. Однако он несет с собой немалый риск, особенно в условиях нашей страны: неустойчивая социально-экономическая ситуация может лишить вас бизнеса, акций, а заодно и всего, что «нажито непосильным трудом», как говорилось в знаменитом советском фильме. То же самое можно сказать о вложениях в недвижимость: колебания цен не способствуют стабильности подобных инвестиций.

Риск, конечно, дело благородное. Но не всегда оправданное. Особенно если лишних денег у вас нет, а имеющиеся средства хочется использовать с выгодой. Чтобы не просто сохранить, а приумножить наличный капитал. Как же этого добиться? Во многих странах (в последние годы к ним присоединились и постсоветские государства) нашли оригинальный способ выгодного вложения денег. Это – инвестиции в монеты.

На первый взгляд способ странный. Как можно зарабатывать, коллекционируя монеты? Казалось бы, сплошные убытки! Оказывается, ничего подобного. Коллекционирование монет может принести неплохую и стабильную прибыль. Причем в отличие от других видов вложения денег этот сектор инвестиций практически не зависит от конъюнктуры, колебаний цен и т.д. Это, кстати, подтверждает тот факт, что с каждым годом спрос на монеты растет. Причиной тому служит вовсе не рост количества нумизматов, интересующихся исторической и эстетической стороной вопроса. Все намного прозаичнее: просто тысячи людей ощутили выгоду подобного способа инвестирования своих денег.

По словам специалистов, монетный рынок делится на два сектора. Первый – это операции с антикварными монетами. Второй – вложение в продукцию, отчеканенную в наши дни. Как говорится, каждому свое. По мнению экспертов, чтобы хорошо зарабатывать на антикварных



монетах, нужно куда больше соответствующих знаний и денег. Другое дело – современные монеты, которые в основном и становятся объектом для инвестиций.

При этом современные монеты делятся на две категории: коллекционные (или памятные) и инвестиционные. Коллекционные монеты интересны тем, что они с момента своего появления на свет обладают нумизматической или исторической ценностью. Коллекционные и инвестиционные монеты выпускаются, как правило, центральными и национальными банками стран и чеканятся из драгоценных металлов (золото, серебро, палладий, платина). Тираж этих монет ограничен, а вот возможности выгодного использования – нет. Во-первых, ценным является сам материал, из которого изготовлена монета. Например, рост цен на золото продолжается последние 11 лет и составляет в настоящее время 1600 долларов за тройскую унцию (тогда как три года назад не превышал 1000 долларов). Соответственно с ростом цен на драгоценные металлы растет и ценность монеты.



Из истории. Первая коллекционная монета выпущена Национальным банком в 1995 году. Это была монета «Манас» в золотом и серебряном исполнении. Данные монеты посвящены 1000-летию великого эпоса «Манас». Позже, в 2000 году, в обращение была выпущена золотая монета, посвященная празднованию 3000-летия города Оша.

Однако выгода от вложений в монеты этим не ограничивается. В дело включается дефицит и тот факт, что спрос превышает предложение. Выше мы уже говорили о том, что коллекционные монеты выпускаются ограниченными тиражами и практически с момента своего появления на свет становятся нумизматической редкостью.

За монетами начинают «охотиться» коллекционеры и инвесторы не только из страны, где монета выпущена, но и из зарубежных государств (причем иностранцы как раз таки чаще готовы предложить куда большую цену). Как объясняют специалисты, монета превращается в значимый инвестиционный объект, цена которого складывается не только из веса металла, пошедшего на его изготовление, но и из ювелирной, художественной, в том числе нумизматической ценности. Как говорят эксперты, золотые монеты можно отнести к категории вечных ценностей. А потому их цена растет не только по причине роста цен на драгоценный металл, но и возраста монеты, страны изготовления и уникальности.

Впрочем, как советуют знающие люди, рассчитывать на мгновенную громадную прибыль от монет не стоит. Их цена растет хоть и стабильно, но плавно. Поэтому, решившись инвестировать в монеты, нужно покупать их на срок не менее 10–15 лет. Подобные временные рамки не только окупят ваши вложения, но и обеспечат хорошую прибыль.

При этом некоторые монеты дорожают ежегодно на 10–50%. Согласитесь, выгода неплохая! Редкие инвестиции в состоянии обеспечить подобную норму прибыли. При этом надежность подобных вложений выше, нежели инвестиции в привычные нам рискованные активы. Неудивительно, что в странах, где рынок инвестиций в монеты развит, продукцию, выпускаемую небольшими тиражами, часто невозможно купить уже на следующий день. Дело в том, что коллекционеры-инвесторы заранее встают в очередь за такими монетами. Оно и понятно: бизнес-то прибыльный!

Однако столь легкое и мастерское инвестирование по зубам лишь опытным нумизматам – тем, кто чувствует себя на рынке монет как рыба в воде. Новичкам же не следует сразу бросаться с головой в омут. Специалисты не советуют им начинать с дорогих коллекционных монет. Лучше всего, по мнению экспертов, приобретать инвестиционные монеты с оптимальным соотношением стоимости монеты к количеству драгоценного металла. Также, решив инвестировать в эту продукцию, нужно уметь правильно оценивать перспективу вложений в монеты – учитывать их тираж, удельный вес драгметалла и другие параметры. У монет не такой широкий рынок сбыта, как у мерных слитков, и при обмене на деньги могут возникнуть проблемы.

Например, любое повреждение монеты (даже заметная глазу царапинка) резко снижает ее стоимость. Эксперты настоятельно не рекомендуют прикасаться к монете руками, так как след пальца, оставленный на ее поверхности, практически не поддается удалению. Даже в случае успешной отчистки следа не исключено, что невидимые на первый взгляд жировые остатки вступят в химическую реакцию с составом поверхности монеты и позднее на этом месте появятся пятна окисления. Рекомендуется хранить монеты в сухом месте, без резких световых и температурных перепадов, а лучше всего в упаковке, не вскрывая ее.

>





В Кыргызстане рынок инвестиций в монеты пока не так развит, как в западных странах или России. Однако и у нас регулярно выпускаются коллекционные монеты, которые, как знают сведущие в этом люди (их пока не так много, но с каждым годом становится все больше), являются неплохим объектом для вложения капитала. Этим занимается Национальный банк. Главный банк страны выпускает коллекционные монеты в культурно-просветительских целях, а также для достойного представления Кыргызстана на мировом нумизматическом рынке. В памятных монетах отражены выдающиеся события в истории страны. Все золотые и серебряные монеты Кыргызстана имеют международное качество «proof» и в зависимости от дизайна изготавливаются с использованием новейших технологий, таких как локальное золочение, нанесение ювелирной цветной локальной эмали или сплошной тампонной цветной печати.

Коллекционные монеты являются официальным платежным средством. Это значит, что ими можно расплачиваться как бумажными деньгами и обычными циркуляционными монетами, правда, это невыгодно, так как их фактическая стоимость гораздо выше номинальной.

Согласно плану выпуска коллекционных монет на период 2008–2015 гг., Нацбанком выпущены монеты, посвященные городу Бишкеку, памятникам Великого Шелкового пути, расположенным на территории Кыргызстана, произведениям выдающегося писателя Чингиза Айтматова, легендам и сказкам народа Кыргызстана, животному миру республики и многим другим темам, интересующим нумизматов.

В 2010 году серия монет, посвященная произведениям Чингиза Айтматова, была удостоена специального приза и награждена почетным дипломом IV Международного конкурса памятных монет «Монетное созвездие–2010» в городе Санкт-Петербурге (Россия). Серия, получившая высокую оценку экспертного жюри конкурса, включает в себя 6 монет, изготовленных из серебра 925-й пробы, и посвящена великому писателю Чингизу Айтматову и его произведениям «Материнское поле», «Джамиля», «Белый пароход», «Прощай, Гульсары!» и «Первый учитель».

В честь празднования 20-летия независимости Кыргызской Республики Национальный банк в августе 2011 г. выпустил в обращение четыре вида коллекционных монет: серебряные монеты «Суверенный Кыргызстан» и «Пик Победы» номиналом 10 сомов и медно-никелевые монеты «Пик Победы» и «Пик Хан-Тенгри» номиналом 1 сом. А с 20 декабря 2011 года в продажу поступили коллекционные серебряные монеты «Великий Шелковый путь» и «Мир наших детей» номиналом 10 сомов, изготовленные в рамках Международной программы стран ЕвразЭС по выпуску и реализации коллекционных монет из драгоценных металлов.

С точки зрения дизайна и использованных технологий наибольший интерес населения вызвала монета «Мир наших детей», созданная на основе детского рисунка. Для отбора сюжета этой монеты был проведен республиканский конкурс детских рисунков среди детей не старше 14 лет. Из всех регионов страны на конкурс было подано свыше 300 рисунков. Победительницей признана Асеин кызы Айым. Уникальностью данной монеты является то, что для более полной передачи всей палитры красок детского рисунка впервые для монет Национального банка Кыргызской Республики была использована технология цветной тампонной печати.

В 2012 году к Дню независимости Кыргызской Республики Национальный банк планирует порадовать коллекционеров-любителей и нумизматов памятными монетами из золота и серебра, посвященными 200-летию со дня рождения государственного и политического деятеля Курманджан датки, серебряной монетой «Снежный барс» со вставками из кристаллов Swarovski, посвященной серии «Красная книга Кыргызстана», а также монетой «Комуз», изготовленной из мельхиора, в рамках новой серии, посвященной национальным музыкальным инструментам.

Таким образом, коллекционирование памятных нумизматических монет – это своеобразное путешествие в мир исторических событий страны, ее достопримечательностей и выдающихся личностей, а также культуры и традиций народа. Ведь именно в коллекционных монетах нашло свое отражение богатейшее культурное наследие кыргызского народа, это память об истории развития нашей страны. В этом и заключается историческая ценность монет.

Более подробная информация об ассортименте, условиях приобретения и ценах на памятные монеты размещена на официальном сайте Национального банка www.nbk.kg в разделе Национальная валюта / Памятные монеты. ♦

Материал подготовил Сергей КОЖЕМАКИН

Фото: Татьяна Казаченко и из Интернета

Монеты из музея Национального банка КР



BOSSER LUX



Скоро в школу!



Адрес: ул. Буденного, 8 (пересекает пр. Чуй)
Тел.: магазин – 0 (312) 36 02 54, оптовая продажа – 0 (705) 73 94 73
www.bosserlux.inform.kg



ИТАЛЬЯНСКАЯ МЕБЕЛЬ

ЕВРОИНТЕРЬЕР



г. Бишкек, ул. Абдрахманова, 228, тел.: (0312) 67 06 36, (0557) 36 05 55
www.eurointerior.kg

КУМТОР: борьба за справедливость, политические спекуляции или очередной передел собственности?

Одной из главных тем этого лета в республике является, без сомнения, ситуация вокруг Кумтора. После ажиотажа, поднятого рядом депутатов парламента по поводу якобы имеющихся нарушений на золоторудном предприятии, было принято решение о создании государственной межведомственной комиссии по проверке и изучению соблюдения ЗАО «Кумтор оперейтинг компани» заключенного в 2009 г. соглашения. Комиссия рассмотрит, как выполняются нормы и требования в части рационального использования природных ресурсов, выполнения экологических норм и мер безопасности производственных процессов, а также обеспечения социальной защиты населения.

В середине июля члены госкомиссии заседали дважды: во-первых, чтобы определиться с главными целями и задачами, регламентом и планом работы, обсудить вопросы привлечения международных аудиторов к проверке деятельности Кумтора; во-вторых, чтобы рассмотреть технические задания трех групп – по экологической и горно-технической экспертизе, по соблюдению юридических норм, по социально-экономической экспертизе. Руководителями этих групп назначены, соответственно, Осмонбек Артыкбаев (Госинспекция по экологической и технической безопасности), Алмамбет Шыкмаматов (Министерство юстиции) и Мирланбек Байгончоков (Министерство финансов).

Темир САРИЕВ: «Повода для обвинений в субъективизме и предвзятости не будет»

Министр экономики и антимонопольной политики Темир Сариев подчеркнул важность создания госкомиссии, которой предстоит ответить объективно и досконально на все вопросы представителей власти и гражданского общества: «Основная цель работы – оценка соблюдения ЗАО «Кумтор оперейтинг компани» местного законодательства – Конституции, кодексов, законов и других нормативных актов. Все субъекты предпринимательства, существующие в Кыргызстане, должны строго выполнять действующее законодательство, соблюдать экологическую, техническую безопасность, выполнять все финансовые обязательства и не нарушать интересов народа Кыргызстана. Работа госкомиссии будет открытой, прозрачной, бескомпромиссной. Мы обобщим все предыдущие материалы, привлечем к изучению спорных вопросов международных экспертов, проведем достоверную экспертизу, чтобы сделать исчерпывающие выводы».

Кыргызстан как член международного сообщества взял на себя многие обязательства, в том числе и в плане соблюдения интересов инвесторов и защиты частной собственности. Никаких голословных, безапелляционных, неаргументированных решений не будет! Я, как председатель госкомиссии, буду это строго контролировать. Любые претензии со стороны Кыргызстана должны основываться на законах. Госкомиссия подготовит рекомендации о дальнейшем сотрудничестве с ЗАО «Кумтор оперейтинг компани» с учетом итогов работы временной депутат-



ской комиссии и международной аудиторской компании, которую выберут в результате тендера, а также с учетом мнения бизнес-сектора и гражданского общества. Срок представления рекомендаций в правительство – 1 октября. Месяцем позже, 1 ноября, заключение госкомиссии увидят депутаты парламента».

Джоомарт ОТОРБАЕВ: «Эффект «наезда» на Кумтор больше, чем, собственно, масштаб предприятия»

Вице-премьер-министр по экономике и инвестициям Джоомарт Оторбаев напомнил: «Инвестиционные соглашения между правительством и компанией-разработчиком месторождения Кумтор подписывались, пересматривались, корректировались несколько раз начиная с 1990-х годов. Последнее было подписано при взаимном согласии сторон в 2009 году. Сейчас депутатская комиссия, которая проанализировала соглашение, сделала вывод, что оно нарушается, возможно, обеими сторонами. Поэтому парламент принял решение о создании госкомиссии по изучению инвестиционного соглашения и ситуации на руднике в целом. Правительство делегировало в комиссию представителей госорганов, прежде всего исполнительной власти, депутатов, руководителей госструктур. В ее составе есть и представители канадской компании «Центерра», головного офиса предприятия «Кумтор оперейтинг компани».

Будет нанята международная авторитетная аудиторская компания из «первой пятерки», которая проведет полный аудит в соответствии с техзаданием. Уточню, что речь идет не о пересмотре соглашения, а об анализе правильности выполнения предыдущих договоренностей с конкретными условиями для обеих сторон. В частности, предприятие обязывалось выполнять их в отношении экологии, утилизации отходов, финансовой отчетности, работы с местным населением. Правительство со своей стороны тоже обязывалось выполнять конкретные пункты».

На предприятии создано несколько тысяч рабочих мест, в основном там работают наши граждане, предприятие выплачивает им зарплату, отчисляет большие налоги (хотя есть мнение, что они должны быть еще выше). Я уверен, что эффект «наезда» на это предприятие больше, чем, собственно, масштаб предприятия, потому что мы говорим об инвести-

ционном климате, и в то же время самое большое предприятие подвергается давлению. Возможно, инвестиционное соглашение было несправедливым и нечестно заключенным, но мы должны, являясь правопреемниками предыдущего правительства, уважать то, что было заключено до нас. Если мы будем возвращаться к каждому проекту по нашему настроению, то инвесторы к нам не придут. Тот резонанс, который возник в обществе, сыграл очевидную негативную роль в процессе формирования инвестиционного климата, который мы буквально по крохам пытаемся собрать. Конечно, правительству и парламенту надо договариваться, чтобы выработать единый подход к подобным вопросам, не пугая нынешних и потенциальных инвесторов.

Я не думаю, что депутатами-инициаторами этой комиссии движет лишь создание собственного имиджа. Я думаю, что общество в целом не очень верит этому проекту, из-за чего местные сообщества часто протестуют, население считает себя обманутым. Это настроение передается в парламент. Сожалею, что местное население не в полной мере владеет информацией о полноте вклада золоторудного предприятия в развитие страны, Иссык-Кульского региона, поддержку бюджета. Кроме налогов, Кумтор оплачивает средства в Фонд развития области, активно поддерживает местные сообщества. В этом направлении надо работать больше, информируя граждан, налаживая диалог.

Согласен, что сроки работы госкомиссии очень ограничены, всесторонний и качественный международный аудит требует больших сроков. Но парламент ожидает завершения работы в кратчайшие сроки. Попробуем сделать это быстро и, надеюсь, не в ущерб качеству. Нужен профессиональный подход, поэтому я поддерживаю мнение о необходимости привлечения авторитетной аудиторской компании международного класса. Правительство заплатит немалую сумму за эту работу. Но суть в том, что заключение, данное авторитетной компанией-аудитором, должно неоспоримо восприниматься и правительством, и парламентом, и международным сообществом, и гражданами Кыргызстана. Надо один раз сделать работу хорошо и больше не возвращаться к этому вопросу.

Экологи от компании-аудитора будут работать вместе с нашими экологическим и технадзорным ведомствами, проверяя соблюдение установленных в Кыргызстане норм в части вредных выбросов, ПДК, отходов, степень отклонения от норм. Местные экологи и раньше регулярно проверяли это предприятие, но депутаты посчитали этот контроль некачественным.

Неплохо еще раз посмотреть на состояние дел с финансами. Если будут выявлены значительные нарушения, правительство должно отреагировать должным образом. Кумтор относится к самым крупным налогоплательщикам, в Государственной налоговой службе им занимается спецгруппа.

Я беспокоюсь, что эта ситуация сильно ухудшит наш инвестклимат. К нам уже поступают письма из банков, которые предоставляли Кумтору кредиты, и от тех, кто вошел в акционерный капитал. Но паники не должно быть, все будет проверено объективно. Мы должны очертить четкие границы своих действий. Хуже всего для инвесторов неопределенность – шум в бизнесе очень мешает работе. Надо, не накаляя страстей, разумно и рационально отнестись к этой проверке. У нас есть и иные горнорудные проекты, и ажиотаж не приведет к увеличению капитализации этих месторождений, куда мы захотим привлечь сильных игроков».

Амангельды МУРАЛИЕВ: «Интересы кыргызских политиков иногда выше интересов государственных»

Председатель совета директоров ОАО «Кыргызалтын», член совета директоров «Центерра голд инк.» от Кыргызстана Амангельды Муралиев считает правомерным вопрос о пересмотре соглашения, но уверен, что это не лучшая



Темир Сариев



Джоомарт Оторбаев



Амангельды Муралиев

мера защиты наших интересов: «Шум в парламенте, позиция членов временной депутатской комиссии сыграли с нами злую шутку. Сейчас наша доля акций в «Центерре», если сравнить с данными 2011 г., подешевела на 800 млн. долларов. Я считаю, что если правительство несогласно с условиями соглашения от 2009 г., ратифицированного парламентом, то можно было этот вопрос решить конструктивно. К сожалению, возникшая политическая шумиха сильно повлияла на доверие акционеров и рынка акций «Центерры». Правительство как одна из сторон соглашения вправе поднимать любой вопрос об объектах, находящихся на территории Кыргызстана, юридически тут нет противоречий. Если в правительстве считают нужным изменить >

условия соглашения, заключенного три года назад, оно вправе это делать.

Какова позиция руководства «Центерры» по этому вопросу? Конечно, и у президента компании, и у топ-менеджеров она довольно отрицательная. Они считают, что условия последнего соглашения неплохие как для Кыргызстана, так и для второй стороны. Пересмотр соглашения противоречит нормам ведения бизнеса. Если вопрос перейдет в плоскость споров и не удастся найти точки соприкосновения, то, скорее всего, «Центерра» обратится в суды. В своем письме в правительство руководство компании говорит о готовности к конструктивному диалогу. Эта компания работает в соответствии с принципами корпоративного управления, которых у нас, к сожалению, не придерживаются. У нас нет ни одной солидной акционерной компании, которая бы публично занималась бизнесом, размещала акции в Гонконге, Шанхае, Торонто, Париже или Лондоне. В этом плане нам еще надо расти, осваивать принципы корпоративного управления.

Если посмотреть динамику экономических показателей страны за полугодие, то резко сократился рост экспорта. Импорт вырос на 40%, а по экспорту – минусовые показатели, что связано с продажей золота. Это вновь наводит на мысль о необходимости диверсификации экономики. Нужно наметить программу ее структурной перестройки в связи с намерением присоединиться к Таможенному союзу, учитывая и членство России в ВТО. Надо проанализировать, как использовать потенциал Китая, Пакистана, Афганистана, Ирана, и диверсифицировать внешнеэкономические связи. Следует ликвидировать длящийся около 10 лет вакуум в торговле с Узбекистаном. Никто не пытается решить этот вопрос, наладить хотя бы приграничную торговлю. Нет ни посещений, ни делегаций, ни переговоров. Но узбекская экономика, в отличие от нашей, превзошла советский уровень уже втрое. Мне кажется, невнимание к этой стороне дела – большой минус для нас и причина повышенной внутренней и внешней миграции.

Вновь повторю о необходимости укреплять инвестиционный климат в сторону стабильности и доверия. Например, в Узбекистане гарантом является президент. И если принято инвестиционное соглашение, то оно строго выполняется. Благодаря этому создана целая отрасль – узбекский автопром. Раньше там был один завод возле Андижана, выпускающий небольшие авто, сейчас есть два завода в Самарканде, выпускающих грузовые автомобили, «Мерседесы», автобусы. В Ташкенте переоборудован под автозавод бывший авиазавод, там выпускают три модели «Шевроле», а в отрасли работает свыше 60 тысяч человек. Вот это пример правильных инвестиций.

Пусть Кумтор является объектом с некогда нехорошей историей, но ныне это положительно действующий проект, в последние три года полностью развернутый в сторону Кыргызстана. Сейчас в совете директоров «Центерры» из 12 членов три представителя Кыргызстана. Мы добились места вице-президента в исполнительном органе компании, и наш представитель работает там уже три месяца. Когда мы начали с октября 2010 г. анализировать деятельность компании, оказалось, что за весь предыдущий период «Камеко» и «Центерра» заплатили 10 млн. долларов дивидендов. А мы за полтора года работы принесли еще 34 млн. долларов. Кроме того, мы добились и изменения отношения к местному населению Иссык-Кульской области – если прежде предприятие поддерживало только Джеты-Огузский район, то сейчас диапазон помощи расширился – в Барскооне поставили диагностический центр, провели водопровод, в регионе хорошо работает проект по микрокредитованию. На ремонт и строительство школ региона выделено 10 млн. долларов. Мы добились того, чтобы республике было выделено дополнительно еще 21 млн. долларов на микрокредитование сельчан всех регионов. Только в 2011 г. «Центерра» внесла в бюджет республики 213 млн. долл-

ров по разным соглашениям. Почему все это не берется в зачет кумторского вклада в развитие Кыргызстана? Почему утверждают, что на Кумторе все плохо? Да, там есть проблемы. Одна из них – оплата платежей в Соцфонд с премимальных высокогорных начислений. В компании согласились с нашими доводами, что и за это надо платить, и за два последних года заплатили долги в размере 24 млн. долларов и обязуются платить ежегодно.

Сложная ситуация в 2012 г. возникла из-за техногенных факторов – усилилось таяние ледника Давыдова. Руководство компании для безопасности людей и техники свернуло там производство, хотя карьер очень золотосносный. Теперь осваивают новый карьер – надо сделать вскрышные работы на 50 млн. кубометров грунта. В этом году, по прогнозам, Кумтор должен выдать на-гора около 12 тонн золота (405 тыс. тройских унций). Работы ведутся интенсивно, и по графику с сентября производство золота будет расти. Только в IV квартале планируется выдать 40% годового объема. В 2013 г. будет запущена подземная шахта наряду с вводимым сейчас открытым карьером.

«Центерра» хорошо инвестирует в Кумтор: в 2010 г. направлено 186 млн. долларов, в 2012-м – уже 376 млн. Это связано со строительством подземной шахты и приобретением новой техники. Что касается природных факторов, на ледниках и озерах установлено новейшее оборудование слежения за природными процессами. Понятно, что снижение производства в этом году неизбежно, поэтому пересмотрены планы на трехлетний период (2012–2014 г.) Прогнозируется, что по итогам 2014 г. добыча золота и финансовые выплаты за три года будут компенсированы. В связи со сложившейся ситуацией в компании не хотели в этом году платить дивиденды за прошлый год. Но мы настояли, чтоб они выплачивались поквартально. Уже поступило около 3 млн. долларов в казну, в августе и октябре поступит еще столько же. Итого 9 млн. долларов регулярных дивидендов, не считая вопроса выплаты специального дивиденда.

Конечно, есть нерешенные вопросы экологии. Но это предприятие много раз проверяли экологические и общественные организации. Мы настояли, чтобы Кумтор провел независимую экспертизу, аудит сделан компанией «Призма», которая свидетельствовала, что в целом сброс воды в реки района в норме, ПДК не превышены. Стоит и вопрос о дамбе хвостохранилища, приборы отслеживают ее состояние, идут работы по укреплению и наращиванию дамбы. Еще один спекулятивный вопрос – об озере Петрова. Некоторые паникеры утверждают, что оно может вместе с хвостохранилищем прорваться на Иссык-Куль. Это невозможно по природным причинам. Есть и проблемы с захоронением твердых отходов, но специалисты компании их решают.

Что касается привлечения независимых авторитетных аудиторов, это надо сделать, чтобы все выяснить до конца. Единственная проблема здесь – дефицит времени. Комиссия должна представить все материалы в правительство к 1 октября, а в парламент – к 1 ноября. Но международные аудиторы работают по своим ставкам и срокам, чаще всего финансовый и экологический аудит длится около полугода.

Но в целом Кумтор – это единственный крупный проект со всеми его плюсами и минусами. В любом случае он не уйдет из страны, т.к. работает в соответствии с ратифицированными парламентом документами. На их изменение «Центерра» должна дать согласие. Если же новые условия не будут удовлетворять инвестора, не удастся достичь компромисса или мирового соглашения, то начнутся судебные тяжбы. Естественно, суды – дело недешевое. Но руководство «Центерры», как я уже сказал, официально заявило правительству, что готово к диалогу. Оно считает, что многие факты, изложенные депутатами, это домыслы, а выводы поверхностны. Депутаты не осознают ценность этой компании, будем так говорить. Интересы кыргызских политиков иногда выше интересов государственных».

| Нурсулу АХМЕТОВА: «Сложившаяся ситуация сложна и не красит нас»

Заведующая отделом денежно-кредитной политики и финансового мониторинга аппарата президент Нурсулу Ахметова подчеркивает неординарность и сложность ситуации с Кумтором: «Как представитель администрации главы государства хочу сказать, что, во-первых, есть законы, которые должны соблюдаться. Во-вторых, инвестиции должны быть защищены. Соответственно, если имеется договор между правительством и инвестором, то обе стороны должны сесть за стол переговоров и решить все проблемы. Это самое важное. Что касается роли госкомиссии, сейчас ей предстоит посмотреть на ситуацию в целом: с точки зрения инвестклимата и национальных интересов Кыргызстана, которые должны быть превыше всего (при единстве прав инвесторов и национальных интересов), и с точки зрения соблюдения законодательства. Кыргызстан – правовое государство, верховенство закона должно обеспечиваться. К сожалению, для нашего общества, в том числе и для бизнес-сектора, именно исполнение законов является проблемой. Сложившаяся ситуация очень сложна и не красит нас, но речь сейчас идет не о пересмотре соглашения, а о том, как исполняются условия соглашения от 2009 г. обеими сторонами. Периодическое возвращение к анализу выполнения условий конкретного соглашения есть норма закона».



Нурсулу Ахметова

| Эмиль ШУКУРОВ: «Экология не предмет для политических спекуляций»



Эмиль Шукуров

Председатель экологического движения «Алейне», ученый-эколог Эмиль Шукуров уверен, что в решении экологических вопросов экономическая составляющая не должна преобладать над экологией: «В последнее время все чаще обсуждаются такие вопросы, как экологический вред, ущерб и катастрофа. На первый взгляд кажется, что это одно и то же определение, но если посмотреть с позиции, как мы к этому подходим, то существенно отличается. Так, мы привыкли подсчитывать экономический ущерб, нанесенный природными катаклизмами, но вред, причиненный самой природе, остается неучтенным. Например, если селевые потоки снесли мосты, повредили дороги, разрушили дома и другие социальные объекты, то мы считаем расходы, которые потребуются на расчистку и восстановление разрушенных объектов. Однако не рассматриваются причины возникновения этих селевых потоков, а они очевидны – вырубка лесов на горных склонах, уничтожение растительности домашним скотом. Тем самым экосистема превращается в пустыни, которые не способны удерживать выпадающие осадки, переводя их в грунтовые воды. Отсюда и зарождаются сели. Кто-то ошибочно может предполагать, что это ответ природы за нашу нерациональную деятельность, но природа не мстит, она просто теряет возможность нас защитить».

Рвение депутатов отстаивать нашу экологическую безопасность можно только приветствовать, но для этого не обязательно ехать на рудник Кумтор. Проблем, ожидающих решения, здесь, под самым носом, полный вагон и

еще маленькая тележка. Возьмите для примера Ала-Арчинский парк, который находится под охраной государства. Сегодня это любимое место отдыха для бишкекчан, и оно, к сожалению, медленно и верно превращается в помойку. А ведь там берут свое начало реки Ала-Арча и Ала-медин, которые протекают через столицу, обеспечивая ее чистой пресной водой. Эта проблема в перспективе может быть гораздо опаснее, нежели вопрос с городской свалкой. Там постоянно вырабатывается метан, и он может в любой момент вспыхнуть, да так, что мало не покажется. Но, повторюсь, проблема с водой намного серьезнее. Почему эти вопросы не волнуют наших законодателей?

Много разговоров по поводу использования в производстве цианида. Действительно, в больших концентрациях цианид опасен, но где он встречается в таких концентрациях? Ведь его запасы надежно утилизированы, кроме того, этот химический элемент очень быстро разлагается на безопасные составляющие. Поэтому заявления, что цианид вредит окружающей среде, беспочвенны. Если хотите знать, то вреда для здоровья человека от выхлопных газов в Бишкеке во много раз больше. Исследования показывают, что риск заболеваний в Бишкеке на 40% выше, чем в сельской местности. Причем в центре города риск выше, чем на его окраинах. Вот где непаханое поле для бурной деятельности!

Столица наша находится в суровых климатических условиях. Внешних источников, которые очищали бы воздух над Бишкеком, здесь нет. Поэтому процесс очищения происходит только за счет внутренних ресурсов, то есть зеленого убранства. К сожалению, сегодня мы, «облагораживая» город, вырубаем деревья, а эти участки асфальтируем и бетонируем. Не понимая, что таким образом мы вырубаем свои основы здоровой жизни.

Не раз мы предлагали проекты по вертикальному озеленению, которое сейчас популярно в ряде европейских стран, но ничего не было предпринято. Ответ всегда готов: нет финансов на реализацию подобных проектов. А я скажу прямо: совести нет у наших чиновников.

Еще один момент, на котором хотелось бы остановиться особо: когда Кумтор взял участок вблизи заповедника для исследования на наличие залежей золота, то всерьез обсуждался вопрос о нанесении вреда животному миру. Конечно, такая забота только радует, но как объяснить наличие множества охотничьих хозяйств вокруг заповедника? Для меня, например, нет никакой разницы между охотником и браконьером, потому что цели и тех и других – бесцельное уничтожение животных.

Когда я был в США, то посетил охотничье хозяйство Теда Тернера. Удивило то, что животные не боятся людей, и это в разгар охотничьего сезона. А вы где-нибудь у нас встречали свободно разгуливающих и не боящихся людей животных? Вот показатель того, как мы охраняем природу. Зарубежные охотники доказывают нам необходимость разрешить им отстреливать животных, занесенных в Красную книгу. Печально, что некоторые законодатели считают это вполне приемлемым, так как это принесет нам дополнительные средства для охраны этих же животных. Вы понимаете всю полноту этого бреда?

Поэтому нельзя допускать, чтобы экологические вопросы стали причиной разрыва сотрудничества или закрытия рудника Кумтор, потому что компания строго выполняет свои обязательства и какого-либо существенного вреда для окружающей среды не наносит. Конечно, вполне допускаю, что мелкие нарушения возможны, это свойственно для промышленности, но более серьезных экологических проблем у нас достаточно. Поэтому, если наши депутаты действительно хотят улучшить условия жизни кыргызстанцев, то пора сменить акценты и направить их в нужное направление. Экология – не предмет для политических спекуляций». ♦

Текст: Елена МЕШКОВА, Ислам ЖОЛДОШЕВ
Фото: пресс-служба президента, правительства, Министерства экономики



Китай – энергетический партнер Кыргызстана

Центральную Азию не случайно называют шкатулкой с драгоценностями, запертой в центре континента. Эти драгоценности, в первую очередь, – водноэнергетические ресурсы, делающие Кыргызстан серьезным игроком в экономической жизни региона. Однако реальность такова, что население с ужасом ждет холодов с их ставшими привычными авариями и веерными отключениями.

Комментируя проблемы межрегионального сотрудничества в электроэнергетике, директор Института анализа общественной политики Кемал Измайлов отмечает, что на сегодня в стране существует только одна высоковольтная линия мощностью 500 кВ, соединяющая основные гидроэлектростанции на юге с основными центрами нагрузки системы на севере. При этом Кыргызстан сильно зависит от обстоятельств работы энергосистемы Казахстана. Если кто-то из стран выходит из объединенного энергокольца, то возникает масса проблем, как это и произошло прошлой зимой. Решение этих проблем специалисты видят в создании энергетического кольца внутри страны.

По словам первого вице-премьера-министра Аалы Карашева, важным этапом на этом пути являются реконструкция подстанции 220 кВ «Узловая» в Оше, строительство опор №173-174 ЛЭП 220 кВ «Датка – Узловая» в селе Куршаб Узгенского района и подстанции 500 кВ «Датка – Юг» в селе Акман Базар-Коргонского района Джалал-Абадской области. На встрече с коллективом компании-подрядчика АО «ТВЕА» 31 июля он попросил завершить строительство подстанции «Датка – Юг» до конца этого года, то есть на 2-3 месяца раньше запланированного срока. «Мы пережили тяжелый зимний период, когда ежедневные аварийные отключения превысили все допустимые нормы», – пояснил Аалы Карашев. Также он предложил

увеличить количество местных строителей. На подстанции «Датка – Юг» их 90 из более 200 человек.

«Вторым этапом создания энергетического кольца внутри страны является строительство линии электропередачи 500 кВ Датка – Кемин и подстанции «Кемин», – заявил заведомо внешних связей ОАО «Национальная электрическая сеть Кыргызстана» Руслан Орозалиев. – Это позволит обеспечить передачу электроэнергии внутри республики и сделает экономически перспективными инфраструктурные и энергетические проекты ставшего энергонезависимым Кыргызстан».

В 2011 году между ОАО «НЭСК» и подрядчиком строительства АО «ТВЕА» было подписано соглашение по проекту реконструкции южной электросети и проекту строительства ЛЭП 500кВ Датка – Кемин, что в свою очередь призвано способствовать реализации проекта «Улучшение электроснабжения юга КР». Средства в размере 389,795 миллиона долларов будут предоставлены в рамках кредитного соглашения, подписанного правительством нашей страны и «Эксимбанком» Китая во время визита президента Алмазбека Атамбаева в КНР. Условия льготного кредита – 2% годовых и 9 лет отсрочки по выплате.

В рамках переговоров по строительству ЛЭП Датка – Кемин китайская сторона уступила 40 миллионов долларов. Специалисты видят в этом свидетельство заинтересованности Китая к

ключевым инфраструктурным отраслям в Центральноазиатском регионе, которые позволят ему существенно нарастить свое экономическое и политическое влияние. Учитывая темпы развития Синьцзян-Уйгурского автономного района КНР, потребности его в электроэнергии весьма значительны. В этом случае Китайская Республика будет заинтересована в экспорте электроэнергии из Кыргызстана в приграничные села Улутчатского района Кызыл-Суу-Кыргызской автономной области СУАР КНР.

Похоже, ситуация наконец-то начинает кардинально меняться. 1 августа в Кеминском районе Чуйской области прошла церемония открытия строительства подстанции «Кемин» – была заложена капсула на месте будущей подстанции. По словам министра энергетики и промышленности Аскарбека Шадиева, после строительства ЛЭП Датка – Кемин повысится экспортный потенциал Кыргызстана в энергетике, а также появится возможность построить Камбар-Атинскую ГЭС-1, Суусамырскую ГЭС и Кокомеренскую ГЭС. Таким образом, создается внутреннее энергетическое кольцо. Алмазбек Атамбаев назвал строительство подстанции «началом строительства энергетической независимости Кыргызстана».

Срок строительства, по плану, составит 36 месяцев. Работы по строительству с применением новых современных технологий будут вестись в три смены, без перерыва и выходных. К строительству подстанции «Кемин» будет привлечено около 1,5 тысячи сотрудников, из которых 30% – кыргызстанцы. В дальнейшем также планируется построить ЛЭП 500 кВ Кемин – Алматы.

«Кыргызстан также ведет переговоры о строительстве 18 ГЭС малых и средних размеров в Нарынской области», – сообщил заместитель губернатора региона Сабырбек Саардарбеков на прошедшем 2 августа международном инвестиционном форуме «Нарын – транснациональный узел на Великом Шелковом пути».

Таким образом, работы по созданию энергетически независимого Кыргызстана в полном разгаре. Если они будут доведены до конца, важный этап в экономическом развитии страны будет достигнут.

Текст: Ирина БАЙРАМУКОВА
Фото автора

СПРАВКА «ДС». «ТВЕА» (Tebian Electric Apparatus Stock Co.) специализируется на международном рынке как генподрядчик в строительстве «Под ключ» в области электроэнергетики. Компания приняла участие в более чем десяти проектах от Африки до Центральной Азии. «ТВЕА» зарегистрировала офисы в 27 странах мира. Головной офис компании расположен в непосредственной близости от границы Кыргызстана – в городе Урумчи. Компания имеет сертификаты соответствия международному стандарту качества, охраны окружающей среды, гигиены и безопасности.

СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ ОсОО «ЗОДЧЕСТВО»



Профессионал – это человек, знающий стандартные ошибки в своей области и умеющий их избегать.

Официальной датой учреждения строительной компании считается март 2003 года. Весь руководящий состав и основной костяк рабочих являются выходцами из строительной фирмы «Семиречье», основанной в 1992 году.

За время существования ОсОО «Зодчество» была приобретена производственная база в городе Шопоков, оснащены столярный и сварочный цеха. Компания располагает всей необходимой техникой для строительных работ. За качеством постоянно следит служба технического осмотра, еженедельно проверяя каждый объект.

Учредителем ОсОО «Зодчество» является Александр Иванович Коренцов, специалист с почти 40-летним стажем.

Репутация надежной строительной компании позволила ей выйти на лидирующие позиции по строительству зданий.

Среди заказчиков ОсОО «Зодчество» – Госстрой КР и такие известные компании, как корпорация «Бакай», «Fluor Intercontinental Inc», банк «Бакай», «ШампанВинКомбинат», компания «Чаарат Gold» и «Чаарат Заав».

Компанией построены такие объекты, как парк-отель «Ле Мередиен» на Иссык-Куле, VIP-резиденция «Аист», Центр транзитных перевозок «Манас», по заказу Госстроя КР – школы в Сукулукском районе. Также ОсОО «Зодчество» занимается строительством частных жилых домов и перепрофилированием жилых квартир (с полным комплексом спецработ) под интернет-кафе, магазины, аптеки.

ОсОО «Зодчество» имеет лицензию на производство строительномонтажных работ второго уровня, что дает компании право браться за проект любого уровня сложности. Обратившись в ОсОО «Зодчество», Вы можете рассчитывать на высокопрофессиональную бригаду рабочих, фиксируемый срок окончания строительства и на ожидаемый вами результат после завершения работ.



Наш адрес: г. Шопоков, ул. Линейная, 29

Тел.: (0312) 60 75 26, (0312) 60 75 27, (0313) 05 88 45, (0772) 51 90 80



Кыргызстан и Курдистан. Курс на сближение

ЭКСКУРС В ПРОШЛОЕ

Наши соотечественники, бывающие в дальнем зарубежье, часто рассказывают, что Кыргызстан там часто путают с Курдистаном. Этот забавный казус, однако, не столь уж и абсурден. Фактически Иракский Курдистан похож на нашу страну не только названием. Аналогичная численность населения, парламентская форма правления, богатые природные ресурсы – все это объединяет два государства и создает почву для установления политических, экономических и культурных взаимосвязей. Этой цели был посвящен визит в Кыргызстан курдской делегации.

Курды являются одним из древнейших народов Передней Азии. Их предки жили (по крайней мере, об этом говорит наиболее распространенная гипотеза) в Северной Месопотамии еще в 4-м тысячелетии до нашей эры.

Однако создать крепкое самостоятельное государство за много веков своей истории курды не смогли. Вероятнее всего, это связано с соседними племенами, которые самоопределились раньше и благодаря сильному государственному управлению помешали осуществить курдам мечту на образование независимого государства. Благодаря своему стратегическому положению земли Курдистана в течение многих столетий являлись ареной войн и освободительных восстаний. Несмотря на огромные человеческие и материальные потери, которые понесли курды, им удалось сохранить свою самобытную культуру и осознание себя как отдельного народа. Однако курды были слишком раздроблены, и объединить их для совместных выступлений и образования единого государства не смог даже самый известный из них – победитель армии крестоносцев Салах-ад-Дин (Саладин).

В начале XVI века произошло окончательное разделение курдов между Ираном и Турцией, а в начале прошлого века оно только усугубилось за счёт выделения части курдской территории Ираку (под патронажем Англии) и Сирии (под патронажем Франции). В это время курдские территории использовались как арена пограничных конфликтов. Все восстания за независимость были жестоко подавлены.

Во второй половине XX века борьба за независимый Курдистан вылилась в длительный военный конфликт между войсками Ирака и курдами под руководством Мустафы Барзани. Курдам было обещано самоуправление со столицей в городе Эрбиль. Но они тогда так и не получили реальной самостоятельности, а главное – не было выполнено их требование включить в состав курдского автономного района город Киркук, исторически принадлежавший курдам. В 1974 году всё-таки удалось добиться автономии. Был принят закон, согласно которому учреждался район Иракский Курдистан с административным центром в Эрбиле. Однако в автономию не вошли основные нефтяные районы – Киркук, Ханакин и др. Правительственный план ограниченной автономии курдов не был принят Демократической партией Курдистана. Это привело к новому восстанию, которое завершилось поражением курдских сил сопротивления после тяжелых боёв в 1975 году. В то же время иракское правительство приступило к планомерной арабизации курдских территорий с применением оружия массового поражения. Так, в 1988 году город Халабжа под-

вергся газовой атаке, что привело к гибели около 5 тысяч человек.

В настоящее время в Иракском Курдистане есть свой президент, парламент (форма правления, как и в Кыргызстане, парламентская), правительство и даже собственные Вооруженные силы. От Ирака Курдистану осталась только валюта, огромные запасы нефти и репутация нестабильной страны, несмотря на то, что как раз таки в Курдистане ситуация спокойная.

ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Являясь самым большим этносом, не имеющим своей четко определенной территории, курды проживают в десятках стран мира. Есть курдская диаспора и в Кыргызстане. Она представлена Обществом дружбы курдского и кыргызского народов. Данную организацию возглавляет Сулхадин Касымов, который, кстати, является и руководителем общества дружбы и сотрудничества «Кыргызстан – Ирак».

По инициативе Сулхадина Касымова Кыргызстан посетила делегация во главе с советником президента Иракского Курдистана Мохамедом Джафом. Главной целью недельного визита стало установление отношений между двумя странами.

Первая неофициальная встреча прошла на летней площадке ресторана «Ала-Тоо». Депутаты Жогорку Кенеша

По запасам нефти (45 миллиардов баррелей) Иракский Курдистан находится на шестом месте в мире. Крупнейшие месторождения располагаются в районе городов Сулеймания, Эрбиль и Захо. В регионе добываются битум и мрамор. Открыты значительные залежи железа и никеля. Важным природным богатством в условиях Ближнего Востока являются запасы пресной воды.

Иракский Курдистан – один из основных сельскохозяйственных районов Ближнего Востока. Там выращивается до 75 % всей иракской пшеницы, 40 % – ячменя, 98 % – табака, 30 % – хлопка и 50 % – фруктов. Традиционно развито животноводство.

Иракский Курдистан располагает и мощным гидроэнергетическим потенциалом (ГЭС в Докане и Дербенди-Хане). Намечается постройка нефтеперерабатывающих заводов в четырех главных городах региона – Эрбиле, Сулеймании, Дахуке и Захо.

СОСТАВ КУРДСКОЙ ДЕЛЕГАЦИИ

От демократической партии Курдистана:

Советник президента – Мохамед Джаф

Заместитель председателя партии – Каршан Джалал Али

Председатель Комитета по экономике и нефти – Имад Таха Тамир

Директор партии по вопросам внешней и внутренней политики – Абдула Хамад Амин

Представитель партии в Казахстане и Средней Азии – Мохамед Ахмад Барази.

Курманбек Дыйканбаев, Роман Шин, Хаджимурат Коркмазов встретились с представителями курдской делегации. Состоялась подробная беседа на тему перспектив сотрудничества двух стран. По итогам встречи обе стороны договорились в дальнейшем укреплять двусторонние межпарламентские связи.

Представитель Демократической партии Курдистана в Казахстане и Средней Азии Мохамед Ахмад Барази на встрече заявил:

– Мы хотим развития для нашего Курдистана, поэтому готовы сотрудничать с разными государствами, в том числе и с Кыргызстаном, привлекать иностранных инвесторов, ведь в нашей стране много перспектив для развития бизнеса, а также вкладывать инвестиции в Кыргызстан в сферу туризма, образования, культуры. У нас одинаковая численность населения, у нас столько же правящих партий, что и у вас. Поэтому нам полезно познакомиться с вашей страной поближе, обменяться опытом.

Вторая встреча прошла в центре отдыха «Кой-Таш». На этот раз курдская делегация встретилась с кыргызстанскими бизнесменами. Стороны обсудили различные вопросы сотрудничества и пришли к выводу: налаживать связи не только можно, но и нужно. Ведь это в интересах обеих стран. Для Кыргызстана наиболее выгодным направлением является экспорт фасоли, а также мяса, фруктов и другой сельхозпродукции в Курдистан. Курдская делегация согласилась с этими предложениями, а также выразила

заинтересованность в том, чтобы кыргызстанские бизнесмены приняли участие в совместных проектах в сфере строительства, энергетики и нефтедобычи Курдистана.

Также состоялась встреча главы курдской делегации Мохамеда Джафа с омбудсменом Кыргызской Республики Турсунбеком Акуном. В ходе беседы обсуждалось положение курдов в республике. После этого делегация направилась на встречу с представителями курдской диаспоры в Кыргызстане и ознакомилась с жизнью и бытом своих соотечественников.

Также состоялась неформальная встреча с руководителем аппарата правительства – вице-премьер-министром Торогулом Бековым, в ходе которой обсудили вопрос поставок кыргызской фасоли в Иракский Курдистан через Агропродкорпорацию КР.

Для того чтобы ближе ознакомиться с историей Кыргызстана, курдская делегация посетила Государственный исторический музей в городе Бишкеке. Также состоялась поездка на озеро Иссык-Куль, где гости ознакомились с туристическими объектами и посетили культурный комплекс «Рух Ордо». По словам представителей делегации, Курдистан заинтересован в реализации совместных проектов по строительству туристических объектов на территории Кыргызстана. В свою очередь наши фирмы изъявили желание работать на территории Курдистана в сфере энергетики и нефтедобычи.

Текст: Марина АНДРЕЙЧУК

Фото: Дамир Пантелеев



ТАКТИКА ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

Как правильно вести переговоры?

Вы – руководитель компании или начальник крупного (а может, и не очень крупного) отдела. В любом случае ответственность за принятие важных деловых решений лежит именно на вас. От того, насколько грамотно и эффективно вы используете собственный богатый опыт делового общения, зависит успех и развитие всей организации. Ведь деловое общение является ключевым моментом в достижении соглашения между партнерами, а значит, умение грамотно строить переговоры – это искусство, которому необходимо учиться.

ПОБЕДА ЛЮБИТ ПОДГОТОВКУ

Несомненно, залогом успеха деловых переговоров является хорошая подготовка. Отправляясь на переговоры, человек в первую очередь должен быть хорошо подготовлен, чтобы в процессе беседы продемонстрировать осведомленность и компетентность в специфике бизнеса своих партнеров. Имеет смысл заранее смоделировать ход беседы, продумать всевозможные варианты вопросов и ответов, хорошо отрепетировать свою речь. Это поможет произвести правильное впечатление и добиться доверия со стороны других участников переговоров.

Как правило, инициатива на деловых переговорах принадлежит именно тому участнику, кто лучше знает и быстрее улавливает суть проблемы. Необходимо четко представлять себе предмет переговоров и обсуждаемую тему. Обязательно составьте примерную программу переговоров. Отметьте моменты своей неуступчивости, а также проблемы, из-за которых можно оступить. Определите для себя рамки возможных компромиссов по вопросам, которые, на ваш взгляд, вызовут наиболее жесткую дискуссию.

В ходе переговоров было бы хорошо удивить клиента своей осведомленностью о деятельности его компании. Далеко немаловажным является умение консультанта поддержать и даже развить тему, которую ненароком может затронуть клиент. Главное условие успешных переговоров – стать интересным собеседником. А это возможно только при отличном знании темы и предмета переговоров.

При подготовке к сложным переговорам (например, в случае, когда заранее можно предположить негативную реакцию партнера) следует тщательно обдумать цель, всевозможные ситуации, условия и организацию переговоров, а также досконально разузнать о партнерах и компании, которую они представляют.



*Общение – наивысшее наслаждение.
Антуан де Сент-Экзюпери*

Выяснить это помогут следующие вопросы:

- В чем следует видеть оптимальное решение проблемы при различном подходе к ожидаемым последствиям, трудностям?
- Какие потребуются аргументы для того, чтобы правильно отреагировать на негативную реакцию партнера по причине несовпадения интересов?
- На какой компромисс вы готовы пойти и на какие сроки?
- Какие невыгодные для вас предложения вы готовы принять, а какие следует отклонить? С помощью каких аргументов?

ГЛАВНОЕ – ЗАВОЕВАТЬ РАСПОЛОЖЕНИЕ

Первым этапом на пути завоевания благоприятного расположения со стороны партнера является приветствие. Это общая, но очень важная стадия переговоров. Самая распространенная в европейских странах форма приветствия – рукопожатие, причем первым руку подает хозяин. Разговор, предвещающий начало переговоров, должен носить характер необременительной беседы. На данном этапе происходит обмен визитными карточками, которые принято вручать, уже сидя за столом переговоров.

В начале беседы важно привлечь внимание партнера, дать ему понять, что ваша информация будет ему чрезвычайно полезна. Грамотно и четко изложите свои предложения, и тогда вас будут слушать с неподдельным интересом.

Убедите партнера в том, что он сделает правильный выбор, согласившись с вашими идеями. Донесите до него, что реализация ваших предложений принесет ему ощутимую пользу, а компании – выгоду.

Важным моментом является аргументация, обоснование своих идей. Партнер может быть заинтересован, но все же иметь некие сомнения и вести себя осторожно. Вызвав интерес и убедив оппонента в целесообразности за-

думанного предприятия, вы должны будете понять и разграничить желания собеседника. Ваша задача – устранить все сомнения путем правильно поставленной аргументации и опровержений замечаний с противной стороны.

Заключает деловую часть переговоров преобразование интересов партнера в окончательное решение, которое нередко достигается на основе взаимного компромисса.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПАРТНЕРА

Предварительная психологическая оценка команды партнеров состоит в определении психологических типов людей, с которыми вам предстоит договариваться. Хорошо, если ваши партнеры не только профессионалы высокого класса в своем деле, но и контактные, общительные люди. Работа с такими коллегами приятна и эффективна. Однако почти при любых переговорах встречаются «трудные» партнеры, которые всеми силами вольно или невольно стараются сорвать соглашение.

Есть определенные типы поведения и характеров, знание которых во многом упрощает общение с «трудными» партнерами. Если вы сумеете определить тип партнера по переговорам, вам будет нетрудно, пользуясь приведенными ниже рекомендациями, сделать общение с ними плодотворным и позитивным. Зная слабости своих партнеров и умело влияя на них, вы будете иметь союзников, а не противников на переговорах.

Ниже приведены основные типы поведения на переговорах. Некоторые из них действительно трудные, с другими общий язык найти и легче, и приятнее. Идеальных людей не бывает, поэтому надо научиться работать с теми партнерами, которые у вас есть в настоящий момент.

Разговорчивый: Следите за временем, отведенным на выступление. Задавайте конкретные вопросы. Хвалите за конкретные ответы. Обращайте его внимание, если он повторяется.

Неуступчивый: Обычно эти люди – узкие специалисты своего дела. Пользуйтесь его помощью, когда у вас возникнет специальный вопрос.

Прерывающий на полуслове: Заранее ознакомьте такого человека с правилами: вместо прерывания докладчика лучше делать заметки, записывать вопросы, чтобы задать их в процессе обсуждения.

Актер: Для любого актера дороже всего признание публики. Если этот человек чего-то стоит как специалист, подбадривайте его, выражайте ему свою признательность и восхищение. В таком случае он сыграет за вашу команду.

Молчун: Обращайтесь к нему по имени, спрашивайте его мнение, при этом благодарите за его неоценимый вклад. В конце концов он будет на вашей стороне.

Уклонист: Прямо и конкретно спрашивайте о его позиции, возвращайте его к обсуждаемой теме. Объясняйте ему предмет обсуждения, как он видится вам, т.е. неявно навязывайте ему свое мнение.

Критикан: Не оставляйте ему возможности для бесполезной критики. Спрашивайте прямо и громко: «Что вы лично советуете, если отвергаете наше предложение?». Обычно он боится личной ответственности, прячется за пустыми словами.

Непунктуальный: Никогда не дожидайтесь, когда он изволит к вам присоединиться. Начинайте встречу без него, если он опоздал. Прямо по прибытии включайте его в обсуждение без введения в курс событий. Если он один раз почувствует себя неловко, ответив невпопад, то почти наверняка в следующий раз он не опоздает.

Павлин: Ну, если ему это так важно, сделайте вид, что вы тоже считаете его исключительно важной персоной. Он это оценит и займет вашу сторону.

Забияка: Не допускайте, чтобы он один говорил или управлял беседой. Иначе большая ссора вам обеспечена. Вежливо предоставляйте слово другим членам его же команды, остановите его при всех, если он начнет делать некорректные замечания. Такие люди обычно не любят публичного осуждения, а предпочитают вносить раздор исподтишка.

Профессионал: Это самые ценные члены команды, и неважно, за кого они играют. Они объективны, профессиональны, желают успеха переговоров. Обычно именно они определяют и обеспечивают успех переговоров. Обращайтесь к ним почаще, без их помощи вам не обойтись.

Болтун: В отличие от разговорчивого, болтуну, как правило, нечего сказать, и его многословие вызвано только желанием обратить на себя внимание. Постарайтесь его тактично прервать, ограничивайте время его выступлений.

Наивный: Он не подготовлен к переговорам, не владеет материалом, не выяснил ничего о личностях участников переговоров. Работать с ним легко. Поскольку у него нет собственной точки зрения, вы можете без труда навязать ему свою. Все вышесказанное справедливо, если человек действительно так простодушен, как кажется. А если нет? Какие сюрпризы он вам приготовил?

Застенчивый: Задавайте ему несложные вопросы, подбадривайте и хвалите. Побеседуйте с ним в перерыве, отметьте его исключительные деловые качества. Его голос будет подан за вас.

Глупый: Что бы вы ни делали, как бы ни стремились к успеху, он обязательно постарается сорвать переговоры. Примите во внимание, что иногда очень выгодно задавать «глупые» на первый взгляд вопросы. Поэтому вначале полезно понять, так ли глуп этот человек, или это только маска, которую он использует с известной ему целью. Какой? Для чего? Если глупое поведение вызвано боязнью проиграть, уверьте его, что вы тоже стремитесь к успеху переговоров. Если он чего-то недопонял, корректно объясните ему. Если он видит в вас врага, разуверьте его. >

Искусство ведения деловых переговоров состоит в том, чтобы показать своему визави путь к решению его задачи через совершение действий, выгодных вам. Это требует глубоких знаний в области коммуникации, компетентности в применении техник делового общения, умения управлять своим эмоциональным состоянием.

Деловые переговоры являются средством взаимодействия двух сторон для достижения какой-либо совместной цели. В основном переговоры предназначены для того, чтобы с помощью взаимного обмена мнениями в форме различных предложений получить отвечающее интересам обоих партнеров соглашение. Это могут быть выступления, дискуссии, споры и доказательства. Переговоры могут протекать легко или напряженно, партнеры могут договориться между собой без труда, или с большим затруднением, или вообще не прийти к согласию. Поэтому для каждого переговоров необходимо разрабатывать и применять специальную тактику и технику их ведения.

Строптивец: Обычно это довольно честолюбивые люди. Восхититесь его знаниями, жизненным опытом, на его упрямство ответьте, что это как раз то, о чем вы говорили. Скажите ему напрямик, что вы придерживаетесь такой же точки зрения, только по-другому сформулированной. Против этого ему возразить будет нечего.

Бегемот: Всеми силами уклоняется от участия в дискуссии. Привлекайте его к обсуждению упорно и активно, когда дело касается его специализации.

Надменный: Не критикуйте его напрямик. Лучше отвечать дипломатично: «Да, конечно, однако лучше будет, если...». Уступайте ему в мелочах, дипломатично отстаивайте свою линию в главном. Это возможно, поскольку вы не говорите прямо «нет», стало быть к вам трудно придаться.

Лукавый: Как и болтливый, любит привлечь к себе внимание, в данном случае – каверзными вопросами. Переадресуйте его вопросы другим участникам-специалистам по данному вопросу. Если вопрос частный, предложите для экономии времени обсудить его в перерыве со специалистами, т.к. это неважно для остальных.

Справедливости ради надо отметить, что каждый из нас немного актер, немного молчун, в некоторых вопросах профессионал, а иногда не прочь вызвать ссору. В чистом виде психологические типы встречаются довольно редко, обычно это некоторая смесь из многих типов, причем поведение будет зависеть от обстановки, настроения и душевного состояния человека в настоящий момент. Тем не менее доминирующий момент есть всегда, и как только вы уловите признаки поведения, перечисленные выше, сразу же принимайте меры, чтобы нейтрализовать возможное отрицательное влияние персонажа на ход переговоров.

ПРОЦЕСС ДИСКУССИИ

Следует помнить, что, пытаясь внушить партнеру важность своих предложений, вы не должны упускать из виду его законных интересов. Поэтому всегда нужно избегать нравоучительных призывов, оторванных от интересов противной стороны, особенно если они не связаны с предметом обсуждения на переговорах. В начале разговора необходимо выслушать собеседника, чтобы понять его интересы и потребности. Необходимо знать, каких результатов ваш партнер ожидает получить от данных переговоров. Изложите партнеру свою позицию и подчеркните, каких действий в рамках совместной ответственности за результаты переговоров вы от него ожидаете. Несмотря на несовпадение ваших ведомственных интересов с интересами партнера, особо отметьте необходимость и отправные точки решения обсуждаемой на переговорах проблемы. Переговоры – это искусство позволять партнеру делать по-твоему.

Постарайтесь выявить в ходе разговора с партнером общие интересы и возможности получения взаимной выгоды. Представьте себя на месте собеседника, посмотрите на предмет переговоров его глазами. Обдумайте все возможные контраргументы со стороны партнера, приготовьтесь использовать их с выгодной для себя стороны.

Участники переговоров должны быть готовы к компромиссам, в случае неудачи соглашения на первой встрече есть шанс добиться этого поэтапно. В дальнейшем согласие может быть достигнуто путем выдвижения новых требований и решений проблем. Однако нелегко бывает прийти к общему знаменателю путем уступок, приемлемых с обеих сторон. Здесь необходимо терпение, сильнейшая мотивация, новые аргументы и способы рассмотрения предмета переговоров. Во избежание негативных последствий для обеих сторон соглашение на основе компромиссов является единственно верным решением в достижении общей цели переговоров.

Не предавайтесь иллюзиям, не стоит думать и наивно надеяться, что можно прийти к согласию по каждому пункту переговоров. Если бы так было всегда, то переговоры вообще были бы не нужны.



На переговорах обе стороны подробно обсуждают различные аспекты будущего сотрудничества. Могут появиться вопросы, в которых вторая сторона не захочет идти на уступки. В этом случае вы, возможно, придете к решению, что данный контракт вам не интересен. Может получиться и так, что в ходе переговоров вы получите информацию, не позволяющую вам больше сотрудничать с данной компанией.

ЗАВЕРШЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ

В случае достижения выгодного для обеих сторон соглашения на их завершающей стадии следует резюмировать и подвести итоги переговоров. Кратко повторите основные положения, которые были затронуты в процессе переговоров, и, что наиболее важно, характеристику тех положительных моментов, по которым достигнуто согласие сторон. Важно добиться ощущения того, что в ходе переговоров был достигнут определенный прогресс. Также будет целесообразно обсудить перспективу будущих встреч и разработать план дальнейшего сотрудничества.

При неблагоприятном и неожиданном исходе переговоров не стоит сразу отказываться от общения с противоположной компанией, необходимо сохранить субъективный контакт с партнером по переговорам. В такой ситуации акцент нужно сделать на личном аспекте, чтобы сохранить деловые контакты в будущем, с возможностью дальнейших переговоров. Следовательно, при негативном результате переговоров стоит отказаться от подведения итогов и оставить вопрос открытым. В любом случае, даже если вам не удалось достигнуть определенного результата путем переговоров, стоит вести себя уверенно и чувствовать себя наравне с партнером, при этом не следует давить на партнера, но и выпрашивать уступки.

Что делать, если переговоры зашли в тупик, в зале нарастает раздражение и агрессия, обе стороны устали и потеряли ориентацию? В таком случае председательствующий должен подвести предварительные итоги и объявить, по каким вопросам есть консенсус, а по каким – расхождение во мнениях, что уже достигнуто, а над чем еще предстоит поработать, т.е. поставить задачу перед обеими командами. После этого рекомендуется объявить дополнительный перерыв на полчаса. За это время обе команды должны в неформальной обстановке обменяться мнениями, выяснить, какие принципиальные вопросы должны быть решены, что для этого надо сделать, какие причины препятствуют заключению договора. Не следует в такой обстановке удаляться в комнату для заседаний одной из команд, никакого проку в этом уже нет. В данный момент взаимодействие между командами важнее, чем взаимодействие внутри команды. Одна команда успеха не достигнет. Для этого нужны объединенные усилия всех членов обеих сторон. ♦

Материал подготовила Златослава ПОВОЛОЦКАЯ
Фото из Интернета

МЕТОДИКА УБЕЖДЕНИЯ

Сумасшедший темп современной жизни диктует необходимость быстро и эффективно находить «точки соприкосновения» с разными людьми. Грамотно проведенные деловые переговоры – залог успеха. А для этого необходимо научиться убеждать своего собеседника, незаметно для него самого заставляя принимать вашу точку зрения по тому или иному вопросу. Что нужно для этого сделать? На этот вопрос «Деловому собеседнику» ответили люди, для которых ведение переговоров – это часть профессиональных обязанностей.



Рахматилло АХМЕДОВ,
полковник милиции:

– Убедить человека – это очень сложное дело... Тут необходимо знать и руководствоваться рядом правил, которые могут привести к успеху. Тактика и стратегия достижения цели могут быть разными. Но самое главное: основным оружием убеждения является ваше поведение во время дискуссии. Ни в коем случае не надо недооценивать собеседника, особенно его уровень знаний и интеллекта. Наряду с этим всегда необходимо, во-первых, относиться к собеседнику с неподдельным уважением, во-вторых, никогда не повышать голос (крик есть признак слабости) и контролировать свои эмоции и, в-третьих, внимательно слушать собеседника и следить за его эмоциями, т.е. за тем, как меняются у него выражение лица, жесты и в целом поведение. По ним можно легко определить, насколько ваш собеседник увлечен беседой или же, самое плохое, насколько он безразличен к ней...

Если в вашем арсенале имеются простые и одновременно веские аргументы, необходимо их смело использовать. Отстаивая свою точку зрения, надо стараться показать, насколько вы осведомлены в обсуждаемом вопросе. Не стоит также забывать о простоте построения фраз во время беседы и о собственном поведении. Не стоит показывать своему визави, что его мысли и аргументы для вас не интересны или, еще хуже того, что они малоубедительны. Не зря же говорят: «Будь проще, и люди к тебе потянутся!».



Елена БАЯЛИНОВА,
руководитель прессо-центра Министерства здравоохранения КР:

– В убеждении своих собеседников или оппонентов с целью принятия решения никогда не использую насильственные методы. На мой взгляд, достойна внимания любая точка зрения или позиция! Стараюсь, чтобы разговор был построен в дружелюбном, доверительном тоне. Внимательно выслушиваю своего собеседника, пытаюсь вписаться в предлагаемый им стиль общения или переговоров, как говорится, ловлю волну, выясняю его потребности, насколько они глубоки или поверхностны. Предлагаю свои варианты решения проблемы, аргументирую их, добиваясь того, чтобы собеседник как минимум три раза сам подтвердил правильность направления моих мыслей. Использую произнесенное им «да» в дальнейшей нашей беседе. «Как вы сами только что правильно заметили» или «Наверное, вы правы, утверждая, что...» Здравомыслящие люди, думаю, всегда придут к компромиссу, потому что благодаря ему процесс взаимодействия двух сторон продолжится. В противном случае при отсутствии результата придется топтаться на месте



Дмитрий ОРЛОВ,
генеральный директор аналитического центра «Стратегия Восток–Запад»:

– В силу специфики своей работы я имею немалый опыт в общении с разными людьми. Если мне нужно убедить своего оппонента в чем-либо, тем более при переговорах, я совершаю следующие действия:

– занимаюсь сбором информации, чтобы быть в курсе деятельности компании и ее руководства;

– нахожу точки соприкосновения, начинаю разговор с того, чем интересуется человек вне работы, это помогает вывести разговор на позитивный лад;

– далее нужно расположить человека к себе. Если вы нашли точки соприкосновения, это будет нетрудно;

– также учитываю национальный фактор: если руководство компании – представители другой страны, то знание их традиций и обычаев при переговорах не помешает.

И, наконец, не стоит забывать о том, что грамотно подготовленная встреча – это половина победы. Остальная половина – это обаяние, которым тоже необходимо обладать.



Михаил ХАЛИТОВ,
председатель Совета по туризму Союза предпринимателей:

– Прежде чем убедить в чем-то человека, я стараюсь рассмотреть проблему с его стороны, то есть понять, как видит ее мой собеседник, и определить суть его позиции. Мой основной аргумент – это правда. Она увеличивает шансы убедить собеседника в своей правоте. А в переговорах, честно озвучив возможные трудности или риски сделки, затем нужно грамотно затмить их и без того очевидными плюсами и перспективами дальнейшего сотрудничества. После этого можно рассчитывать на успех.

Материал подготовила Златослава ПОВОЛОЦКАЯ
Фото из личных архивов собеседников и Интернета



Илья ИПАНТЬЕВ,
финансовый директор
ООО «ЭкоПартнер»

Почему существуют инвестиции?

ИНВЕСТИЦИИ. В ЧЕМ «СОЛЬ»?

В последнее время все чаще поднимаются вопросы о роли инвесторов в развитии Кыргызстана и даются многочисленные суждения об их деятельности. Для объективного анализа данной проблемы прежде всего необходимо определиться с природой инвестиционной деятельности.

В соответствии со статьей 1 Закона «Об инвестициях в Кыргызской Республике», «Инвестиции – это материальные и нематериальные вложения всех видов активов, находящихся в собственности или контролируемых прямо или косвенно инвестором, в объекты экономической деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта в виде...», и далее идет список из десяти наименований. В более кратком изложении термин инвестиции означает долгосрочные вложения капитала с целью получения прибыли (положительного эффекта) в любой форме.

Исходя из вышесказанного, любой субъект, предоставляющий свой капитал с намерением получить выгоду, является инвестором. Однако следует сразу оговорить отличие инвестиций от других форм предоставления капитала. Например, кредитов. От кредитов инвестиции отличаются степенью риска: кредит и проценты необходимо возвращать в оговоренные сроки независимо от прибыльности проекта. Инвестиции же возвращаются и приносят выгоду только в прибыльных проектах. Если проект убыточен, инвестиции могут быть утрачены полностью.

Таким образом, для существования инвестиций должны быть: субъект, имеющий капитал и заинтересованный в его увеличении, и субъект, имеющий объект инвестирования (рентабельный проект) и собственные интересы в привлечении инвестиций.

А КАК У НАС?

Волею судеб Кыргызстан обладает обширным перечнем объектов инвестирования. Информация о состоянии бюджета, предоставляемая органами власти, свидетельствует о наличии у республики интереса в привлечении капитала. То есть первая часть условий для привлечения инвестиций уже есть.

Говорить о том, что исчезли или в ближайшее время собираются исчезнуть субъекты, имеющие капитал, также не приходится. Следовательно, необходимые условия для привлечения инвестиций у Кыргызстана есть, и в круг интересов инвесторов мы однозначно попадаем. Возникает ряд вопросов. Почему инвесторы не спешат на рынок нашей страны? С чем связано плачевное состояние бюджета? И что предпринимает государство, чтобы решить эти проблемы?

Начнем, пожалуй, с последнего. На государственном уровне наша страна добилась 88-го места в Индексе экономической свободы 2012 года, обогнав Казахстан, Россию и Китай. Кыргызстан второй год подряд занимает 12-е место по защите инвесторов из 142 стран мира, постоянно заявляет о совершенствовании законодательства с целью привлечения инвесторов. Результаты и цели в стратегическом плане вызывают оптимизм.



Что касается интересов инвесторов, можно перефразировать поговорку: «Рыба ищет, где глубже, а инвестор – где надежнее». Практика работы нашей компании показывает, что интерес со стороны инвесторов пока не ослабевает, поскольку к нам обращаются за оценкой возможностей в области инвестирования в ту или иную отрасль. Однако немногие из потенциальных инвесторов оказываются в состоянии принять на себя объем рисков, существующих на рынке Кыргызстана.

Вопрос о положении с госбюджетом, полагаем, необходимо оставить для рассмотрения правительства, так как нахождение нашей страны на 75-м месте в мировом индексе прозрачности бюджета не позволяет говорить о хоть сколько-нибудь объективном суждении о нем.

КТО ВИНОВАТ?

Мы на каждом углу говорим о том, что нам необходимы инвестиции. Однако при этом принимаем законы, которые только увеличивают бремя, лежащее на плечах предпринимателей, вместо того чтобы заменять имеющиеся нормы более льготными. Для получения сиюминутной выгоды государство нередко пытается отказаться от ранее установленных им же правил ведения бизнеса.

Экономико-правовой анализ законодательства других стран показывает, что возможно создавать «строгие» законы и вести политику «строгого контроля» за деятельностью предпринимателей, но такие законы должны создаваться на длительный срок и четко исполняться в первую очередь самим государством. Ярким примером на постсоветском пространстве может служить Беларусь, которая, занимая 153-е место в Индексе экономической свободы, смогла за 2011 год привлечь в 18 раз больше инвестиций, чем Кыргызстан.

Возможно, следует определиться, для чего нам нужны инвестиции. А также решить, что мы готовы отдать для их получения. Во главу угла при этом следует поставить интересы государства и с учетом этих интересов разрабатывать «правила игры». А уж разработав и приняв правила, предпринять все возможные усилия для недопущения их нарушений. Ведь ситуация, когда мы приглашаем инвестора в республику, надлежащим образом закрепляем правила взаимодействия, а потом во всеуслышание объявляем о нашей несогласии работать по нами же разработанным и принятым правилам, никак не может положительно отразиться на имидже страны и на вопросе увеличения инвестиций.

Пора думать, осознать, что правила создаются для того, чтобы их соблюдать.

Фото из Интернета

Эксперты из Японии: малый и средний бизнес является одним из факторов динамичного развития экономики



К. Коници (слева) и Т. Шимидзу (справа)

27 июля – 11 августа Кыргызстан посетили эксперты Японского агентства международного сотрудничества (JICA) Кунихиро Коници и Такаюки Шимидзу. Они провели исследование состояния малого и среднего бизнеса (МСБ) в нашей стране.

– В чем заключается цель Вашего исследования?

Г-н Кунихиро Коници: JICA вносит определенный вклад в развитие сферы малого и среднего бизнеса в Кыргызской Республике. Ярким примером этого является проект «Кыргызско-японский центр человеческого развития», который предоставляет бизнес-курсы для местных предпринимателей в целях усиления их потенциала. Целью нашего исследования является сбор базовой информации о состоянии МСБ в Кыргызстане, чтобы выявить основные препятствия для развития и найти эффективные пути взаимодействия в рамках деятельности JICA. Во время исследования мы встретились с государственными органами, бизнес-ассоциациями (например, Торгово-промышленной палатой) и непосредственно с представителями МСБ. Позже, по возвращении в Японию, мы проанализируем собранные данные и рассмотрим возможности будущего развития.

– Почему МСБ так важно для экономики?

Г-н Кунихиро Коници: Малый и средний бизнес является одним из факторов динамичного развития экономики. МСБ производит товары и услуги с добавленной стоимостью, создает рабочие места и развивает регионы. В условиях рыночно-ориентированной экономики МСБ должен быть динамичным как внутри страны, так и на глобальном уровне. В Японии 4,2 миллиона предприятий МСБ, что составляет 99,7% от общего числа компаний; количество крупных корпораций не так уж велико. В Законе «Основы МСБ в Японии», измененном и дополненном в 1999 году, четко определено, что «МСБ – это экономическая организация, которая вносит вклад в национальную экономику». Поэтому МСБ является жизненно важной структурой для экономики страны. Для оказания поддержки МСБ у нас учреждены два ключевых института – это Агентство по МСБ (SME Agency) при Министерстве экономики, торговли и промышленности, ответственное за разработку политики, и Организация по развитию МСБ и региональным инновациям

(SMRJ), которая ответственна за практическую реализацию политики. Правительство Японии обеспечивает МСБ технической и финансовой поддержкой. К примеру, если предприятие имеет реальный бизнес-план, то оно может взять беззалоговый кредит в государственном банке развития, поддерживающем МСБ. При этом процентная ставка будет составлять примерно 1,7%, также можно рассчитывать на льготный период погашения задолженности. Не все подходы, используемые Японией, применимы в Кыргызской Республике, но некоторые из них можно применить. К примеру, можно было бы использовать японский опыт разработки политики в сфере МСБ, потому что без детально разработанной политики и эффективного законодательства сложно поддерживать и развивать данную сферу.

Г-н Такаюки Шимидзу: Для оказания эффективной поддержки МСБ необходимо наличие стабильной политики и эффективного законодательства. Другой важной составляющей является поддержание диалога между МСБ и правительством. В Японии много бизнес-ассоциаций, и они транслируют свои проблемы и вопросы правительству. Обучение и тренинги также очень важны для МСБ, и в этом смысле Кыргызско-японский центр выполняет полезную работу, пытаясь повысить уровень бизнес-знаний местных предпринимателей. Например, трехмесячные бизнес-курсы дают возможность местным предпринимателям получить полезные знания у японских экспертов, а некоторым, успешно закончившим эти курсы, дается возможность пройти краткосрочный тренинг в Японии и ознакомиться с японским опытом ведения бизнеса.

В заключении хотелось бы отметить, что, согласно данным независимых экономических экспертов, в Кыргызской Республике безработица составляет более 20%. В такой ситуации жизненно важно создание новых рабочих мест. МСБ может решить эту проблему, но правительство должно поддерживать эти компании через формирование прозрачной и безопасной деловой среды, а также через оказание технической и образовательной поддержки в целях формирования крепкой базы для самостоятельного ведения бизнеса.

Беседовал Данияр УСЕНОВ,
ассистент программного директора бизнес-курсов
Кыргызско-японского центра человеческого развития
Фото автора



КУРС НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Кыргызстан намерен развивать культуру корпоративного управления

26 июля в конференц-зале Кыргызской фондовой биржи состоялась церемония подписания Меморандума о взаимопонимании в области развития корпоративного управления между Министерством экономики и антимонопольной политики КР, Государственной службой регулирования и надзора за финансовым рынком при правительстве КР, Фондом по управлению государственным имуществом КР и Общественным фондом «Школа корпоративного управления». Меморандум о взаимопонимании заключен с целью взаимодействия и сотрудничества сторон в сфере развития корпоративного управления в стране и прежде всего в стратегических компаниях с государственным участием.

Меморандум был подписан заместителем министра экономики и антимонопольной политики КР Адылбеком Касымалиевым, заместителем председателя Госфиннадзора Маратом Пирназаровым, заместителем директора Фонда по управлению госимуществом Алмазбеком Примовым, менеджером проекта CIPE (Центр международного частного предпринимательства) Нурбеком Элебаевым и директором ОФ «Школа

корпоративного управления» Ириной Ивановой.

«Основной целью сотрудничества является создание системы по подготовке и повышению профессиональной квалификации управленческих кадров стратегических компаний, владеющих принципами корпоративного управления и обладающих профессиональными навыками для внедрения их в практику», – заявил заместитель директора Фонда по управлению государственным имуществом Алмазбек Примов.

Согласно единому мнению участников мероприятия, установление в Кыргызстане рыночных отношений и повышение роли акционерных обществ в развитии экономики диктуют необходимость осознания важности проблемы корпоративного управления. Результатом массовой приватизации стало появление на рынке

множества компаний, неспособных продолжать свою деятельность и развиваться без привлечения инвестиционных ресурсов, что, в свою очередь, невозможно без усовершенствования корпоративного управления.

В сентябре текущего года начнется реализация проекта ОФ «Школа корпоративного управления», рассчитанного на 1 год. Как сказала Ирина Иванова, общественный фонд основан в 2011 году компаниями финансового рынка страны для реализации целей по внедрению практики корпоративного управления, совершенствованию профессиональных навыков членов руководящих выборных органов акционерных обществ, организации консультирования принципам корпоративного управления и профессиональным навыкам для их внедрения в практику.

СПРАВКА «ДС». Учредителями фонда являются юридические лица-резиденты: ОсОО ФКК «Нует-Аракет»; ОсОО ФК «Сенти»; ЗАО «Заман»; ОсОО «BNC Finance»; ОсОО ИК «Ориент капитал»; ОсОО «АТО-Финанс»; ЗАО «Кыргызская фондовая биржа».

«Степень соблюдения компаниями основных принципов надлежащего корпоративного управления становится все более важным фактором при принятии инвестиционных решений, – отметил заместитель министра экономики и антимонопольной политики Адылбек Касымалиев. – В связи с этим в последние годы возрастает интерес к международным стандартам корпоративного управления как со стороны эмитентов и инвесторов, так и со стороны государственных структур, призванных обеспечивать права инвесторов».

По словам заместителя председателя Госфиннадзора Марата Пирназарова, корпоративное управление отражает интересы органов управления компании, акционеров, заинтересованных лиц и направлено на получение максимальной прибыли от всех видов деятельности компании в соответствии с действующим законодательством и с учетом международных стандартов.

Член совета директоров Кыргызской фондовой биржи Нурбек Элебаев убежден, что создание школы корпоративного управления при поддержке CIPE очень своевременно – с сентября этого года начнется обучение по трем направлениям: корпоративному управлению для советов ди-

ния «Самрук-Казына», а также другие специалисты из ближнего и дальнего зарубежья. «Организационное, учебно-методическое обеспечение, оплата лекторам и 70 % оплаты стоимости обучения будут покрываться за счет CIPE, а сами участники должны будут оплатить только 30 % стоимости, что составит порядка 1 тысячи сомов. По завершении тренингов участники будут сдавать экзамены», – объяснил Нурбек Элебаев.

В ходе реализации проекта планируется создать систему сертификации специалистов, претендующих на руководящие должности, систему отбора и представления для участия в выборах; провести анализ сложившейся практики управления, внедрить рекомендации специалистов. Предполагается, что в результате деятельности проекта многие заинтересованные стороны осознают полезность внедрения передовых методов и принципов корпоративного управления в акционерных обществах. Данная практика будет способствовать повышению качества работы выборных органов акционерных обществ и в конечном итоге повышению эффективности деятельности и доходности обществ. С другой стороны, в ходе реализации проекта укрепится как аналитиче-

СПРАВКА «ДС». На сегодняшний день в мировой практике не существует единого определения корпоративного управления (corporate governance). Встречаются различные определения этого термина. Например:

- система, посредством которой управляются и контролируются коммерческие организации;
- организационная модель, при помощи которой компания представляет и защищает интересы своих акционеров;
- система руководства и контроля за деятельностью компании;
- система отчетности менеджеров перед акционерами;
- баланс между социальными и экономическими целями, между интересами компании, ее акционеров и других заинтересованных лиц;
- средство обеспечения возврата инвестиций;
- способ повышения эффективности деятельности компании.

Суммируя все эти определения, Всемирный банк резюмировал, что корпоративное управление объединяет в себе законодательство, подзаконные акты, соответствующую практику в частном секторе, что позволяет компаниям привлекать финансовые и кадровые ресурсы, эффективно осуществлять хозяйственную деятельность и, таким образом, продолжать функционирование, накапливая долгосрочную экономическую стоимость для своих акционеров, соблюдая интересы соучастников и компании в целом.

ректоров компаний, для ревизионных комиссий и для менеджеров высшего звена. Всего учебной будут охвачены 60 человек (по 20 на каждое направление). В качестве лекторов приглашены специалисты казахстанского Фонда национального благосостоя-

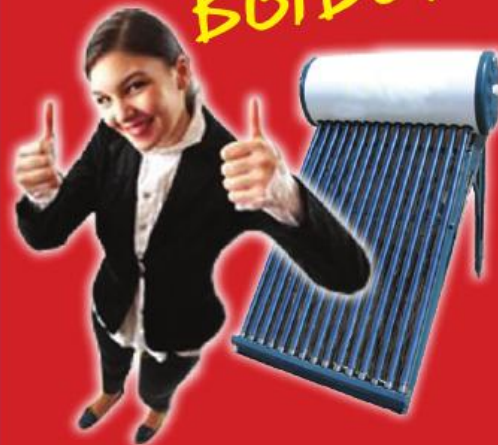
ский потенциал экспертной группы, так и организационные структуры, способствующие эффективному внедрению прогрессивных принципов корпоративного управления.

Текст: Ирина БАЙРАМУКОВА

Фото автора

СОЛНЕЧНЫЕ КОЛЛЕКТОРЫ

РАЗУМНЫЙ ВЫБОР!



ОсОО «АК ТРАНС КОМПАНИ» –
официальный дистрибьютор
компании

ERASLAN

**ПРИБОРЕТАЯ СЕГОДНЯ -
ВЫ ИНВЕСТИРУЕТЕ В БУДУЩЕЕ!**



www.atk.312.kg

Адрес:
пр. Жибек Жолу/
Парковая, ТЦ «Табылга»,
1 эт., бум. А 27

Тел.: (0558) 41-84-94
(0778) 17-70-93

e-mail: bosch_kg@mail.ru



«ВЮ – КГ». Принципы «зеленой экономики» в Кыргызстане

За последние десятилетия движение *Organic*, до этого известное только в небольшом кругу энтузиастов, не только превратилось в массовое и стало жизненной философией для тысяч людей. Многие «продвинутые» страны пропагандируют органическое производство законодательно. Например, правительство Нидерландов законодательно стимулирует развитие экологического органического производства и другие нестандартные подходы в сельском хозяйстве.

Высокие урожаи, минимум затрат, никакой «химии» – так специалисты определяют органическое земледелие. «И это на сегодня огромный капитал и надежная база для успешного движения вперед. Кыргызстан – страна органического сельского хозяйства (ОСХ), это наша специализация, бренд на мировом рынке. Продукция ОСХ со знаком «Выращено в Кыргызстане» сможет стать визитной карточкой страны на мировой арене, а также внесет вклад в сохранение экологии региона и планеты», – говорит министр экономики и антимонопольной политики Темир Сариев.

С ним согласны и представители других ведомств. «С нашим мелкотоварным производством и ограниченной площадью обрабатываемых земель мы не можем конкурировать по количеству произведенной сельхозпродукции и ценам ни с Россией, ни с Казахстаном, ни тем более с Китаем. Но можем и должны конкурировать с ними по качеству, – уверен министр сельского хозяйства и мелиорации Аскарбек Джаныбеков. – Сохранив свои природные богатства лучше других стран, Кыргызстан со своей неокрепшей экономикой, слабо развитой промышленностью может оказаться в авангарде исключительно благодаря переходу Кыргызстана на органическое сельское хозяйство».

Именно с этой целью и разработан проект «ВЮ – КГ». Его цель – развитие в Кыргызстане органического сельского хозяйства. Данный проект очень важен для развития аграрной сферы страны, а значит, для создания конкурентоспособной экономики в целом. Он позволит вернуть рентабельность отрасли, что обеспечит работой и создаст условия для достойной жизни большей части населения страны, которая сейчас проживает за чертой бедности и вы-

нуждена покидать родину в поисках работы.

На сегодня для реализации проекта «ВЮ – КГ» уже сделаны конкретные шаги: создана независимая экспертная организация «Аграрная платформа», подписан меморандум о сотрудничестве «Аграрной платформы» с Минсельхозом, что является первым опытом государственно-общественного партнерства в нашей стране, инициировано создание Федерации органического сельского хозяйства Кыргызстана.

«Провели исследование, взвесили все слабые и сильные стороны, учли региональные и мировые тенденции и пришли к выводу, что прорыв в экономике произойдет лишь при производстве экологически чистых продуктов. На них спрос не падает, а только увеличивается, и они стоят дороже. К тому же ОСХ – это вклад в решение проблемы глобального изменения климата за счет создания чистого производства», – отмечает директор «Аграрной платформы» Санжар Султанкулов.

По его словам, целью организации является выявление лучших опытов ОСХ и распространение его по Кыргызстану. Как это делается? Созданы региональные учебные центры, с помощью которых внедряются новые, отвечающие принципам «зеленой экономики» технологии, и адаптируется полученный опыт, который потом распространяется через семинары и тренинги.

Первый региональный учебный центр был создан на комплексном фермерском хозяйстве «Рейна Кенч» в Иссык-Кульской области, там же провели тренинги по ветеринарии, садоводству, растениеводству с помощью проектов USAID, Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН.

Следом был создан учебный центр в Чуйской области по тепличному хозяйству на основе корейской технологии. В настоящее время подобные центры организованы активными группами в Таласе, в Нарыне, Чуйской, Иссык-Кульской и Ошской областях. Учебные центры являются узловыми центрами и образцовыми моделями ОСХ: заинтересованные в работе по органическим принципам фермеры могут обращаться в эти центры и изучать, внедрять, копировать их опыт. Каналы обмена опытом информацией между учебными центра-

ми, охватывающими все регионы, специалисты сравнивают с кровеносными сосудами страны в органическом аграрном секторе.

По словам председателя наблюдательного совета «Аграрной платформы» Сапарбека Алымкулова, региональные учебные центры мобилизуют местные ресурсы, местных доноров и доноров из диаспоры кыргызстанцев за рубежом, которые хотят инвестировать в нашу страну. Центры базируются в основном на частных хозяйствах, что обеспечит им устойчивость и после завершения проекта. Огромное значение для стимулирования распространения полезного опыта придается внутреннему туризму.

«Только тогда, когда завершится процесс формирования всей сети учебных центров и все они перейдут полностью на принципы «зеленой экономики» и органического сельского хозяйства, привлекая традиционные и нетрадиционные технологии, приближенные к органике, можно будет с ответственностью сказать, что Кыргызстан сможет полностью перейти на ОСХ, – говорит член «Аграрной платформы» Султан Сарыгулов. – Когда данный опыт мы донесем до каждого фермера, то далее выстроим цепи производства, маркетинга, доставки, упаковки. А когда систему выстроим, то и сбыт продукции ОСХ наладим».

Стоит отметить, что к 2020 году Минсельхоз запланировал сертифицировать 20% сельхозугодий по органическим стандартам. Сегодня «Аграрная платформа» выдвигает программу-минимум на 3 года: 2014 год объявить годом органического сельского хозяйства и провести в Кыргызстане международную конференцию с целью привлечь внимание госструктур и международных доноров к проекту «ВЮ – КГ». Второй этап – участие с отдельным стендом в Первой всемирной выставке продукции ОСХ в Милане в 2015 году. Также Ассоциация молодых предпринимателей КР инициирует проведение ежегодных информационных кампаний и фестивалей ОСХ с целью популяризации ведения органического хозяйства. В августе этого года подобный фестиваль пройдет в Бишкеке, в следующем он запланирован в Баткене.

Текст: Ирина БАЙРАМУКОВА
Фото: Владимир Шестопалов

**СПРАВОЧНАЯ
СЛУЖБА**

КРУГЛОСУТОЧНО !

www.infox.kg

INFOX
***1200**
Club

ЗВОНИТЕ ПО ТЕЛЕФОНАМ:

*** 1200** с мобильного
0-80-80 с Кыргызтелекома
МЫ РАДЫ ПОМОЧЬ ВАМ !

**УСТАЛИ
ОТ БЕСТОЛКОВОГО
ПОИСКА ОТВЕТОВ**



Горячая линия INFOX: (312) 90-1200 (бесплатно)

Стоимость услуги: Beeline, Katel – \$0.94/мин., Megacom – 45 сом./мин., O!, Fonex, Nexi – 32 сом./мин.,

Saima-Telecom – 20 сом./мин., Satcom – 20 сом./мин. – с налогами, Кыргызтелеком – 20 сом./мин. – без налогов

Нанотехнологии в Кыргызстане: реальность или фантастика?



Ученые всего мира увлечены новой областью науки, открывшейся любопытствующим взорам специалистов совсем недавно: нанотехнологиями. Как выяснилось, кыргызстанские ученые пытаются не отставать от своих зарубежных коллег. Но вполне понятно, что проблем у них предостаточно. И пока ученые бьются с чиновниками за каждую копейку из госбюджета, последние нередко даже не понимают значения слова «нанотехнологии». Между тем развитие нанотехнологий может дать толчок не только развитию науки, но и экономики. Что для нашей республики более чем важно.

вовне оправданно, поскольку нанотехнологии позволяют экономить не только на расходном материале, но и на затратах электроэнергии. Если предыдущее поколение ноут-

МЕНЬШЕ – НЕ ЗНАЧИТ ХУЖЕ!

Следует напомнить, что история нанотехнологий началась в 1959 году, когда американский ученый-физик Ричард Фейнман в своей лекции «В том мире полно места» рассказал о методах производства изделий размером несколько нанометров (миллиардная часть метра).

Нанотехнологии позволяют исследовать наш мир и влиять на него на уровне молекул и атомов. К примеру, специалисты в области биологии и химии уже могут воздействовать на ДНК, определенным образом корректируя ее структуру для достижения необходимого результата. В дальнейшем это откроет большие возможности для лечения таких болезней, как рак, СПИД и генные заболевания.

Страсть к миниатюризации охватила всех производителей компьютеров и смартфонов. И это желание

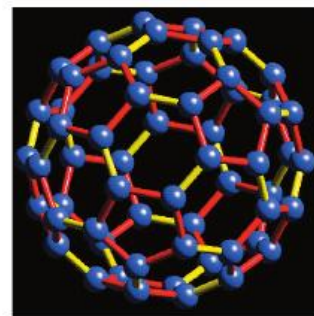
буков требовало постоянной подзарядки, то сейчас можно заряжать их раз в день. И то при активном использовании.

Такая же значительная экономия возможна и в строительстве. Всего несколько граммов особых наночастиц фуллеренов (молекулярные соединения углерода), которые добавляют в строительную смесь (бетон или цемент), позволяет в несколько раз увеличить прочность строительного материала и во столько же раз уменьшить его вес. Это особенно важно для возведения зданий в сейсмоопасных зонах, в одной из которых находится Кыргызстан. И у нас есть такие специалисты.

НАУЧНЫЕ ПРОРЫВЫ

В лаборатории нанотехнологий при Институте химии Национальной академии наук КР было сделано несколько открытий в области нанотехнологий, одно из которых связано именно с получением фуллеренов. Также эти разработки могут использоваться для создания новых видов медицинских препаратов, в энергетике и электронике.

Инновации коснулись и усовершенствования энергосистемы в Кыргызстане. Разработан способ получения диоксида титана – катализатора разложения воды для выработки водородного топлива. Этот вид альтернативного топлива долгое время считался фантастикой, т.к. процесс его выработки достаточно трудоемкий и дорогостоящий. Но мысль о его создании не оставляла ученых, потому что водородные двигатели гораздо мощнее, экономичнее и экологичнее обычных бензиновых и дизельных моделей.



Молекула фуллерена

По словам академика отечественной Академии наук Алмаза Алдашева, наиболее перспективной отраслью применения нанотехнологий является энергетика. «В мире набирает популярность использование солнечной энергии, из-за чего растет спрос на кремний – основной материал для производства солнечных батарей, – рассказывает ученый. – С внедрением нанотехнологий можно значительно увеличить их КПД. Кыргызстан в этом плане обладает большим сырьевым потенциалом. Если бы мы одновременно запустили кремниевый завод в Таш-Кумыре, страна ежегодно смогла бы получать порядка 1 миллиарда долларов, выпуская до 2500 тонн поликремния, рыночная стоимость которого сравнима со стоимостью золота. Кроме того, кыргызстанцы могли бы решить множество проблем, применяя в своих домах солнечные батареи и продавая за рубеж изделия из кремния».

Ясно, что нанотехнологии быстрее и эффективнее осваиваются в развитых странах, где промышленность существует на достаточно высоком уровне. И хорошо известно, что Кыргызстан к таким странам, к сожалению, не относится. Однако наша страна может стать прекрасным поставщиком сырья. Но для этого необходимо развивать добывающую промышленность, разрабатывать месторождения полезных ископаемых.

Между тем известно, что на территории Кыргызстана существует несколько крупных месторождений кремния. Кстати, технологией производства нанокремния, которая была разработана нашими учеными, уже заинтересовались французские специалисты. Этот уникальный метод позволит сократить расходы кремния при производстве в сотни раз.

И это не единственное изобретение, сделанное нашими научными светилами. При Институте химии НАН КР существует лаборатория нанотехнологий, которой заведует доктор химических наук Саадат Сулайманкулова. Несмотря на отсутствие достаточного финансирования и технического оснащения, в ее лаборатории постоянно происходят новые открытия, которые зачастую интересуют зарубежных коллег. «Мы делимся нашим опытом с французами, россиянами, – рассказывает профессор Сулайманкулова, – а взамен получаем возможность проводить исследования наших образцов на их оборудовании. Если бы у нас было свое оборудование, мы смогли бы продвигаться вперед огромными скачками. Я надеюсь, что скоро у нас такое оборудование будет».

А пока все открытия и изобретения были сделаны в малопригодных для науки лабораториях. Но от этого они не становятся менее значимыми. Уже получено более 70 образцов различных наночастиц, которые могут найти практическое применение в разных областях науки и техники.

К примеру, недавно была разработана технология получения машинного наномасла. Собственно, оно уже су-

ществует, но кыргызстанские специалисты создали более эффективный способ его получения: в обычное машинное масло добавляются наночастицы меди. Таким образом чудо-масло проникает в мельчайшие дефекты, трещинки и царапины деталей и словно «залечивает» их. Благодаря этому коэффициент трения снижается почти в полтора раза, а следовательно, снижается расход топлива и увеличивается срок службы деталей механизма.

Надо отметить, что сотрудники лаборатории нанотехнологий всякий раз ищут практическое применение своим открытиям, изобретениям и разработкам. Так, недавно были получены наночастицы золота и серебра, которые можно использовать в медицинских целях. Уже заключен договор с Кыргызской государственной медицинской академией о производстве лекарств на их основе. Эти частички, входящие в состав наномазей, будут проникать в организм через кожу и оказывать на него целебное воздействие.

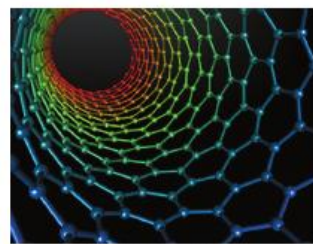
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Но не только эта лаборатория обеспечивает республику научными открытиями. Несколько лет назад был учрежден Совет по развитию нанотехнологий. В него вошли видные научные, общественные и культурные деятели страны. Также свою работу ведут Институт нанотехнологий и Центр нанотехнологий при КРСУ. В том же университете готовят специалистов на кафедре нетрадиционных и возобновляемых источников энергии. Заведующий этой кафедрой Имиль Аккозиев, который также является заместителем председателя Совета по развитию нанотехнологий и директором Центра нанотехнологий, утверждает, что интеллектуальный потенциал нашей страны достаточно высок. «К тому же у нас еще остались старые профессиональные связи с российскими учеными, которые охотно делятся с нами своим опытом», – говорит профессор.

Таким образом, наша страна богата как полезными ископаемыми, так и светлыми головами. Не хватает только средств для начала активной работы. В мире в нанотехнологии инвестируются миллиардные средства, причем активность проявляют как частные, так и государственные корпорации. По словам профессора Аккозиева, продвижение нанотехнологий невозможно без поддержки государства, особенно на начальном этапе. Но в дальнейшем к этой работе, безусловно, надо привлекать частных инвесторов. Но предприниматели гонятся за быстрой прибылью и вкладывать в науку не спешат, ведь она дает моментальную отдачу лишь в редких случаях.

Между тем у нашей страны есть хорошая возможность стать экспортером необходимого сырья, а позже даже занять свое место в мире нанотехнологий. Но сейчас республика переживает промышленный застой. «Поэтому необходимо развивать новые прогрессивные направления, которые в будущем могли бы помочь нам выйти на передовые позиции, – подчеркивает Имиль Аккозиев. – И если сегодня не уделить этому должного внимания, завтра наше отставание обойдется нам намного дороже».

Текст: Дарья НЕДАШКОВСКАЯ,
Кристина МИХАЙЛОВА
Фото из Интернета



Взгляд изнутри
углеродных нанотрубок



Certus Optic I – сканирующий зондовый микроскоп



Certus Standart – СКМ.
Оборудование, которого у нас нет



Beeline – «Бизнес года»

Beeline®

Первый 3G-оператор страны (стандарт GSM) Beeline получил награду в номинации «Бизнес года» по версии мужского глянцевого журнала #One Magazine Awards.

В номинации «Бизнес года» были представлены 10 крупных компаний страны. Основными критериями для участия в данной номинации стали клиентоориентированность, вклад в развитие страны, экономики и населения, а также динамичное развитие компании.

Победитель был определен посредством независимого on-line-голосования среди жителей страны. Beeline набрал наибольшее количество голосов.

Beeline является лидером сотового рынка Кыргызстана уже 14 лет – компания демонстрирует стабильность, надежность, первенство во внедрении инновационных технологий, а также социально ответственное ведение бизнеса.

Beeline первым из GSM-операторов страны запустил сеть третьего поколения в Кыргызстане, предоставив возможность пользоваться высокоскоростным Интернетом жителям всех семи областей страны. В развитие передовых интернет-технологий компания инвестировала около 18 млн. долларов США. Сегодня максимальная скорость передачи данных при использовании абонентского оборудования поддерживающего стандарт HSPA+, может достигать 28,8 Мбит/с, что в три раза превышает скорость, возможную при технологии 3G. Технология 3,75G позволяет быстрее просматривать онлайн-видео, скачивать любимые музыкальные композиции, общаться с друзьями и близкими в социальных сетях. Кроме того, Beeline предлагает не только Интернет по технологии 3,75G, но и прилагает все усилия, чтобы большее количество кыргызстанцев могли воспользоваться пре-

имуществами сети третьего поколения – постоянно расширяет сеть 3,75G, создает выгодные тарифы и услуги. Также компания предложила своим абонентам самую широкую линейку абонентских устройств на любой вкус и кошелек – на сегодняшний день на рынке представлены 3G-модемы, 3G Wi-Fi-роутеры, девять моделей телефонов и один планшетный компьютер.

Для предоставления лучшего сервиса своим клиентам Beeline за последние три года открыл 40 собственных офисов продаж и обслуживания по всей стране. В офисах Beeline абоненты и потенциальные клиенты компании получают качественное обслуживание и полный спектр услуг. Предоставление услуг и сервиса высокого качества является частью корпоративной ответственности перед клиентами компании.

Центр поддержки клиентов Beeline является одним из крупнейших в Кыргызстане. Обслуживание здесь осуществляется на 6 языках, и это максимальный показатель в странах СНГ на сегодняшний день. Ежедневно обрабатывается 50 тысяч звонков, то есть примерно 18 миллионов звонков в год. Компания регулярно реализует инновационные решения для предоставления лучшего сервиса своим клиентам. Так, недавно были запущены новые услуги – SMS-опросы для получения обратной связи о работе специалистов Центра поддержки клиентов и SMS-оповещения о решении претензионных обращений клиентов, о статусе их запроса.

Beeline демонстрирует стабильный рост операционных и финансовых результатов. К примеру, за 2011 год выручка Beeline в Кыргызстане достигла 6 млрд, 530 млн. сомов, а объем инвестиций – 43,85 млн. долларов США, что составляет 31% от выручки компании. Количество абонен-



тов мобильной связи увеличилось на 24% по сравнению с IV кварталом 2010 года. По итогам 2011 года трехмесячная активная абонентская база составляла 2 млн. 371 тыс. абонентов. Клиентами Beeline в 2011 году стали более 50 крупных компаний Кыргызстана, а также около 300 предприятий из сегмента среднего и малого бизнеса, благодаря чему рост активной абонентской базы в сегменте Beeline-бизнес за 2011 год составил 35,4%.

Beeline на протяжении нескольких лет является одним из крупнейших налогоплательщиков Кыргызстана – за 2011 год в казну в качестве налогов и обязательных отчислений было выплачено 1 млрд. 76 млн. сомов. Помимо обязательных налоговых отчислений, Beeline добровольно выделяет средства на собственные социальные инициативы. В 2011 году компания в рамках социальной стратегии реализовала благотворительные и спонсорские инициативы на сумму более 9 миллионов сомов.

Beeline – пример социально ответственного ведения бизнеса. На протяжении 14 лет компания активно помогает стране и является надежным партнером государства в решении различных социальных задач, осуществляет поддержку именно тех направлений, которые действительно важны для жителей страны в целом. Так, Beeline уделяет большое внимание поддержке национального языка, вносит существенный вклад в развитие образования, а значит, и в будущее страны. Совершенствование образовательных процессов, развитие образовательных программ способствуют воспитанию высококвалифицированных кадров, а также укреплению имиджа страны на внешнеполитической арене.

Бережное отношение к окружающей среде является философией бизнеса Beeline. В рамках проекта «Эко-

офис», стартовавшего в начале 2011 года, компания ведет поиск возможностей для оптимизации использования природных ресурсов. Кроме этого, характер продуктов и услуг компании свидетельствует о бережном отношении к природе – мобильные телефоны и компьютеры заменяют записные книжки и ежедневники, а электронные версии книг и газет – их печатные варианты.

Помимо инвестиций в качественную голосовую связь и передачу данных, сервис международного уровня и инновационные технологии, Beeline вносит вклад в развитие кадрового потенциала страны в целом. Beeline является одним из самых привлекательных крупнейших работодателей в стране, представляющим своим сотрудникам возможности карьерного роста, профессионального развития, а также различные социальные гарантии. Beeline сегодня – это почти 600 рабочих мест во всех регионах страны.

Являясь сторонником ответственного ведения бизнеса и благотворительной деятельности в стране, Beeline также выступил спонсором номинации «Меценат года» в рамках церемонии #One Magazine Awards 2012. В данной категории были представлены яркие личности страны, которые реализуют различные инициативы в поддержку социально незащищенных слоев населения, а также образования, искусства и культуры. Победителем в данной номинации стал Аскар Салымбеков (Ассоциация «Дордой»).

Напомним, что на церемонии #One Magazine Awards 2012 присутствовали около 500 представителей бизнес-элиты страны. Также были награждены победители в других номинациях: «Лицо года», «Бизнес-персона года», «Ресторатор года», «Женщина года», «Мужчина года», «Прорыв года», «Лучший менеджмент» и «Лицо страны».

БОГАТСТВО, КОТОРОЕ МЫ НЕ ИСПОЛЬЗУЕМ

Запасы угля могут превратить Кыргызстан в промышленного лидера региона

Как известно, Кыргызстан обладает богатыми запасами угля. По данным специалистов, общие запасы угля в нашей стране – свыше 5 миллиардов тонн, из них миллиард разведанных. Таким образом, даже при интенсивной эксплуатации нашей стране угля хватит на две с половиной тысячи лет. Отсутствие в Кыргызстане значительных залежей нефти и газа, а также перебои с поставками дорогостоящего голубого топлива диктуют необходимость искать альтернативу. И эта альтернатива вполне реальна – активное использование угля.



САПОЖНИК БЕЗ САПОГ

Несмотря на очевидные перспективы, отечественная угледобыча переживает не лучшие времена. Из 70 угольных предприятий, имеющих лицензию, действует едва ли половина. Мелкие фирмы зачастую работают исключительно в интересах своих владельцев. Их деятельность ограничивается несколькими месяцами в году, когда спрос на уголь особенно высок. Подобный способ добычи приводит к порче месторождений, после чего ни один разумный инвестор не согласится продолжать разработку.

В целом же отрасль покрывает лишь четверть потребностей страны в твердом топливе. Дефицит восполняется в основном за счет приобретения казахстанского угля. Выходит, вместо того чтобы поддерживать собственную промышленность, мы инвестируем в экономику соседней страны. Рекорд добычи угля был достигнут в 1979 году – более 4 с половиной миллионов тонн. Затем начался спад, превратившийся в настоящий обвал после распада Советского Союза. После 2006 года отмечается относительный рост добычи, но «дореформенных» показателей она так и не достигла.

Среди основных причин эксперты называют отсутствие государственной финансовой поддержки. В большинстве стран мира угольная отрасль дотируется. В Великобритании, к примеру, на добычу одной тонны угля государство выделяет около 40 долларов, во Франции – 16, США – 9,6, в Швеции – 12 долларов. В соседнем Казахстане правительство ежегодно вкладывает в угледобывающую промышленность миллионы долларов. Активная государственная поддержка и позволила нашим соседям обзавестись современными технологиями. В России угольные компании пользуются различ-

ными льготами и привилегиями. Правительство продолжает закупку топлива даже в мертвый сезон – с марта по сентябрь, когда спрос на уголь резко падает. Благодаря непрекращающейся работе шахты накапливают продукцию, а затем реализуют ее и расплачиваются с государством по долгам.

Отрицательно сказывается на развитии угольной отрасли и баснословная цена отечественного угля. К примеру, одна тонна сулюктинского угля высшего сорта себестоимостью 2300 сомов вместе с доставкой обходится покупателям в более чем 7 тысяч. А вот казахстанский уголь продают населению Чуйской области по цене 2600 – 3200 сомов. Понятно, чей уголь предпочитают покупать жители.

В свое время Казахстан и Россия, столкнувшись с такой же проблемой, решили ее, создав эффективную систему доставки твердого топлива железнодорожными и автомобильными путями. Эксперты предлагают обзавестись угледобывающим предприятиям собственным транспортом и топливными базами, тогда стоимость угля заметно снизится. Решить проблему можно за счет прокладки железнодорожного полотна к крупным месторождениям, но это удовольствие тоже не из дешевых.

Еще одна причина, почему отечественный уголь лишился спроса, состоит в непродуманной политике государства в 1990-е годы. Многие до сих пор помнят грандиозные утопические планы по полному переводу экономики на электроэнергию. В те времена высокопоставленные чиновники громко заявляли, что свой уголь стране не нужен, а в случае необходимости его всегда можно будет купить у Казахстана и России. По существу, похоронили целую отрасль!

ВОЗРОЖДЕНИЕ ВОЗМОЖНО

– Недра – общенародное достояние, поэтому добыча полезных ископаемых должна вестись под строгим надзором государства. Пришло время возродить угольную отрасль Кыргызстана, – убежден доктор технических наук профессор Арстанбек Асанов. – В последнее время много говорится на тему реформирования топливно-энергетического комплекса страны. Эта проблема затрагивает не только электроэнергетику и связанные с ней водные ресурсы, но и углеводородное сырье.

По мнению ученого, помимо строительства традиционных ГЭС, страна должна создавать экологически безопасные ресурсосберегающие технологии, позволяющие генерировать электрическую и тепловую энергию из альтернативных источников. Данное направление приобретает особую остроту в нынешних условиях, когда ощущается повсеместный дефицит и дороговизна нефтепродуктов, газа и перебои в электроснабжении.

О важности этого направления говорит и тот факт, что среди десяти инвестиционных проектов, представленных Министерством энергетики и промышленности, имеются планы строительства Кара-Кечинской тепловой электростанции стоимостью 2,3 миллиарда долларов. Проект хороший, но вряд ли осуществимый в современных условиях. Ведь, помимо самой электростанции, необходимо построить линии электропередачи, что только увеличит стоимость проекта. Проще строить мини-ГЭС мощностью несколько десятков мегаватт в районах залежей угля или в малых шахтерских городах. При минимальных затратах времени и ресурсов они могут обеспечить теплом и энергией целые регионы, а также способны снизить нагрузки в зимний период.

Впрочем, использование угля не ограничивается нуждами отопления и выработки электроэнергии. Во-первых, из угля можно синтезировать газ, жидкое топливо (которое можно использовать вместо мазута и дизельного топлива), а во-вторых, производить азотные удобрения, которых так не хватает фермерам.

– Китайская компания CIDIK предложила создать завод по производству азотных удобрений, рассчитанный на 300 тысяч тонн селитры в год, – говорит Арстанбек Асанов. – Эта идея родилась в 2007 году, но так и осталась нереализованной, несмотря на периодически возобновляемые переговоры на уровне правительства. Причина в нехватке финансов. Для реализации проекта требуется 400 миллионов долларов. В Поднебесной тем временем согласны

выделить нам кредит под строительство не только завода минеральных удобрений, но и угольной шахты производительностью до миллиона тонн в год, что позволяет возродить на промышленной основе добычу угля, получить дополнительно горючий газ в объеме до 80 миллионов кубометров в год и еще кое-какие попутные продукты. Это может покрыть до 50 % потребности в газе юга республики.

В последнее время появились сообщения об интересах ряда казахских, корейских и европейских фирм в постройке заводов по производству ферросплавов, алюминия, кремния и других продуктов металлургии, что также не обходится без использования в огромном количестве продуктов из угля. При этом объем потребления угля может перевалить за миллионы тонн. Австрийская компания, которая изъявила желание приобрести неизвестный «Кристалл», также склоняется к выпуску ферросплавов, где нужны зольные угли с содержанием алюминия и железа.

Можно вспомнить Ак-Суйский курузооперерабатывающий сахарный комбинат, объявленный банкротом. Он тоже нуждается в местных энергоносителях для запуска собственной тепловой станции, ориентированной на газ или мазут. Вместе с тем здесь имеется уникальный опыт использования автономных станций для когенерации энергии. Такой же опыт, но по выработке азота, кислорода и водорода (компонентов для получения аммиачной селитры), «похоронен» на заводе «Кристалл». Очистка жидких продуктов, питьевой воды и многое другое требуют использования привозных сорбентов из угля. Вместе с тем перспективы использования отечественного угля в технологических целях у нас огромны. Однако работа в данном направлении не ведется.

– Парадокс в том, что в республике до сих пор нет ни одного предприятия по переработке угля, ни один отечественный вуз не выпускает специалистов - инженеров по химическим технологиям, в частности по энерготехнологической переработке угля, – объясняет Арстанбек Асанов. – Традиционные энергетические технологии уже достигли своего предела экономической и экологической эффективности. Теперь значительный интерес представляет разработка новых способов и оборудования, которые обеспечивают переработку угля в полезные продукты с учетом обеспечения требований экологической безопасности.

Угольная энергетика в традиционном виде является наиболее «грязной» по отношению к использованию других энергоносителей. Поэтому создание экологически безопасных технологий, позволяющих получать конкурентоспособные продукты и генерировать электрическую и тепловую энергии, приоритетны во многих странах, располагающих крупными залежами угля. Руководство государства не следует забывать и о незавершенном объекте – ТЭЦ-2 в Бишкеке.

Возможности получения газа из угля и его использование в качестве энер-

гоносителя для ТЭЦ и других предприятий, использующих дорогостоящий природный газ, избавило бы нас от его импорта по завышенным ценам. Переход к использованию экологически более чистых видов топлива, полученных путем глубокой переработки угля, снизил бы выбросы вредных веществ.

БЫЛО БЫ ЖЕЛАНИЕ...

Согласно статистическим данным, более половины каменных и бурых углей Центральной Азии находится на территории нашей республики. Большая часть запасов расположена на юге страны – в Джалал-Абадской, Ошской и Баткенской областях. На севере страны находятся Соготинское, Джергаланское месторождения и Кавакский угольный бассейн, состоящий из четырех месторождений. По данным Госагентства по геологии и минеральным ресурсам, в текущем году 24 компании, в том числе иностранные, подали новые проекты недропользования на экспертизу, из них 7 по углю. Эти данные свидетельствуют о возросшем интересе фирм к угольным залежам с целью добычи. Вместе с тем приходится констатировать, что объемы добычи за время приобретения суверенитета республики сократились в разы и составляют около 400 тысяч тонн в год, а оборудование существующих шахт пришло в полную негодность. В то же время Бишкекская ТЭЦ завозит ежегодно до одного миллиона тонн угля из соседнего Казахстана по цене до 50 долларов за тонну.

Профессор Асанов рассказал и о перспективах внедрения инновационных технологий в энергетике, промышленности и металлургии. По его словам, угольные брикеты так и не стали популярны у населения:

– Ситуация на рынке брикетной продукции далеко не простая. На такую продукцию нет спроса. Нужен бездымный, экологически чистый брикет. Брикет как товарный продукт оказался в одной рыночной нише с конкурентными сортами углем при значительно большей себестоимости. За рубежом активно продвигается на рынок новая технология брикетирования углей, разработанная австралийской фирмой White Energy. Эта технология может иметь большие перспективы и у нас при брикетировании бурых углей, которые из-за сравнительно низкой прочности превращаются в угольную мелочь в течение 1-2 месяцев.

А газификация угля может быть использована энергетиками и другими потребителями газа, например, при обжиге и сушке руд, кирпича, цемента, стекла и нерудных материалов. Самостоятельный интерес представляет газ для транспортной энергетики. Особенно эффективно использование угольного газа взамен мазута или природного газа, а тем более дизтоплива. Об этом ярко свидетельствует опыт Японии, Германии, Китая, России и Казахстана. Но наиболее освоенным в промышленности направлением использования горючего газа из угля является электро- и тепловая энергетика.

Нельзя оставить без внимания и кокс, без которого невозможно представить современное металлургическое производство.

– Экономическая привлекательность коксу обеспечена на ближайшую и среднесрочную перспективы, – отмечает Арстанбек Асанов. – Уровень цен в металлургии в несколько раз выше, чем в энергетике. Это связано с тем, что объем этого сегмента рынка формируется за счет необходимости замещения дорогостоящего кокса полукоксом из недорогих и недефицитных марок угля.

Металлургические предприятия многих стран испытывают острый дефицит в углеродных материалах с высокой реакционной способностью. Поэтому в настоящее время имеются благоприятные предпосылки для крупномасштабной реализации рассматриваемой технологии. Дефицит металлургического кокса привел к росту цен на него. Эта тенденция будет нарастать, так как, во-первых, ресурс работы большинства европейских и российских коксовых установок совсем скоро будет исчерпан, во-вторых, заканчиваются извлекаемые запасы наиболее ценных марок коксующихся углей. Цена такого продукта на европейском рынке на сегодняшний день составляет 150–200 евро за тонну при текущей исходной стоимости угля в 50–70 евро. Только по странам СНГ рынок среднетемпературного кокса оценивается в более чем 5 миллионов тонн в год, при этом характер спроса на продукцию не зависит от сезона и является равномерным в течение года.

Сегодня в Кыргызстане обсуждается вопрос выплавки кремния. Он требует огромного количества восстановителей в виде древесного угля, что можно заменить продуктами пиролиза угля – высокорекрационным полукоксом. Для угольных компаний привлекательна возможность выхода на металлургию, стройиндустрию и других крупных потребителей топливно-энергетических ресурсов с продукцией более высокого качества и стоимости, чем рядовой исходный уголь.

Затраты на генерацию электрической и тепловой энергии при этом покрываются высокой ценой на основную коксовую продукцию, а дополнительных инвестиций в природоохранные мероприятия, которые необходимы при традиционных способах переработки и сжигания угля, не требуется. При реализации таких технологий будет расти и добыча угля.

Как видим, энерготехнологическая переработка угля представляет собой комплекс работ различного направления. Кыргызстан, который располагает огромными залежами угля разных марок, в том числе коксующихся, имеет огромный шанс развить собственное производство и выйти в региональные лидеры по выпуску коксовых продуктов, удобрений и горючего газа из местного угля.

Текст: Галина ЛУНЕВА
Фото: Галина Михайлина

ЖИЛИЩНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ: ОПАСЕНИЯ БЕСПОЧВЕННЫ



– Юруслан Жуманович, начнем нашу беседу с такого вопроса: для чего нужно развитие рынка ценных бумаг? Что это даст Кыргызстану в целом и каждому жителю в отдельности?

– В первую очередь надо сказать о том, что в странах, которые вышли на более или менее высокий уровень развития, всегда и во всем помогал рынок ценных бумаг. К сожалению, мы это явление представляем очень узко и часто предвзято. Однако подобные шаблонные взгляды нужно менять. В Кыргызстане большой дефицит денежных средств. Потребность страны в этих средствах удовлетворяется не более чем на 15 процентов. В то же время у нас много предприятий, которые приостановили свою работу из-за отсутствия оборотных средств. Наши банки недостаточно крупные и не могут выдавать большие кредиты. Также к нам не идут инвесторы. Происходит это по нескольким причинам. У республики после событий 2005-го и 2010 годов сложился отрицательный имидж, мы не всегда корректно относимся к принятым обязательствам, а также не имеем достаточного опыта отношений с мировыми финансовыми организациями.

– Если я правильно понимаю, вы предлагаете решать эти проблемы посредством выпуска ценных бумаг?

– Да. Имеются в виду векселя, облигации, а также различные акции, которые можно размещать на бирже. Приведу такой пример. На наш Орловский завод редкоземельных металлов, который находился в трудном положении, пришли инвесторы. Они купили предприятие вместе со всеми месторождениями за 1 миллион долларов. И случилось так, что на мировом рынке был большой дефицит редкоземельных металлов. В результате инвесторы вывели ценные бумаги через свою материнскую компанию на биржу в Торонто. Там они начали торговать с 22 центов и довели стоимость каждой ценной бумаги до 3,5 доллара. Понимаете, какой рост! В результате компания накопила нужное количество денег и теперь имеет оборотные средства, в том числе на покупку необходимого оборудования. Почему работает «Кумтор»? Почему работает «Газпром»? Почему работают предприятия, которые находятся в нашей республике и имеют хозяев и партнеров за рубежом? Потому что они имеют доступ к финансовому рынку. В настоящее время мы должны сделать ряд преобразований для того, чтобы нам верили. Вплоть до недавнего времени

– В Кыргызстане появятся жилищные сертификаты. Эта неожиданная новость не так давно буквально всколыхнула общественное мнение. Опасений высказывалось много: и что это очередная афера государственного масштаба, и что кто-то хочет заработать на строительном рынке очередные миллионы. Однако повода для подобных слухов нет, – утверждает председатель Государственной службы по регулированию и надзору за финансовым рынком Юруслан ТОЙЧУБЕКОВ. По его словам, выпуск жилищных сертификатов не только не опасен, но и чрезвычайно выгоден для Кыргызстана.

у нас был большой дефицит ценных бумаг. Государственные ценные бумаги на рынок за рубеж не выходили. Однако не так давно с нашей помощью мэрия Бишкека сделала несколько выпусков на 350 миллионов сомов. На них были отремонтированы улицы и куплены автобусы. В прошлом году наконец-то удалось выпустить корпоративные ценные бумаги. Это сделали «Шоро», «Росказмет», «Наше пиво», «ЦУМ» – с целью привлечения капитала. И опыт оказался удачным.

В настоящее время мы ведем переговоры с международными партнерами об открытии инвестиционного фонда. Если акционерные общества будут нуждаться в деньгах, то нужно выпускать ценные бумаги. Проценты будут ниже, чем в банках, и посредством закладки акций или выпуска векселей и облигаций они могут получать деньги. В этой ситуации роль ценных бумаг очень сильно повышается. Что такое инвестиции и инвестор? В настоящее время получается так, что роль инвесторов недооценивается. В Кыргызстане господствует точка зрения, что инвестор – это человек, который пришел с большим мешком денег и готов отдать их местному предпринимателю: мол, вот тебе деньги, начинай работать. Однако инвестор – это не всегда деньги. Инвестора надо воспринимать как человека с международными связями, имеющего опыт в этой отрасли и хороший рынок сбыта. Инвестор – человек, обладающий технологиями, авторитетом, имеющий свою марку, имя, которому доверяют. Финансовые институты с готовностью будут с ним сотрудничать. Взять, к примеру, «Кыргызалтын». Он ведет переговоры с крупнейшим ювелиром мира Юрием Розенфельдом. Почему? Дело в том, что «Кыргызалтын» в настоящее время не имеет денег для открытия ювелирной фабрики, хороших дизайнеров для выпуска разнообразной продукции, у него нет технологий по изготовлению ювелирных изделий, партнеров для поставки алмазов, изумрудов и других драгоценных камней. А Розенфельд – человек с мировым именем, имеющий очень большой опыт. Его фабрика, его команда обладают большим опытом, ему верят все зарубежные банкиры и финансовые структуры. Если они узнают, что Розенфельд собирается открыть в Кыргызстане фирму, ему дадут столько денег, сколько нужно. Почему? Потому что он своей жизненной позицией, всем своим опытом и знаниями завоевал в мире большой авторитет.

– **Международный опыт, кстати, тоже свидетельствует о необходимости развития рынка ценных бумаг...**

– Да, если взять пример Сингапура, то гениальный Ли Куан Ю пригласил крупные корпорации. Он говорил так: «Приходите на наш рынок, и мы создадим все необходимые условия». В настоящее время в стране работает несколько тысяч первоклассных корпораций. Все это дает Сингапуру прекрасные первоклассные технологии, деньги и рынок сбыта. Мы же никак не можем найти денег на технологии и производить продукцию мирового уровня. Даже если представить, что подобная продукция производится, мы не сможем ее сбывать, потому что рынок давно занят. В этой ситуации возрастает роль рынка ценных бумаг. Акционерные компании у нас в основном очень слабые, часто все акции находятся у одного хозяина. Владельцу компании говоришь: сейчас ты имеешь 5 тысяч долларов в месяц. Оставь себе 30 процентов акций, а остальные 70 отдай инвесторам и будешь иметь в месяц не 5, а минимум 150 тысяч! Он очень долго думает, колеблется и чаще всего не соглашается. Эта позиция меня удивляет, поэтому мы мы думаем, что данное направление нужно развивать.

– **Но каким образом? Ведь это сложившееся мировоззрение. А менять его довольно сложно.**

– Для этого необходимо повышать финансовую грамотность населения. В настоящее время в некоторых регионах появляются различные финансовые пирамиды. Люди, забыв про печальный опыт «МММ» и других мошенников, несут туда свои сбережения. Например, в одном только Джалал-Абаде действовало пять подобных пирамид. Сейчас ими занимаются правоохранительные органы. Вот почему нужно повышать финансовую культуру населения. Люди должны понять, что если есть деньги, хранить их следует в ценных бумагах государства, муниципальных и корпоративных ценных бумагах. Почему? Потому что это надежно. Они прошли проверку в государственных органах и имеют хорошую доходность.

Во всем мире главным инвестором является само население. Опыт различных финансовых пирамид показывает, что выпуск достаточного количества ценных бумаг и их реклама может привлечь людей, побудить их стать хорошими инвесторами наших предприятий. Есть такие понятия: «кредитное плечо», «финансовый рычаг». Это означает, что количество ценных бумаг в десятки раз может превышать количество денег. Поэтому в настоящее время если мы все-таки сумеем убедить людей, наладить рынок ценных бумаг, объем которых будет в несколько раз больше объема денег, то тогда мы сможем компенсировать отсутствие этих денег на рынке и дать хороший толчок развитию наших предприятий.

В общем, если люди будут знать о том, что покупка ценных бумаг и участие во всевозможных сделках, – дело весьма перспективное и выгодное, то, думаю, у нас ситуация значительно улучшится. Наши предприятия не знают, как выпускать ценные бумаги, не знают что такое облигации, векселя, поэтому финансовую грамотность надо повышать

– **Давайте поговорим о жилищных сертификатах. Для начала, что это такое?**

– В настоящее время, по нашим данным, почти 80 тысяч наших мигрантов хотят и могут купить жилье в Кыргызстане. С другой стороны, у нас большое количество строительных компаний. Однако многие из них приостановили свою работу из-за отсутствия денег. Это относится

даже к государственным строительным компаниям. Получается так, что у человека есть деньги и он хочет купить жилье, а строительные компании могут строить, но у них нет денег. В этой ситуации, как и во всем мире, может помочь жилищный сертификат. Что это такое? Мы проверяем компанию, убеждаемся, что она имеет большой опыт работы, все необходимые лицензии и сертификаты, землю, проектную и сметную документацию. Затем даем компании разрешение на выпуск жилищных сертификатов. Это определенное свидетельство того, что данная компания своим имуществом гарантирует строительство дома при заключении договора.

Жилищный сертификат – ценная бумага, определяющая право кредитора на получение дома. Кроме того, жилищный сертификат может выступать как ценная бумага. Например, вы решили приобрести 3-комнатную квартиру в строящемся доме, которая стоит 60 тысяч долларов. А поскольку вы можете заплатить сразу, жилищный сертификат вам продадут за 45 тысяч. С помощью рекламы люди узнают, что этот дом элитный, добротный. Цена сертификата начинает расти. Так что вы можете пойти на биржу и продать свой сертификат, купленный за 45 тысяч долларов, за 100 тысяч. А это более ста процентов прибыли!

Кроме того, жилищный сертификат – это такая бумага, посредством которой строитель и тот, кто хочет приобрести

жилье, заключают договор. Например, покупатель говорит: я буду платить поэтапно, сначала заплачу 25 процентов, когда увижу фундамент – еще 25, когда дом возведете – еще 25 процентов, и так далее. В этом случае скидка на покупку квартиры будет меньше. Не 20, а, к примеру, 10 процентов. Точные цифры обговариваются строительной компанией и покупателем.

Выпуском жилищных сертификатов мы могли бы стимулировать строительные компании возводить больше жилья на деньги граждан. Кроме того, жилищные сертификаты могут приобретать организации. Они договариваются со строительной компанией: дескать, нам надо столько-то квартир и недалеко от офиса. Это обойдется им гораздо дешевле, чем покупать квартиры в уже возведенном здании. В строительство могут вкладывать средства и банки, а затем

продавать построенное жилье по более высокой цене. Это очень выгодный инструмент, к тому же и полезный механизм для тех, кто не имеет в настоящее время достаточно средств на покупку жилья. В зависимости от дохода люди смогут выбирать наиболее подходящий сертификат. Таким образом, жилищный сертификат свидетельствует о праве на жилплощадь.

– **Для чего нужны жилищные сертификаты, мы выяснили. Но, как вы сказали, жители страны мало доверяют ценным бумагам. Можете ли вы гарантировать, что это – не очередная афера и жилищным сертификатам можно доверять?**

– Наша организация существует 6 лет. За это время не было ни одного случая обмана. В последние годы мы усилили регулятивные, надзорные функции. Также у нас не было случаев банкротства и, могу заверить, не будет. Как только выпустят жилищные сертификаты, наши специалисты смогут контролировать процесс строительства, а строительная организация будет отчитываться каждый месяц, пока дом не возведут. Деньги будут идти по назначению.

– **Спасибо за интересную и содержательную беседу!**

Беседовал Ислам ЖОЛДОШЕВ
Фото из личного архива Юруслана Тойчубекова
и Интернета



УЧЕНИЕ – СВЕТ Как сделать его общедоступным и ярким?

ПЕРВЫЙ РАЗ В ПЕРВЫЙ КЛАСС

Толгонай Калчороева – одна из будущих первоклассниц. Она ждет не дожидается, когда наступит 1 сентября.

– Я хочу быстрее пойти в школу. Там будет много мальчиков и девочек, с которыми я буду дружить, – говорит она с радостью и воодушевлением. В подтверждение своих слов Толгонай прочитала стихотворение и станцевала.

С Толгонай нам удалось поговорить у школы Керме-Тоо, куда она пришла вместе со своей мамой и младшим братом.

– Сейчас я раздумываю, в какую школу определить свою дочь: в школу Керме-Тоо, что находится в 5 минутах от нашего дома или в школу №4 имени Кирова, которая находится далеко от нас – в центре города, – говорит Венера Сабирова – мама Толгонай.

Старшие дети Венеры Сабировой учатся в школе имени Кирова, где она является членом родительского комитета.

По данным заместителя начальника Ошского городского управления образования Абдыкалыка Акжолова, в Оше действуют 56 общеобразовательных школ, из которых 4 являются частными. На сегодняшний день в них обучается 44791 учащийся. В предстоящем новом учебном году к их числу прибавятся 5800 первоклашек.

2012-й год власти Оша объявили Годом молодежи и образования. А городское управление образования решило уделить основное внимание качеству обучения детей. Задача эта очень насущная, ведь в 56 школах южной столицы учатся около 45 тысяч учащихся. При этом в новом учебном году порог школы впервые перейдут почти 6000 первоклашек.



– В микрорайоне «Ак-Тилек» достраивается новая школа. Ее достоинство в том, что она строится из энергосберегающих материалов. За счет местного бюджета, а это 15 млн. 400 тысяч сомов,

а также за счет правительства в городских школах провели капитальный и текущий ремонт, а также ремонт отопительных систем, – говорит Абдыкалык Акжолов.

По его словам, некоторые администрации школ совместно с международными организациями реализуют проекты по обустройству зданий и прилегающих территорий.

Как рассказала нам директор школы-гимназии №20 имени И. Раззакова Светлана Карпушкина, количество учеников более чем в два раза превышает количество мест, на которые рассчитана школа.

– А родители все идут и идут к нам, желая учить детей в нашей школе, – сетует она.

Школа №20, так же, как и школа №4, пользуются большой популярностью среди жителей Оша. Эти школы с

русским языком обучения. По мнению родителей, в таких школах качество преподавания намного выше, чем в школах с кыргызским или узбекским языком обучения. Желание обучать своих детей именно в русскоязычных школах родители связывают с перспективами работы в России.

– Многие жители Оша работают в России. Они понимают, что свободное владение русским языком дает больше возможностей трудоустроиться на более высокооплачиваемую работу. Кроме того, преимущество владения русским языком дает больше шансов преуспеть в будущем, например, в учебе в университетах, – говорит Венера Сабирова.

Перегруженность школ Оша, большинство которых были построены еще в советское время, является одной из самых острых проблем. Кстати, именно с этим связаны сомнения Венеры Сабировой.

– Школа имени Кирова рассчитана на 1700 мест, а в ней обучается 2200 учеников. Дети вынуждены сидеть втроем за двухместными партами. Спрашивается, как педагог будет уделять внимание всем учащимся? Естественно, качество усвояемости знаний будет низким, – говорит она.

В марте этого года министр образования и науки Канат Садыков привел цифру, что на юге Кыргызстана необходимо заново отстроить более 500 школ.

В обществе активно обсуждается вопрос, могут ли частные – естественно, платные – школы разгрузить часть проблем в сфере образования. Многих привлекают условия в частных школах – 20–25 учеников в классе, дополнительные занятия, и, как результат, более высокое усвоение знаний.

Но плата за обучение в частных школах является неподъемной для многих родителей. Кроме того, одной из обязанностей государства является предоставление своим гражданам права на бесплатное и обязательное получение начального и неполного среднего образования.

Другими не менее важными проблемами ошских школ являются нехватка учебников и педагогических кадров.

– Обеспеченность учебными пособиями школ с кыргызским языком обучения составляет 62 процента, школ с русским языком обучения – 40, а школ с узбекским языком обучения – 47 процентов. В этом году в школы поступят 63500 экземпляров учебников, – сказал Абдыкалык Акжолов.

Что касается вопроса компьютеризации и подключения к Всемирной паутине, на сегодняшний день школы Оша имеют 681 компьютер, из которых 339 старой модификации.

– Школам необходимо 470 компьютеров. Только 10 школ подключены к Интернету. Частые отключения электроэнергии приводят к перегоранию компьютеров, – разводит руками Акжолов.

КУДА ИДТИ ДОШКОЛЯТАМ?

Толгонай никогда не ходила в детский сад. Ее русский язык – это результат стараний родителей и старших сестер, которые общаются с ней и на родном кыргызском, и на русском языке. Сейчас она свободно читает по слогам.

По словам Абдыкалыка Акжолова, в городе действует всего 30 детсадов, которые перегружены и не могут принять всех желающих. В скором времени ожидается открытие 3 частных детсадов. Но это не снимает проблему их нехватки. Насколько это проблема остра, красноречиво говорит тот факт, что накануне развала СССР в Оше действовал 71 детский сад (а население города с тех пор только увеличилось).



Следует также отметить и то, что в Оше сокращаются семьи, свободно говорящие на двух и более языках. Если раньше во многих семьях были полочки с книгами и личные библиотеки, то сейчас много семей, где нет ни одной книжки. Учителя школ с русским языком обучения уже много лет жалуются на то, что первоклассники не знают не только ни одного русского слова, но и на то, что отстают в общем развитии. А это отставание влияет на своевременное освоение знаний.

По словам Венеры Сабировой, в снижении качества среднего образования повинны и сами родители. Из-за их безответственного отношения к получению образования собственных детей пропадает мотивация учиться.

– Нарушилась взаимосвязь в треугольнике школа-ученик-семья, – резюмирует она.

Кроме того, многие дети остались на попечении бабушек и дедушек, а также предоставлены сами себе из-за того, что их мамы и папы вынуждены трудоустроиваться и работать вдали от дома.

Известно, что в школах Кыргызстана началась реализация Стратегии развития образования на 2012–2020 годы. Будет ли она реализована полностью? В этой связи вспоминается программа Министерства образования и науки «Читающий ребенок» при правительстве Игоря Чудинова. Но ее «благополучно» забыли. Забыли в самом министерстве, забыли в школах, забыли и родители.

В апреле этого года президент страны Алмазбек Атамбаев заявил, что «некачественное образование порождает новые проблемы в обществе». Будущее страны и будущее поколений во многом зависит от того, насколько осознают это и правительство, и общество в целом. Чтобы это не осталось лишь бравурными словами, надо задаться конкретными вопросами и подумать: что сделать для того, чтобы 1 сентября Толгонай и ее одноклассники пошли учиться не в переполненные классы с нехваткой квалифицированных педагогов, учебников, компьютеров и школьного оборудования, а в школы, где о детях заботятся и дают им необходимые знания.

Текст: Музаффар ТУРСУНОВ
Фото автора

DECOR Profi: дай волю фантазии!

В наш век всеобщей автоматизации очень сложно дать выход собственным творческим идеям. Производители товаров – начиная от продуктов питания и заканчивая бытовой техникой и автомобилями – делают все, чтобы усилия человека были минимальными. Открыл пакет – и вот тебе готовый обед. Нажал на нужные кнопки, и «умное» устройство работает само, без твоего участия. С одной стороны, это очень удобно и экономит наше время. А с другой, не оставляет места для творчества. Компания DECOR Profi совмещает оба принципа – максимально удовлетворяет желания клиентов и в то же время оставляет место для фантазии и творческого полета. Об этом нам рассказал генеральный директор DECOR Profi Андрей Ли.



Несмотря на свой молодой возраст, Андрей в бизнесе довольно давно. Правда, в мебельную индустрию он пришел не сразу. Еще в студенческие годы Андрей занимался поставками теле- и радиоаппаратуры, а также бытовой техники. Однако после очередной революции понял, что подобный вид бизнеса очень рискован: мародерства могут свести на нет все усилия. Следующим этапом стало производство ткани. Фирма, совладельцем которой являлся Андрей Ли, находилась в Южной Корее и быстро завоевала известность в республиках Центральной Азии. Продукция пользовалась большим спросом, потому что упор был сделан на одежду с национальным колоритом. Представительство открыли в Бишкеке, и скоро бренд был «раскручен» настолько, что туристы стали прилетать в Южную Корею специально для покупки тканей.



«Дела шли неплохо, но нужно развиваться дальше, и, изучив рынок, мы решили заняться мебельной индустрией. И постепенно ушли в этот бизнес с головой», – рассказывает Андрей Ли. По его словам, этот вид деятельности одновременно и сложен, и интересен. Рынок постоянно меняется, появляются новые идеи, технологии, аксессуары. Чтобы добиться успеха, необходимо идти в ногу со временем и внимательно следить за тенденциями. Упустишь, поленишься – и проиграешь в конкурентной борьбе, потеряешь клиента.

Для генерального директора компании DECOR Profi работа – это не тяжкая обязанность, а любимое дело. По его словам, производство всегда интереснее купли-продажи, потому что позволяет полностью проявить себя, вкладывать в это свои знания и свою энергию.

Кстати, появлением предпринимательской жилки Андрей Ли обязан родителям. Именно они привили ему любовь к труду, научили, что любая работа почетна. Главное – подходить с душой, терпением и старанием, и тогда в любой деятельности – какой бы она ни была – можно добиться успеха. Андрей уверен, что материальной стороной бизнес не ограничивается. Деньги – не всегда главное. Не менее важным является то, что твой труд приносит пользу. Например, как в случае с DECOR Profi, где можно проявить творчество и сэкономить.

А вообще, любой бизнес – это, по словам Андрея, путь проб и ошибок. Если боишься двигаться дальше и остановишься на достигнутом – успеха никогда не добьешься. Накапливаемый же опыт расширяет кругозор и помогает находить новые решения и идеи. Что, собственно, и отличает DECOR Profi и работающую здесь команду.

В этом году компании исполняется 5 лет. И все это время она прочно удерживает ведущие позиции в мебельной индустрии республики. Кстати, отличительной особенностью компании является внимательное отношение к покупателям. С этой целью специально к пятилетию компании в DECOR Profi открылся новый зал, где покупатели получают профессиональное обслуживание, советы специалистов, могут ознакомиться с продукцией.

В чем же заключается секрет ее успеха? Главное – стремление соответствовать потребностям и желаниям клиента. Для этого, во-первых, необходимо постоянно отслеживать новинки и свежие тенденции на мировых рынках. А, во-вторых, использовать эти новинки на практике.

Как рассказывает Андрей Ли, многие люди живут в старых квартирах, с относительно небольшими комнатами и кухнями. Разгуляться особо негде. Вот почему упор было решено делать не только на красоту, но и на удобство и полезность. А еще – на творческую жилку, которая есть у каждого человека. Поэтому компания предоставляет целый спектр услуг: креативная группа дизайнеров может сама разработать проект с учетом желаний и потребностей клиента (дополнительно предложив несколько своих вариантов). Но и сам клиент может купить здесь различные детали мебели и собрать ее своими силами. А что может быть замечательнее чувствовать себя творцом, приложившим свои усилия и фантазию к созданию интерьера?! К тому же это намного дешевле, чем покупать готовую, уже собранную мебель.

Ассортимент компании DECOR Profi рассчитан на самый широкий круг – начиная с простых покупателей, не обладающих большими сбере-

жениями, и заканчивая клиентами с самым взыскательным вкусом, стремящимися воплотить в интерьере необычные задумки и желания, свою индивидуальность. Другими словами, компания предоставляет обширный выбор и в том, что касается цены продукции, и ассортимента. Недаром одним из слоганов DECOR Profi является фраза «Решений стало больше». То, о чем раньше можно было только мечтать, благодаря используемым компанией уникальным материалам, технологиям и аксессуарам, стало реальностью. Вы придерживаетесь консервативных взглядов? Можете приобрести стандартные модели. Любите экспериментировать и давать волю фантазии? Пожалуйста! И в этом вам поможет DECOR Profi!

В отличие от многих других подобных компаний, DECOR Profi не специализируется на каком-то узком направлении, а предоставляет широкий спектр услуг. Во-первых, продает сырье для частных производителей мебели и мебельных компаний. Это позволяет не переплачивать лишние деньги и получать материалы и готовую продукцию от прямого поставщика. Во-вторых, DECOR Profi самостоятельно производит и продает мебель. И, в-третьих, реализует детали – чтобы покупатель собрал мебель самостоятельно.

Еще один залог успешного бизнеса – это сплоченная и активная команда. По словам Андрея, при приеме на работу главным критерием отбора является не опыт, а желание работать. Причем работать в быстром ритме. Дело в том, что компания DECOR Profi работает 7 дней в неделю, без перерывов и праздников. «Порой мы говорим шутя, что берем конкурентов измором, – улыбается Андрей. – И если у конкурентов есть большой финансовый багаж, то мы завоевываем клиента в первую очередь молодостью, энергичностью, креативным мышлением и тем, что постоянно удивляем новинками и нестандартным подходом».

Работают в компании в основном молодые люди, желающие учиться чему-то новому и постоянно развиваться. «Учась сам, я хочу, чтобы вместе со мной учились и мои коллеги. Только так мы можем стать единой командой, делающей одно дело и работающей на единой волне», – говорит Андрей Ли. А чтобы коллектив был сплоченным, нужно, по его словам, прежде всего видеть в работнике не подчиненного, не робота, автоматически выполняющего свою работу, а человека, у которого есть свои ценные идеи.

«Каждый из сотрудников может прийти ко мне и рассказать о своих идеях, предложениях, задать вопросы. Мы стремимся полностью отказаться от бюрократии и приветствуем любые нестандартные, новаторские идеи. И если предложение действительно толковое, то сотруднику предоставляется простор для воплощения своей инициативы в жизнь. Он может проявить себя, и я со своей стороны окажу этому всестороннюю поддержку», – подчеркивает Андрей.

Как и у любой другой компании, у DECOR Profi, конечно, есть свои планы на будущее. Но поскольку, как мы убедились, DECOR Profi является компанией необычной, придерживающейся нестандартных подходов и ориентирующейся на новации, то и планы у нее весьма оригинальные. «Мы, как и раньше, собираемся радовать наших клиентов», – говорит Андрей Ли. И добавляет: «Не только радовать, но и огорчать. Тем, что, приобретя нашу продукцию, вы уже через неделю-другую поймете, что новинки – еще лучше!».

Впрочем, большого повода для огорчения, думаем, это не представляет. Ведь можно снова прийти в DECOR Profi и порадовать себя новым – оригинальным и неповторимым – приобретением. Благо для этого в компании созданы все условия, в том числе человеческое обслуживание. «Ведь мы продаем не столько материалы для мебели, сколько внимание», – заключил Андрей Ли.

А что может быть важнее человеческого отношения, помноженного на профессионализм и постоянное совершенствование? И всего этого у компании DECOR Profi в достатке!

Текст: Сергей КОЖЕМЯКИН

Фото автора



Компания DECOR Profi предлагает широкий ассортимент товаров, разнообразие цветовой гаммы, огромный выбор мебельной фурнитуры и выполнение всех сопутствующих услуг, необходимых для изготовления корпусной мебели. Среди продукции компании – ЛДСП, столешницы, кухонные мойки, различная мебельная фурнитура, аксессуары и механизмы. Необходимо отметить и новинки. Во-первых, широкий набор 3D панелей Neboard (Турция), которыми можно декорировать стены, колонны, двери, изголовья кроватей, шкафы-купе. Это позволяет благодаря минимальным усилиям создать совершенно новый, богатый интерьер. Даже самые дорогие обои не в состоянии достичь этой цели. Во-вторых, фартуки, которые можно использовать, например, на кухне вместо кафеля. Монтаж их очень прост, и установить фартуки можно самостоятельно.

Продукция, предлагаемая компанией, соответствует всем мировым стандартам качества и природоохранным нормам. Постоянными партнерами фирмы по поставкам материалов являются такие всемирно известные фирмы, как KronoPol и KronoUkraine (филиалы швейцарского концерна Swiss Krono Group), Repo by Sorbes, Lamarty. Также заключены долгосрочные контракты с турецкими производителями разнообразной мебельной фурнитуры, кромки и механизмов Goldaks Accessories, Neboard, Cetin Plastic, Kromeve, Thermoplast, Alveus и др.

Ассортимент товаров, представленный компанией, найдет свое отражение как в классических, так и в современных исполнениях мебели с новаторскими и дизайнерскими решениями. Услуги, предоставляемые техническим отделом компании, включают в себя раскрой и распил плитного материала для изготовления мебельных деталей любого формата, толщины и основы, кромкооблицовка торцов, распил и сборка МДФ профилей и МДФ накладок, врезка моек в рабочие поверхности, выпиливание пазов под навесы и многое другое. Возможен также распил для криволинейных мебельных деталей, для чего требуется точный эскиз с указанием радиусов и точек сопряжений. Все услуги выполняются на современном высокопроизводительном оборудовании, позволяющем достичь высокого качества исполнения. Спектр выполняемых компанией услуг ориентирован на самостоятельную сборку мебели заказчиками, не имеющими опыта аналогичной работы.

www.decor-profi.kg



Кызыл-Туу: процветание на основе традиций

На южном берегу озера Иссык-Куль есть знаменитое село Кызыл-Туу. А знаменито оно тем, что его жители по сей день остаются верными традициям кочевого кыргызского народа. И в то время, когда многие сельчане покидают родину в поисках лучшей жизни, жители Кызыл-Туу являют собой редкий пример процветания на основе производства юрт. Не зря здесь очень популярна поговорка: «Кто ремесло знает – тот не пропадет».

«В настоящее время 102 из 450 дворов села занимаются производством юрт. Мастерство сельчан давно стало популярным за пределами не только села и Иссык-Кульской области, но также и за пределами страны, – говорит председатель айыльного аймака Азамат Бердиматов. – Мастерство наших юртоделов не только сделало Кызыл-Туу знаменитым, но даже способствовало появлению на мировом уровне нового понятия «Мир юрты». Оно включает как все атрибуты юрты, так и жизнь в гармонии с природой на основе принципов терпимости».

Уместно добавить к сказанному: и на основе огромного трудолюбия, через которое, как верили предки, в юрту проникает «кут» – счастье, жизненная сила. Кстати, свое название село получило в период коллективизации в 1930-х годах, после выигрыша колхозом красного знамени за достигнутые экономические успехи. И сегодня в селе сохранилась мода тех

лет украшать фасады домов и заборы красными звездочками и пролетарской символикой.

Сельчанин Дамир Жакшылыков говорит: «Наше село расположено довольно далеко от берега Иссык-Куля, с остальных трех сторон оно окружено горами. Это делает невозможным выживание почти полутора тысяч сельчан за счет курортно-рекреационного туризма, но зато благодаря занятиям юртоделов здесь может развиваться экологический и этнографический туризм. По сей день неподалеку от Кызыл-Туу сохранились петроглифы и курганы, появившиеся еще до нашей эры. В селе есть мавзолей кыргызского баатыра Эр Табылды, из крови которого, по преданию, и взошли растущие в селе деревья тала, которые сельчане считают своими защитниками».

«А вы знаете, что прежнее название села Кызыл-Туу, которое еще до прихода русских переселенцев облюбовали оседлые кыргызы, было Ак

Терек, то есть священное место, просшее тополями? – вопрошает нас сельчанин Балыкчы Молдалиев. – До настоящего времени кыргызы считают Ак Терек хранителем и защитником всех растущих деревьев в округе. Здесь вы не увидите ставшей привычной картину частокола пеньков вместо могучих деревьев. Напротив, каждая семья высаживает черенки тала, который используется для изготовления деревянного остова юрт. Исторически все мужчины села занимаются работами по дереву, как мой отец, дед, а женщины – отделкой юрт из войлока и чия – природного материала, произрастающего в окрестностях».

Ремесло производителей юрт сегодня кормит не только сельчан, но и их детей, родственников, проживающих в других регионах или в Бишкеке. Одна юрта стоит до 6-7 тысяч долларов. Заняты, как правило, все члены семьи. А это значит, что народное ремесло передается из поколения в поколение.

«Меня научили делать юрту дед с отцом, а сегодня мои сыновья Эридан и Нурбек ни в чем мне не уступают, – рассказывает Сапар Исмаилов. – Моя жена Гульбара Токсонбаева шьет шырдаки, обучает снох. Внучки тоже рядом и с малолетства перенимают опыт мастериц». Село юртоделов постепенно переходит от семейного подряда к специализации: кто-то изготавливает кереге (боковые решетчатые стенки), кто-то двери, а кто-то – тюндюки.

«К нам приезжал сам президент Турции, купил юрту, а после пригласил отечественных мастеров установить в своей стране, – рассказывает Кенжебек Байсеркеев. – Самая дорогая юрта, изготовленная в нашем селе, – трехэтажная, которую купили японцы за миллион долларов во время празднования 1000-летия эпоса «Манас». Сегодня она украшает один из японских музеев».

Искусство местных жителей не оставляет равнодушными туристов. «Кыргызская юрта – это шедевр кочевой архитектуры, – восхищается Пол Милард из Шотландии, приехавший в село Кызыл-Туу, чтобы специально ознакомиться с традициями изготовления юрт. – Впервые я услышал об юрте более тридцати лет назад, они поразили меня своей лаконичной целесообразностью и простотой конструкции. Это самый умный дом, который придумало человечество! Но я никогда не бывал в тех странах, где популярны юрты – в Монголии, Казахстане, Кыргызстане, на Алтае. Впервые я приехал в Кыргызстан 6 лет назад и, изучив конструкцию кыргызской юрты, поразился, как она легковесна по сравнению, например, с монгольской юртой, где используются две внутренние опоры, поддерживающие слишком тяжелый тюндюк. Думаю, что кыргызская юрта – самая совершенная конструкция из всех разновидностей юрт».

Садовник по образованию, Пол Милард стал знаменит у себя на родине тем, что умеет строить переносные жилища-юрты: в прошлом году он изготовил 12 юрт, а в этом – пока 6. Правда, они у него из ясеня, а не из тала, и покрыты не войлоком, чувствительным к сырой шотландской погоде, а холщовым брезентом – канвасом. Да и ярких украшений в его юртах нет, но это не мешает его согражданам и даже друзьям из других стран выстраиваться в очередь за покупкой долгожданной юрты. Ее они используют в саду, для отдыха на природе, в летних молодежных и туристических лагерях. А еще модным стало арендовать



юрты для организации всевозможных торжеств на лоне природы.

«В юрте не используется ни одного гвоздя, а собрать и поставить ее можно там, где заблагорассудится! Мое занятие так интересно и выгодно, что вскоре моя дочь с зятем возвращаются из Австралии, чтобы работать вместе со мной!» – говорит Пол.

Если уж иностранцы строят юрты, то кыргызам сам бог велел не только сохранять, но и приумножать вековой опыт! И стать экономически независимыми, работая у себя дома, а не в эмиграции!

«Вот только хочется нам получить поддержку от государства, чтобы нашей специальности придать больший статус, – говорят жители Кызыл-Туу. – Пробуждение чувства национальной гордости сегодня необходимо кыргызам, чтобы сохранить государственность, осознать, как они могут позиционировать себя в мировом пространстве. И еще нам нужна поддержка в вопросах сбыта. Тогда кызыл-тууйских юрт стало бы еще больше, а жизнь кыргызстанцев – лучше!»

Текст: Ирина БАЙРАМУКОВА
Фото автора



КАГАНАТ

политическая партия

Дорогие кыргызстанцы!

Позвольте от лица политической партии «Каганат» поздравить всех вас с праздником Дня независимости нашей республики!

Вот уже не один десяток лет мы отмечаем этот праздник – день воссоздания суверенного, демократического, правового, унитарного, социального государства – государства, именуемого Кыргызская Республика.

Кыргызская Республика сильное государство! Как вы знаете, в середине VI века кыргызы создали свою собственную независимую кочевую державу – Кыргызский Каганат, заставившую считаться с собой могущественную державу Азии. Кыргызы донесли сквозь века до наших дней свой этнос и свое самоназвание.

Говоря об укреплении независимости, нельзя не вспомнить о тех кыргызстанцах, которые, не жалея себя, сделали все, чтобы наша страна процветала и развивалась. И так было всегда. Нельзя не отметить подвиг таких героических отцов и матерей, как Курманжан датка, Исхак Раззаков, Чынгыз Айтматов, и многих других, внесших огромный вклад в развитие Кыргызской Республики.

В этот день хочется вспомнить и о тех, кто пролил свою кровь во время Великой Отечественной войны: таких, как Чолпонбай Тулебердиев, Аширбай Коенкозов и многих других, для того, чтобы сейчас мы смогли в мире отмечать этот день – День независимости Кыргызской Республики. Низкий поклон героям от имени всего кыргызского народа!

Делая столь нелегкие шаги на этапе воссоздания государственности, сейчас уже можно смело заявить, что с каждым днем мы все более уверенно смотрим в будущее и уверены в благополучии завтрашнего дня.

В этот светлый и радостный день позвольте призвать всех вас, дорогие соотечественники, быть самоотверженными, честными, трудолюбивыми, а также, что немаловажно, политически образованными. Нам нужно еще много сделать, чтобы мы могли гордо сказать, что живем в Кыргызстане, и что Кыргызстан – лучшая страна во всем мире! Под политической разборчивостью мы будем понимать уровень знаний общества, умений, навыков политической и общественной деятельности, позволяющих осознанно участвовать в общественной и политической жизни граждан Кыргызской Республики. Мы поставили перед собой реальные цели – построить лучшее государство во всем международном сообществе, и только вместе, в единстве, мы всего добьемся.

Счастья всем вам, благополучия, мира и тепла вашим семьям.

Искренне ваш,
лидер политической партии «Каганат»
Нургады Асаналиев



КАГАНАТ

Коомдук Кайрымдуулук Фонду
Общественный Благотворительный Фонд



Дорогие кыргызстанцы!

Общественный благотворительный фонд «Каганат» имеет честь поздравить вас с этим поистине великим для всех нас праздником – Днем независимости Кыргызстана!

В день очередной годовщины обретения независимости хочется отметить, как много все мы сделали доброго, светлого и благородного для нашей страны. Я знаю, каждый из нас любит нашу страну не за что-то, а просто так. Просто потому, что мы умеем любить и ценить ту красоту, которой наделен наш Кыргызстан.

Какие бы ни были трудности и печали, уверена, все вместе мы преодолеем их, ведь в сердце каждого из нас есть место для нуждающихся в помощи людей, каждый из нас готов поделиться с ближним тем, что имеет, и теплом своего сердца.

Да, согласна, период становления суверенитета нелегок, возникает множество затруднений как в финансовом, так и в социальном плане. Но хочется обратить ваше внимание на то, сколько добрых и отзывчивых людей готовы прийти на помощь, тогда, когда уже совсем нет сил и терпения, тогда, когда уже опускаются руки.

Наш Кыргызстан – правовое государство, где приоритетом является защита и соблюдение прав человека. Это большой плюс, ведь зная и защищая свои права, каждый из нас будет более социализирован, готовым сделать следующий шаг, перейти на новую ступень своей жизни, какими бы тяжелыми они ни показались.

Только поддерживая друг друга и находясь в единстве с самим собой и единении с окружающими, избегая конфликтов, отзываясь на боль и крики о помощи других людей, вместе мы сможем построить нашу страну и будем гордо говорить, что мы живем в Кыргызстане.

Еще раз позвольте поздравить вас, дорогие соотечественники, с нашим праздником – Днем независимости Кыргызстана!

С уважением,
Лайлазат Сыдыкбекова

